



امرأة من طراز خاص

العادة الخمس للمرأة الناجحة

منتدى مجلة الإبتسامة

www.ibtesama.com

مايا شوقي

كريم الشاذلي

www.karimalshazley.com

منتدى مجلة الإبتسامة
www.ibtesama.com
مايا شوقي

Special Woman

امرأة من طراز خاص

العادات الخمس للمرأة الناجحة

Karim Elshazley

كريم الشاذلي



منتدى مجلة الإبتسامة

www.ibtesama.com

مايا شوقي

جميع حقوق الطبع محفوظة للناسر

الطبعة الأولى

١٤٣٠ هـ - ٢٠٠٩ م

رقم الإيداع: ٢١٤٥١/٢٠٠٧



دار اليقين للنشر والتوزيع - مصر - المنصورة

المنصورة : شارع عبد السلام عارف الكردون الخارجي لسوق الجملة بجوار معارض الشريف ص . ب ٤٥٦ المنصورة ٣٥٥١١

هاتف : ٠٥٠٢٢٥٥٢٤١ جوال : ٠١٠١٥٧٥٨٥٢ البريد الإلكتروني : elyakeen@hotmail.com

المكتب : مساكن الشناوي - سور مسجد التوحيد - هاتف ٠٥٠٢٢١١٠٠٣



اهداء

إلى كل امرأة ناداها داعي

الراحة والخمول ..

لا تقربي هذه الشجرة

كريم



بيان إلهي:

﴿وَلْتَنْظُرْ نَفْسٌ مَّا قَدَّمَتْ لِغَدٍ﴾

[الحشر: ١٨].



ومضة:

لا ينكر أحد أن السفن تكون
آمنة وهي راسية في
مرفأها.. لكنها حتما لم
تصنع كي تظل راكدة
على الشاطئ..!



في الطريق...



سهل أن يحتضن المرء منا قلمه،
ويشرع في خطّ الكلمات مسترسلة،
تدفع الكلمة أختها في سرعة..
وتتسابق الأحرف لتخطّ على الورق شهادة ميلاد كائن..

لكن الكتابة للمرأة حالة خاصة تحتاج إلى حنكة ومهارة
بالغتين.. وكذلك إلى بساطة وصدق شديدين..!

الكتابة للمرأة هي السَّهل الممتنع.. ولا يركب جواد القلم،
ويشدُّ الرحال إلى دنيا المرأة إلا كاتب قد ارتقى الصَّعب.. وعليه أن
يتحمل نتائج تجربته...

قصة المرأة...

قفّا نبك من ذكرى حبيبٍ ومَنْزلٍ

خلق ربنا جلّ وعلا آدم عليه السلام، وأسكنه الجنة.. ويكفي عندما
نصف الجنة أن نقول: إنها الجنة..!!

ما لا عين رأت.. ولا أذن سمعت.. ولا خطر على قلب بشر..
بيد أن الله سبحانه وتعالى، كان له تدبير وإحكام.. فشاء (سبحانه)
أن يعطي لآدم عليه السلام هدية، يخلقها منه، ويعطيها إليه.. فكانت حواء..
رفيقة الدرب.. وحبّية النفس.. وعطية الله إلى كلِّ رجلٍ..

.. وعاشت حواء في كنف آدم أياماً وليالي.. تؤنس وحدته..
وتزيد سعادته ونعيمه بحياها..

إلى أن استذلها الشيطان.. ووسوس لهما.. وأغراهما بالأكل
من الشجرة المحرمة..

فكان أن هبط الزوجان من الجنة إلى الأرض عقاباً من الله..
ليبدأ معاً رحلة الكفاح.. والتعب..

لم تكن حواء نكرة.. أو جزء من مكملات الحياة بالنسبة لآدم..
بل كانت رفيقة الدرب.. وأنيسة الوحشة..

عندما أراد الشيطان أن يوسوس وسوس لهما جميعاً.. وعندما
عاقبهما الله عاقبهما الاثنين.. وعندما بشر ربنا جلّ وعلا التائب
بالجنة عناهما الاثنين: ﴿فَاسْتَجَابَ لَهُمْ رَبُّهُمْ أَنِّي لَا أُضِيعُ عَمَلَ عَامِلٍ
مِّنْكُمْ مِّنْ ذَكَرٍ أَوْ أُنْثَىٰ بَعْضُكُمْ مِّنْ بَعْضٍ﴾ [آل عمران: ١٩٥].

وبعد هبوط الزوجين (آدم وحواء) من الجنة، دبت الحياة في
الأرض.. ويوماً بعد يوم، هاجت الأرض وماجت برجال ونساء..
يعمروا فيها.. ويعبدوا ربهم الذي خلقهم.. مصدقين بموعوده..

ومع توالي الأزمنة، وتعاقب الليل والنهار على صفحة الكون..
تغيّر الإنسان.. بفعل شيطانه حيناً.. وبفعل هوى النفس أحياناً أخرى..
ورغم أن الله سبحانه وتعالى كان يرسل له الأنبياء والرسل؛ ليذكره بين
حين وآخر، إلا أن القلة هي التي كانت تؤمن وترجع وتنب...

وعبر كل زمان كانت للمرأة علامة وأثر.. فهناك من آمنت
وصدقت بموعود الله (كآسيا زوجة فرعون، وماشطة بنت فرعون
وإيمانها الشديد، وبلقيس ذات العقل الراجح، وسمية زوجة ياسر
أول شهيدة في الإسلام، وخديجة التي أقامت دعوة الله من مالها -
عليهن رضوان الله)، ومنهن مَنْ كفرن بالله، وأبين إلا السير في ركب
الضلال كـ (زوجتي نوح ولوط).

«النساءُ شقائق الرجال»..

قالها رسول الله ﷺ، فكانت الكلمة الأخيرة.. والحاسمة..

فالمرأة أحد أهم الأعمدة في صرح هذه الحياة، لم يحقرها دين،
ولكن أساءت إليها عقول ضامرة، وأفهام قاصرة، وأفكار ذات أفق
ضيق محدود.

ما إن تُعطِ المرأة المساحة المناسبة للإبداع إلا وتبدع.. ما إن
تأخذ حقها في التفكير إلا وتنتج.. ما إن يقال لها: هذا ميدانك، إلا
وتنتطق وتحقق الإنجازات، الواحدة تلو الأخرى..

من أين جاءت التفرقة بينها وبين الرجل..؟

لماذا تُعامل كفتنة يجب إخفاؤها، وعدم الحديث عنها.. ومعها؟!

لا أدري..!!

أما عائشة كانت تُعَلِّم المسلمين رجالاً ونساءً.. الرسول ﷺ

كان يلتقي بالنساء، يسألونه ويستفسرون منه، وهو يجاوبهم، ويردُّ على استفساراتهم..

ولم يكن غريبا أن يتحدث الناس عن مناقب ومواقف زينب، وفاطمة، وصفية، وخديجة، وأسماء، وهند، وغيرهن..

لكن بعد انتهاء الخلافة الراشدة.. اختفت كثير من العقول الراشدة..

وكلما بُعد الفارق بيننا وبين فترة النبوة كلما هبطت قيمة المرأة في حياتنا..

ولا يلحظ قيمة المرأة الحقيقية إلا المتأمل في قيمتها في تراثنا الإسلامي.. بشرط أن يكون صاحب عقلٍ ثاقبٍ لماحٍ.

أما عن المرأة في الغرب؛ وإلا فبقدر بعض الحرية التي تمتلكها - سواء الحقيقية أو الوهمية - بقدر الدُّل والهوان الذي ترتع فيه، فليس هذا موضع حديثنا

ولكِ أختي الطموحة أتوجه بحديثٍ
يداعبُ مكان الهمة.. وأصحبكِ في جولة
في دروب النِّجاح.. ودنيا النِّاجحات..

حديث قد يجنح إلى السُّرد العلمي الجاف تارة.. والقصة والحكمة والطرفة تارة أخرى..

تغلب عليه روح البساطة.. فهو كتاب تأملات.. يداعب تلك المساحة الرقيقة بداخلك، فتشحن تأملاتك، وتدفعها إلى التفكير الإيجابي الفعّال.

إنّ هذا الكتاب خُطّ لكلّ طموحة.. استفزها النّجاح فشدت الخطو إليه، ونادتها قمم المجد، فلبت غير مسوفة، وداعبها النور فأغلقت دون غيره باب قلبها..

امرأة ترى التميز حقاً لها.. والرفعة رداءً لها.. وفي سجل النجاح مرقد اسمها..

تؤمن أن العظماء ولدوا مثلها، هم أخذوا دورهم في تقديم الإنجازات للبشرية، وهي قادمة بخطو واثق، تحمل في قلبها عزمًا وإصرارًا.. وفي عقلها رشدًا وتنويرًا.

هدفها: إعمار الأرض، وإسعاد البشرية؛ تحقيقاً لغاية خلقها.

شعارها: إنّ الله لا يضيع أجر المحسنين..

واديها: نبل الخلق، وطهارة الوسيلة.

فإن كنت المعنية؛ فأهلاً بك رفيقة

درب.. وشريكة حلم.. نقاسمها الأمل..

ونجاورها في القمة.

قبل ان نقرأ..

أولاً.. ألفت انتباهك أخيتي أن دساتير البشر قاطبة، ليست ذات قيمة، طالما لم تُترجم في سلوك بشري واقعي، وهذا الكتاب ليس ذا قيمة ما لم نضعه على أرض الواقع، ونحاول تطبيق ما أعجبنا واستهوانا فيه.

ثانياً.. أي كتاب يطالبك بأن تكوني شخصية أخرى؛ فهو غير واقعي، والشخص الذي يحدثك عن ثورة شاملة في سلوكك وأفكارك ودوافعك دفعةً واحدة هو شخص متفائل إلى حد بعيد.

إنَّ أحد أهم الطرق التي ينصح بها علماء النفس هي أن تتعهدى لنفسك بعهودٍ بسيطةٍ، ومن ثم تقومين بالوفاء بها؛ فالعهود البسيطة تعطي مصداقية كبيرة، أما أن تحاولي القيام بطفرة شاملة، فلأسف الفتور يأتي سريعاً، وقد يمّا نصح واعظ فتى يريد أن ينال منتهى أمله في أمور الدين دفعةً واحدة بأن قال له: مهلك يا فتى؛ فإن هذا الدين متين، فأوغل فيه برفق، فلا بدّ من تأهيل النفس لقبول ما استجد من الأوضاع.

لذا فأنا أطمح أخيتي أن تسجلي على ورقة ما
 ترينه يستحق التسجيل والتأمل، ثم تبدأي رويداً رويداً
 في وضع خطة لتطبيق هذا السلوك أو المبدأ الجديد،
 ومن ثم توكلي على الله، وشمري عن ساعد الجد،
 وابدئي العمل والكفاح.

ثالثاً.. أنصحك بأن تكافئ نفسك على السلوك الجيد، فهذا
 من شأنه أن يُوجد ربطاً بين السلوك الناجح، وبين
 مشاعر السعادة.



أنا.. والحلم

ابني حلماً وسوف يبينك الحلم...

روبرت شولر



مَنْ مِنَّا لَا يَمْلِكُ حُلْمًا..

أَوْ لَوْ شِئْنَا الدِّقَّةَ..

مَنْ مِنَّا لَا يَمْلِكُهُ حُلْمًا..!

كَلْنَا نَحْلُمُ.. نَتَمَنَّى.. نَأْمَلُ..

وَنَعِيشُ حَيَاتِنَا يَدْفَعُنَا حُلْمُ.. وَيُنَادِينَا حُلْمُ.. وَيَحْتَوِينَا حُلْمُ.

وَلَا يَخَافُ مِنَ الْأَحْلَامِ سِوَى أَمْرٍ يَخْشَى أَنْ يَسْتَحْثَّهُ حُلْمٌ
طَمُوحٌ عَلَى تَكْسِيرِ قِيُودِ الْوَاقِعِ.. وَاسْتِخْرَاجِ مَا بَدَاخِلَهُ مِنْ مَشَاعِرِ
الْأَهْبَةِ.. وَالْعِزَمِ.. وَالْإِرْتِقَاءِ.

وَلَكِنْ.. مَا الْحَلْمُ الَّذِي نَتَحَدَّثُ عَنْهُ..؟

هَلِ الْحَلْمُ الَّذِي نَقْصِدُهُ هُوَ خَيَالَاتُ نَائِمٍ.. أَوْ تَرَهَاتٍ
نَاعَسَ..؟!

بِالطَّبَعِ لَا.. إِنَّهُ الْحَلْمُ الَّذِي يَضْبُجُّ الْمُضْجِعَ؛ فَلَا نَوْمَ حِينَ يَحْضُرُ..

هُوَ حُلْمٌ يَصْرُخُ فِينَا حَالَ الْكَسَلِ.. وَالتَّبَلُّدِ.. وَالْخُمُولِ.. أَنْ
مَضَى عَهْدُ الرِّقَادِ..

ودقت ساعة العمل والكفاح أجراسها..

حلم كحلُم أبي مسلم الخرساني..

الرجل الذي أسقط دولة بني أمية، وأقام دولة بني العباس،
صاحب الفتوحات والانتصارات..

جاء في التاريخ أن أمه كانت تراه، وهو صغير يتقلب على
الفراش كالملسوع، فذهب إليه سائلةً مستفسرةً؛ فيقول لها: همة يا أماه
تنطح الجبال.. همة يا أماه تنطح الجبال.

هممٌ وطموحاتٌ.. تُقلقُ الغافي، وتهزُّ سكنته..

والأحلام - أختي - مقيدة بهمم أصحابها..

فهناك أحلام تموت.. وهناك أحلام تُقتل.. وهناك أحلام
تعيش.. وتنمو.. وتزدهر..

الهاتف كان حلمًا.. السيارة كانت حلمًا.. الطائرة كانت حلمًا..
المصباح كان حلمًا..

فتح مكة كان حلمًا.. فتح القسطنطينية كان حلمًا.. فتح بيت
المقدس كان حلمًا..

أحلام طاردت أصحابها، وملكت عليهم أرواحهم، ولم تتركهم
حتى غدت واقعًا ملموسًا، يخبر من أقعدته همة الدينئة أنه لا حلم
يأتي بدون أن يصحب معه القدرة على تحقيقه.

لا تخش الحلم..

لا تخف من المسافة بين الحلم والحقيقة..
فما دمت استطعت أن تحلم بشيء؛ فبإمكانك تحقيقه..
بيلفا دافيز



هناك عقبات تقف أمام تحقيقك أهدافك..
هناك موانع تمنعك من الانطلاق والتصدر..

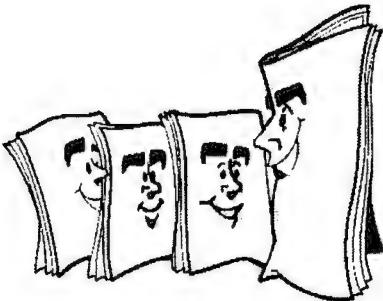
هناك قيود تكبلك؛ فلا تستطيعين
التعاطي بحرية مع ما تريدين..

علماء النفس لهم في قيود المرء كلامٌ قيمٌ.

فالدراسات تقول بأن شخصيتك التي تكونت عبر سنين عمرك،
وتصاحبك، قد نمت من خلال عدة مؤثرات منها:

• **العامل الوراثي:** فلقد أثبت علم الوراثة أن المرء يحمل
معه من خصائص الأقارب (خاصة الأب والأم) النفسية والجسدية.

وتشير الدراسات التي أجراها
العلماء والباحثون في مجالي
التربية وعلم النفس أن
العوامل الوراثية تلعب دوراً
كبيراً في شخصية الأبناء.



• **العامل الاجتماعي:** فالبيئة التي يحيا فيها الإنسان تؤثر بشكل كبير على شخصيته، والمرء الذي يحيا في بيئة تغلب عليها روح الديمقراطية، واحترام الرأي، والتعامل مع كرامة المرء بإجلال، يختلف عن الشخص الذي يولد في بيئة تسحق الإنسان، وتسخر من كرامته، وتغرس في أبنائها صفات الغلظة والقسوة.

ولعلم النفس رأي وتحليل وإفراد عن الشخصية وعوامل تكوينها، والمؤثرات التي تلعب دوراً في نشأتها، وليس هذا مجال الشرح والبسط، لكننا نقف عند العاملين اللذين رأى كثير من العلماء أنهما يشكلان بشكل أكبر شخصية المرء، وبأن الشخصية هي مزيج من تفاعل مستمر بين المعطيات الوراثية بمختلف أبعادها، والبيئة الاجتماعية بمختلف تأثيراتها.

• فعلى الجانب الوراثي نرى أن رسول الله ﷺ نبه في الحديث أن «تخبروا لنطفكم؛ فإن العرق دساس»، لتكون نصيحة هامة لمن أراد النشء سليماً، يتمتع بنفسية طيبة، وشخصية قوية.

• وفي الجانب الاجتماعي نرى كذلك أن رسول الله ﷺ نبه كثيراً على صلاح البيئة التي نشئ فيها أنفسنا وأبناءنا.

والجانب الاجتماعي يتكون من المجتمع:

وهناك حديث قاتل المائة نفس، الطامح في عفو ربه، كانت النصيحة التي قالها العالم له: «أن اذهب لأرض كذا؛ فإن فيها قومًا لا يعصون الله».

أي: اتخذ بيئة ومجتمع أنظف من تلك التي كنت فيها.

كذلك البيئة تتكون من الأسرة:

يقول رسول الله ﷺ: «كل مولود يولد على الفطرة، فأبواه يهودانه أو ينصرانه أو يمجسانه».

فكانت الأسرة بأهم عنصريها - الأب والأم - مسلك رشد أو ضلال للمرء.

ومن عوامل البيئة الأصدقاء والخلان:

وفي الحديث الشريف أن: «المرء على دين خليله؛ فليُنظر أحدكم من يخال».



ولكن هب أنك الآن قد ولدت من أبوين لهما صفات وراثية ما، وتعيشين في أسرة لا تستطيعين تغييرها؛ فهل مضى الوقت.. ولم يعد هناك متسع منه؟؟.

هل الشخصية التي تتكون من جينات وراثية، وعوامل بيئية، ستحكم فينا، وتجبرنا على الانصياع لما نريد؟.

والإجابة أن لا.. وألف لا..

فالتاريخُ عامرٌ.. والحياةُ ذائخةٌ.. والأيامُ تتحدثُ..

❶ إن خبر عمر بن الخطاب غليظ القلب، شديد البأس على المسلمين أيام الجاهلية، الرحيم، البكاء الدامع أيام الإسلام، تؤكد أن لا...

❷ سيف خالد الذي ارتفع لينصر قريش على جيش الإسلام، وحارب مع الباطل ضد الحق قبل إسلامه يؤكد أن لا...

❸ عكرمة بن أبي جهل.. ووحشي بن حرب قاتل حمزة.. وكل من عبد صنماً وذبح له، ثم أسلم، وحسن إسلامه، يخبرونك أختي أن لا..

الوراثة والبيئة الجاهلية.. تهاوت أمام استعلاء الإيمان في قلب الواحد منهم..

فتغيروا.. وغيروا الدنيا.. وأعطوا لمن بعدهم الأمل في التغيير..

- إن التوبة والإنابة هما أحد استراتيجيات التغيير في ديننا الجميل.

وحساب النفس ومراجعتها شيء من التقويم الذاتي الذي شدد عليه علماء النفس والشريعة.

وقد نضرب الأمثلة أختي لأشخاص فعلوا المستحيل، وغيروا الكثير، لكنني أؤمن أن الاستزادة من الأمثلة الخارقة قد يأتي بتأثير عكسي.. خاصة أنك لست مطالبة بخوارق الأمور أو تغيير صفحة الكون.

كل ما أنت مطالبة به أن تراجع نفسك.. وتجاوبي على سؤال هام وهو..

هل من الممكن أن أكون أفضل مما أنا عليه؟

أفضل نفسيًا.. أسريًا.. اجتماعيًا.. ماديًا.. ثقافيًا..

فإذا كانت إجابتك بـ «لا».. فعذرًا أخطأت الإجابة.. فلا يوجد أحد قد وصل إلى منتهى طاقته، وغاية إمكاناته..

وإن كانت إجابتك بـ «نعم»، أو (نعم.. طبعًا)، فما عليك سوى أن تسأل نفسك السؤال التالي: كيف..؟

كيف أنمي وأطور نفسي..؟

كيف أتبنى حلمًا.. وأسعى لتحقيقه بلا كلل أو فتور..؟

لقد عددت لك أخي في الصفحات القادمة ٥ صفات تعينك على إجابة هذه الأسئلة، وتأخذ بيدك نحو تحقيق حلمك وأهدافك.

صفحات لا تريد قارئة تعشق القراءة، وتستمتع باسترسال العبارات، بقدر ما تبحث عن امرأة لديها من العزم ما يؤهلها لتحقيق حلمها..

مساحة تأمل [قالوا عن الأحلام]:

لو أردت أن تتحول أحلامك إلى حقيقة؛ فإنَّ
أول ما عليك فعله هو أن تستيقظي من
النوم...!



مجهول

من يلمون في النهار مطلعون على أشياء
كثيرة تخفى على من يلمون في المساء فقط...
ادجار آلن بو



عندما تتحول أحلامك إلى تراب؛ فقد حان
وقت الكنس..



مجهول

الأحلام هي إجابات اليوم عن أسئلة الغد...
ادجار كايس



علينا أن نعلّم أبناءنا كيف يلمون وأعينهم
مفتوحة...



هاري إدوارد

الأحلام حقيقة أيها الأصدقاء... الفشل في
تحقيقها هو الشيء الوحيد الزائف...



توني كيد بامبيرا

لقد أزلنا سقف أحلامنا، لا يوجد أحلام
مستحيلة...



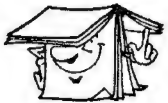
جيمس جاكسون

البعض يتبع أحلامه، والبعض الآخر
يصطادها، ويظل يمزقها بلا رحمة...



نيل كيندال

أنا أحلم بعيون مفتوحة، وأتذكر بعيون
مغلقة...



توني آراتا

على نصف العالم أن يعرق ويئن؛ لتحقيق أحلام
النصف الآخر...



هنري وادسوورث لونجفيلو

ما دمت تستطيع أن تحلم بشيء - أي شيء -
فبإمكانك تحقيقه.



والت ديزني



كلُّ قصة استعمار سبقتها قصة شعب
قابل للاستعمار

مالك بن نبي

منتدى مجلة الإبتسامة
www.ibtesama.com
مايا شوقي

أشهر (لا) في التاريخ الحديث!!



في إحدى أمسيات شهر ديسمبر عام ١٩٥٥م جمعت (روزا باركس) ذات البشرة السمراء، والتي تعمل خياطة حاجاتها، وتجهزت للعودة إلى بيتها بعد يوم من العمل الشاق المضني، مشت روزا في الشارع تحتضن حقيبتها، مستمدة منها بعض الدفء اللذيذ.

التفتت يمين ويسرة، ثم عبرت الطريق، ووقفت تنتظر الحافلة؛ كي تقلها إلى وجهتها، وأثناء وقوفها الذي استمر لدقائق عشر كانت (روزا) تشاهد في ألم منظر مألوف في أمريكا آنذاك، وهو قيام الرجل الأسود من كرسيه؛ ليجلس مكانه رجل أبيض!.

لم يكن هذا السلوك وقتها نابعاً من روح أخوية، أو لمسة حضارية، بل لأن القانون الأمريكي آنذاك كان يمنع منعاً باتاً جلوس الرجل الأسود، وسيد الأبيض واقف.

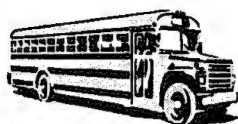
حتى وإن كانت الجالسة امرأة سوداء عجوز، وكان الواقف شاب أبيض في عنفوان شبابه، فتلك مخالفة تُغرّم عليها المرأة العجوز!!.

وكان مشهوراً وقتها أن تجد لوحة معلقة على باب أحد المحلات التجارية أو المطاعم مكتوباً عليها (ممنوع دخول القطط والكلاب والرجل الأسود)!!!.

كل تلك الممارسات العنصرية كانت تصيب (روزا) بحالة من

الحزن والألم.. والغضب.

فإلى متى يعاملون على أنهم هم الدون، والأقل مكانة...
لماذا يُحَقَّرُون ويُزَدْرُونَ، ويكونون دائماً في آخر الصفوف،
ويصنفون سواء بسواء مع الحيوانات.



وعندما وقفت الحافلة استقلتها (روزا)،
وقد أبرمت في صدرها أمراً.

قلبت بصرها يمنة ويسرة، فما أن وجدت مقعداً خالياً إلا
وارتمت عليه، وقد ضمت حقيبتها إلى صدرها، وجلست تراقب
الطريق الذي تأكله الحافلة في هدوء.

إلى أن جاءت المحطة التالية، وصعد الركاب، وإذ بالحافلة ممتلئة،
وبهدوءٍ اتجه رجل أبيض إلى حيث تجلس (روزا) منتظراً أن تفسح له
المجال، لكنها ويا للعجب نظرت له في لامبالاة، وعادات لتطالع
الطريق مرة أخرى!!!.

ثارت نائرة الرجل الأبيض، وأخذ الركاب البيض في سبِّ (روزا)
والتوعد لها إن لم تقم من فورها، وتجلس الرجل الأبيض الواقف.

لكنها أبت وأصرّت على موقفها، فما كان من سائق الحافلة
أمام هذا الخرق الواضح للقانون إلا أن يتجه مباشرة إلى الشرطة؛
كي تحقق مع تلك المرأة السوداء التي أزعجت السادة البيض!!!.

وبالفعل تمّ التحقيق معها، وتغريمها ١٥ دولار، نظير تعديها على حقوق الغير!!.

وهنا انطلقت الشرارة في سماء أمريكا، ثارت نائرة السُود بجميع الولايات، وقرروا مقاطعة وسائل المواصلات، والمطالبة بحقوقهم كبشر لهم حق الحياة، والمعاملة الكريمة.

استمرت حالة الغليان مدة كبيرة، امتدت لـ ٣٨١ يومًا، وأصابت أمريكا بصدايحٍ مزمينٍ.

وفي النهاية خرجت المحكمة بحكمها الذي نصر (روزا باركس) في محنتها، وتمّ إلغاء ذلك العُرف الجائر، وكثير من الأعراف والقوانين العنصرية.

وفي ٢٧ أكتوبر من عام ٢٠٠١م، بعد مرور ٤٦ سنة على هذا الحادث، تمّ إحياء ذكرى الحادثة في التاريخ الأمريكي، حيث أعلن السيد (ستيف هامب) مدير متحف هنري فورد في مدينة «ديربورن» في «ميتشيغن» عن شراء الحافلة القديمة من موديل الأربعينات التي وقعت فيها حادثة السيدة (روزا باركس) التي قدحت الزناد الذي دفع حركة الحقوق المدنية في أمريكا للاستيقاظ، بحيث تعذّل وضع السُود، وقد تمّ شراء الحافلة بمبلغ ٤٩٢ ألف دولار أمريكي.

وبعد أن بلغت (روزا باركس) الثمانين من العمر، تذكر في كتاب صدر لها لاحقاً بعنوان «القوة الهادئة» عام ١٩٩٤م بعضاً مما

اعتمل في مشاعرها آنذاك؛ فتقول: «في ذلك اليوم تذكرت أجدادي وآبائي، والتجأت إلى الله، فأعطاني القوة التي يمنحها للمستضعفين».

وفي ٢٤ أكتوبر عام ٢٠٠٥م احتشد الآلاف من المشيعين الذين تجمعوا للمشاركة في جنازة (روزا باركس) رائدة الحقوق المدنية الأمريكية التي توفيت عن عمر يناهز ٩٢ عامًا.

يوم بكى فيه الآلاف، وحضره رؤساء دول، ونكس فيه علم أمريكا، وتم تكريمها بأن رقد جثمانها بأحد مباني الكونغرس منذ وفاتها حتى دفنها، وهو إجراء تكريمي لا يحظى به سوى الرؤساء والوجوه البارزة.

ولم يحظ بهذا الإجراء سوى ٣٠ شخصاً منذ عام ١٨٥٢م، ولم يكن منهم امرأة واحدة.

ماتت وعلى صدرها أعلى الأوسمة؛ فقد حصلت على الوسام الرئاسي للحرية عام ١٩٩٦م، والوسام الذهبي للكونغرس عام ١٩٩٩م، وهو أعلى تكريم مدني في البلاد.

وفوق هذا وسام الحرية الذي أهده لـ كل بني جنسها عبر كلمة (لا).. أشهر (لا) في تاريخ أمريكا..

مرحباً بكِ أختي الكريمة في
 هذه الجولة الممتعة.. أحببت أن أبدأ
 حديثي معكِ بقصة (روزا باركس)؛
 كي نرى ما الذي يمكن أن تفعله
 المبادرة الإيجابية..



أحببت أن أبدأ بامرأة أزالتموقفها بعض العفن عن وجه
 أمريكا الكريه، ووقفت في شجاعة أمام الغطرسة الأمريكية في فترة
 حالكة سوداء.

كان يمكن أن يرزخ السود تحت وطأة الدُّل والاستعباد أمداً
 طويلاً، إذا ما قالت (روزا) لنفسها: إنني امرأة ضعيفة مضطهدة.

كان يمكن أن ينتهي الدُّل قبل ذلك الموقف بزمن لو بادر
 أحدهم بقول: (لا)، وتحمل تكاليف قولها.

كلُّ حدثٍ تاريخي جلل.. وكلُّ موقفٍ كبيرٍ مشرفٍ، كان وراءه
 شخصية مبادرة، تؤمن بقدرتها على قهر ما اصطَلَح الناس على
 تسميته بـ (المستحيل)!!



فكيف يصبح المرء منا شخصية مبادرة؟

كيف يمكن أن نصنع بأيدينا العالم الذي نحيا فيه؟

هذا ما ستحدث عنه.. فأهلاً بكِ معنا..

• في البدء دعينا نُعرِّف المبادرة، ونقول:

المبادرة هي قدرة المرء على التحكم
بحياته، وتوجيه شراع أهدافه وطموحاته إلى
الوجهة التي يريد، متحدياً الرياح
والأعاصير، متخطياً العوائق والعقبات.

مدرَكًا أن سلوكه نتاج لخياره الواعي المرتكز على القيم، أكثر
من كونه نتاج ظروفه المرتكزة على المشاعر.

ومبدأ المبادرة وروحها تتخلص في عبارة واحدة، وهي:

كلُّ فردٍ في هذه الحياة مسئول عن
تصرفاته، ويملك حرية اتخاذ القرار.

• من هي المرأة المبادرة؟

امرأة تواجه الحياة بصدر مملوء بالثقة والعزيمة والإيجابية، لا
تلقى باللوم على الظروف، ولا تبرر فشلها بقلّة حيلتها، سلوكها
نتاج لقرارها الحر المسؤول، وقرارها نابع من مخزون القيم والمبادئ
التي تتبناها.

ليست انفعالية، ولا تنجرف في تيار العاطفة الأعمى، لا
تسوقها المشاعر، ولا تتكى على الظروف البيئية كمبرر لعجزها.

تعيش حياتها كما تريد هي، لا كما يراودها، لا يؤثر في سلوكها

إن كانت السماء صافية، أم ملبدة بالغيوم؛ فالأحداث المتغيرة لا تغير في قرارها، ولا تزعزع سلوكها.

ولأن الحياة ليست وردية؛ فإن المرأة المبادرة قد تفاجأ بأحداث تطرق باب حياتها بلا موعد سابق، لكن تعاملها مع تلك الأحداث يكون بوعي وحكمة، ومعتمداً على قيمة، ومبدأ بداخلها.

فلا تهتز وتضطرب إذا ما عراها حادث مفاجئ، ولا يسقط في يدها إذا أتت الرياح بما لا تشتهي أو عكس ما تريد.

لا يُفتح باب حياتها إلا بأمرها، ولا تحني كاهلها للظروف والأحداث المفاجئة.

تدرك أن القلق، والسلبية، وقلة الحيلة، لا تسكن إلا في قلب مهياً لها..!

أو كما يقول المثل الصيني: (قد لا تستطيع منع طيور الحزن من أن ترفرف فوق رأسك، لكنك تستطيع أن تمنعها من أن تسكن في وجدانك).



الطريق إلى المبادرة:

المبادرة تنبع من قيمة داخل المرء منا.

• انظري إلى سمية زوجة عمّار -

رضي الله عنها- أول شهيدة في الإسلام، ما

الذي ثبّتها أمام التعذيب والترهيب، حتى فقدت روحها؟.

إنها القيمة التي لامست بداخلها روحًا عطشى، إنه الإسلام

الذي حرّك فيها كل خلجة وسكنة.

• انظري إلى ماشطة فرعون، وهي تنظر إلى فرعون مصر، وهو

يلقي بأبنائها واحداً تلو الآخر في النار، ما الذي ثبّتها وقواها غير

تلك العقيدة التي تحتل في وجدانها الشيء الكثير؟!.

• تأملي في القصة التي صدرنا بها حديثنا، ما الذي جعل تلك

المرأة السوداء تقف في وجه الظلم والبغي سوى قيمة الحرية التي

تنامت في قلبها؟!.

والشخصية الفعّالة تتعامل مع معطيات الحياة بأسرها وفق ما

تليها عليها قيمها التي تتبناها.

• ما الذي يغضبها..؟

• ما الذي يسعدها..؟

• ما الذي يثيرها، ويحفزها..؟

الإجابة على هذه الأسئلة لدى المرأة المبادرة هي (القيم والمبادئ).

كثير ما يتناقل الناس خبر أحد أصدقائنا بمعلومة ما، لكننا نقول في ثقة: إنها كاذبة على الرغم من عدم تأكدنا من المصدر.

هذه الثقة التي كوَّناها من معرفتنا بثبات مبادئ هذا الصديق.

فاطمة لا تكذب أبداً.. مريم مستحيل أن تتهكم أو تخرج أحداً..

سلمى مثال للحياء... أحلام لا تتنازل عن رأيها مطلقاً.

هؤلاء الفتيات اللاتي تحدثنا عنهن بثقة، أجبرونا بثبات مبادئهم على أن نكون عنهن هذه الأفكار.

والمبادئ الثابتة تولد سلوكاً واضحاً، والسلوك الواضح ينتج شخصية محددة المعالم.

والمبادئ تتولد كما قلنا من القيمة التي تحملينها بداخلك.

وتصاغ في هدف ورسالة تعيشين من أجلها.

إنَّ المبادرة هي أم العادات - كما قال ستفن كوفي - فمن خلالها ينطلق المرء صانعاً عالمه الذي يريد رؤيته ومعايشته.

المبادرة تجعلك في ثقة بقدرتك على إحداث التغيير الذي تريده.

تجعلك تعيشين الحياة مستشعرةً بأنك أنت صانعتها، ولست رقم على هامشها..

نحن من نبني الحياة ونصنع أحداثها

ولو على أقل تقدير في محيط الدائرة التي تمسنا عن قريب.
نجاحي نتاج توفيق من الله، وجهدي البشري الضعيف.
والسقوط نتاج عملي وتبعاته، يجب أن أقبلها بشجاعة.

إنَّ إلقاء تبعة الفشل في الحياة على الظروف صار بضاعة الضعفاء، وقليلي الحيلة، وفقراء الإرادة، أما أصحاب اليقين الحي فيدركون جيدًا أن حياتهم من صنع أيديهم، وأنهم محاسبون على كل كبيرة وصغيرة فعلوها في هذه الحياة.

دعيني أسألك: ما الذي يجبرك بالنوم على فراش غير مرتب، وغير مريح؟

ما الذي يمنعك من اقتطاع دقائق في إعادة ترتيبه وتهيئته؛ كي يناسبك؟

حياتك أختي كالفراش! فما الذي يجبرك على العيش في إطار مهلهل، أهداف ضائعة، وقيم مشوشة، وفوضى عارمة.

إذا لم تكن حياتك مرتبة؛ فأفضل شيء أن تبادري بترتيبها في الحال، وبلا إبطاء.

❶ إذا كانت هناك ثمة مشكلات مع زوجك؛ فبادري بإيجاد الحل، ولا تتركي حياتك الزوجية عرضة لفلتات اللسان، وفريسة لردود الأفعال.

❷ إذا كانت ابنتك تتبنى أفكار ليست جيدة؛ فبادري بنصحها وهدايتها، واتبعي في نصحتها، وتصحيح مسارها.

❸ إذا كان زملاء العمل يمارسون بعض السلوكيات السيئة؛ فلم لا تبادري بالنصح الحسن، والوصية الخالصة.

لَمْ لا تكوني كبطلة قصتنا تلك الخياطة السمراء (روزا باركس) التي أعلت شأن قومها بمبادرة ذاتية، ولم تقل كمثيلاثها: (مالي والناس)، ولم تحتقر من شأن نفسها بذلك التساؤل الساذج البغيض، (أنا مَنْ سأصلح شأن الكون؟!).

لو سطرنا آلاف الكتب، وملايين المخطوطات؛ فلن نكون أبلغ من مبادرة ذاتية، تخرج منك في وقتها المناسب.

وأخذك بزمام المبادرة لا يعني كونك مندفعة، شديدة، حازمة.

بل يعني وبوضوح اعتقادك بمسئوليتك في صنع الأحداث المحيطة بك.

إن كنتِ لا تزالين ترين أن الظروف

أقوى من إرادتك؛ فانظري لتلك

القصة:

حكى أحد علماء النفس قصة أخوين نشأ في بيئة فاسدة؛ فأبوهما رجل مدمن سيئ الخلق، يضرب أمهم، ويعتدي عليهم بسلطة لسانه وعصاه في ذهابه وإيابه.

إلى أن اتهم ذات يوم في قضية سرقة أودع بسببها السجن إلى أن مات.

لكن المحير أن أحد أبناء هذا الرجل صار على درب أبيه، في إدمانه، وسوء خلقه، ولم يكن عجباً أن ينال نهاية كنهاية أبيه، فأودع السجن في قضية سرقة.

والابن الآخر قدّم أوراقه في إحدى المدارس، وبحث له عن عمل مسائي، فكان يعمل ويدرس إلى أن صار طبيباً مشهوراً، يقصده الناس؛ لعلمه الغزير، وخلق الجم.

توقف عالم النفس أمام هذا المشهد المحير متسائلاً: بالرغم من أن التنشئة واحدة؛ فما الذي ذهب بأحد الأبناء في طريق الإدمان وحياة الاستهتار، وبالأخر في طريق العلم، والعمل الجاد.

ولم يجد بداً من أن يحمل أسئلته، ويذهب إلى الابن الذي في السجن، ويسأله سؤالاً واحداً، وهو (لماذا؟)، لماذا أنت في السجن الآن؟ فقال له الابن:

لو عاش أي شخص عيشتي، لما كان له أن يرتاد إلا هذا الطريق.

وعندما ذهب العالم إلى أخيه الطبيب، وسأله نفس السؤال، قال له الطبيب:

لو عاش أي شخص عيشتي، ورأى ما رأيت لما كان له أن يفعل إلا كما فعلت!!!.

* ما أريد استخلاصه أختي الكريمة من هذه القصة أننا نحن مَنْ نصنع الحياة التي نحيهاها، ليست الظروف الاجتماعية، ولا الأحوال الاقتصادية، ولا التنشئة البيئية - مع اعترافي بقوتها في حياتنا.

إنَّ القصة السابقة هي صورة مصغرة للمجتمع من حولنا، فالناسُ أحد اثنين إما كالأخ السليبي الذي ارتضى أن يسير وفق الظروف عاجزاً عن تغيير تلك الظروف، راضياً أن تذهب حياته سُدى.

أو كالأخ الإيجابي الذي أيقن أن وقوفه مستسلماً أمام وضع سيئ قائم لن يكون مرده إلا إليه، وستكون عاقبته سيئة كوالده؛ فبادر وغير وتعب، وكان له الريادة والتميز والعيشة الهائلة السعيدة.

يقول ربنا سبحانه وتعالى: ﴿وَكُلُّ إِنْسَانٍ لِّزَمْنَهُ طَائِرُهُ فِي عُنُقِهِ وَنُخْرِجُ لَهُ يَوْمَ الْقِيَامَةِ كِتَابًا يَلْقَاهُ مِنْشُورًا﴾ ﴿١٣٤﴾ ﴿أَقْرَأْ كِتَابَكَ كَفَىٰ بِنَفْسِكَ الْيَوْمَ عَلَيْكَ حَسِيبًا﴾ [الإسراء: ١٣٤].

ستقرئين كتابك الذي كتبته بنفسك، لن يسمح لك بمعاذير واهية، ولن تستطيعي الهروب بحجة أن الظروف قد رسمت لك طريقك.

إنَّ الواحد منا كما أخبرنا الإسلام كفيل بنفسه، محاسب على ما

قدمت يده، لن يحاسب عنك أحد، أراك سمعتِ وقرأتِ من قبل قول الله سبحانه وتعالى: ﴿كُلُّ نَفْسٍ بِمَا كَسَبَتْ رَهِينَةٌ﴾ [المدثر: ٣٨].

ودعيني أسوق لك خبر أقوام يأتون يوم القيامة حاملين معاذير واهية عن الظروف التي أجبرتهم على مواكبة الأحداث، وتقزمهم في وجه ما تأتي به الأيام، وكيف أنهم سيصفون أنفسهم بأنهم مستضعفون لا حيلة لهم، والعجيب أن الله سبحانه وتعالى عندما يأتي لوصفهم في كتابه العزيز لا يصفهم بالضعفاء، ولا المساكين بل يصفهم بالظلمة!!!.

نعم هم ظلمة؛ لأنهم ارتضوا أن يعيشوا الحياة مطأطئي الرأس خانعين، سلبين غير مبادرين، يقول ربنا واصفا حالهم: ﴿إِنَّ الَّذِينَ تَوَفَّاهُمُ الْمَلَائِكَةُ ظَالِمِي أَنْفُسِهِمْ قَالُوا فِيمَ كُنْتُمْ قَالُوا كُنَّا مُسْتَضْعَفِينَ فِي الْأَرْضِ﴾ [النساء: ٩٧].

هنا ترد عليهم الملائكة برّد يفضحهم أمام أنفسهم: ﴿أَلَمْ تَكُنْ أَرْضُ اللَّهِ وَاسِعَةً فَتُهَاجِرُوا فِيهَا﴾ [النساء: ٩٧]، ما الذي جعلكم مستضعفين.. ما الذي كبلكم وحداً من قدراتكم على الإيجابية والتغيير، لماذا لم تبادروا بالهجرة إلى أرض وبيئة أخرى، تستطيعون فيها التحكم في حياتكم، والعيش بحرية، بلا قيد ولا خنوع؟!.

ثم يختم ربنا جلّ وعلا الآية بالقول الفصل في هؤلاء السليبين قائلاً جلّ اسمه: ﴿فَأُولَٰئِكَ مَأْوَاهُمْ جَهَنَّمُ وَسَاءَتْ مَصِيرًا﴾.

المشكلة إذن ليست دنيوية فقط، بل أخروية كذلك.

ليست المشكلة في كونك ستعيشين على هامش الحياة غير فاعلة
ومفعول بك فقط.

بل في أنك لن تزدادي في مراتب الآخرة، وقد تأتين مع من
قالوا: كنا مستضعفين في الأرض، أعيدك بالله من ذلك.

نعرفي على نفسي:

في الجدول القادم صنفين من النساء (المبادرة الإيجابية) و(الانفعالية السلبية)، انظري للصفات التي يتصف بها كل صنف، وقيمي على إثرها شخصيتك.

| المرأة الانفعالية | المرأة المبادرة |
|--|---|
| سلوكها نتاج للظروف المحيطة بها | سلوكها نابع من قيمها. |
| يسعدّها الشاء جدّاً، يستفزّها النقد بسهولة | تعرف قدر نفسها فلا تتأثر بالنقد الجائر |
| تبحث عن تبرير لأي مشكلة تقع لها | تبحث دائماً عن الحل، حتى وإن لم يطلب منها |
| ترى أن إنجازاتها من صنع يديها، وفشلها من صنع الظروف! | تؤمن أن ما وصلت إليه اليوم نتاج لاختيارات الأمس. |
| قد تقبل بالإساءة من أجل تحسين حياتها ومستقبلها | لا ترضى بالدنية تحت أي ظرف، وتعتز بكبريائها. |
| مذبذبة، دائمة التساؤل عن حكمة ما يحدث لها من إخفاق. | تؤمن بأن الله دائماً يختار لها الأفضل. |
| كلامها ووعودها أضعاف إنجازاتها | لا تتحدث إلا بما تؤمن بقدرتها على القيام بها |
| لا تتحمل المسؤولية، وتبرر خطأها بشتى الطرق. | تعتذر بلا تكبر إذا أخطأت، وتتحمل مسؤولية ما قامت به، وتتعهد بعدم تكرار خطأها. |

| المرأة الانفعالية | المرأة المبادرة |
|--|--|
| تفقد رشدها عند المصائب، ولا تستطيع التحكم في انفعالاتها. | الصددمات القوية قد تؤلمها، والمصائب قد تخزنها، لكن شخصيتها لا تهتز بل تزداد صلابة. |

ما الفرق بين كلتا الشخصيتين؟

قد يدهشك أن أقول: أن الفرق بين كلتا الشخصيتين هو الفرق بين السماء والأرض، الليل والنهار، الحي والميت.

يمكنك أن تطوي هذا الكتاب جانباً، وتغمضي عينيك لدقيقتين، وتستدعي مشهداً أو أكثر من ذاكرتك اضطررت فيه أن تأخذي قراراً قوياً أثر في حياتك - سلباً أو إيجاباً - إلى اليوم.

ما الذي يمكن أن يحدث لو كنت اتخذت القرار المعاكس، ربما كانت حياتك ستمضي في وجهة أخرى أكثر إيجابية، وربما أكثر تعاسة.

المهم أن قرارك هو الذي صاغ حياتك من يومها، وحتى اليوم.

ترى على أي أساس بُنيَ هذا القرار؟

على أساس متين متزن، تدخلت فيه القيم، وتحكم فيه العقل؟ أم على أساس الظروف المحيطة بك آنذاك، ورضوخك لها؟.

بيد أن ما مضى صفحة قد طويت، وتبقى لك ما هو آتٍ، وتكرار الأخطاء ديدن من لا عقل لها.

السلوك والمبادرة:

أعيد التأكيد على قاعدة هامة، وهي (السلوك تعبير عن قرار، وليس عن ظروف).

وأؤكد أن هذه العبارة هي كلمة السر لحياة إيجابية مميزة، فنحن حينما ننجح في جعل سلوكنا وتصرفاتنا نابعة من قيمنا وأخلاقنا نكون قد فعلنا الشيء الكثير.. الكثير جداً.



هي أن إحداهن صرخت
بوجهك، ونالتك بلسانها.. فماذا
عساك تفعلين لها؟؟

الظرف الحاصل هو اعتداء
وجرح للشعور.

تري سلوكك سيعتمد حينها

على الظرف القائم، فتردي لها الصاع صاعين، وتذيقها مما أذاقتك
إياه ألواناً؟؟

أم ستتغلب قيمة العفو والصفح التي بداخلك، وتتمكن منك؟؟
في مثل هذه المواقف أختي يتفاضل الناس..

لذلك نرى رسول ﷺ، وهو يسأل أصحابه -رضوان الله
عليهم- عن القوي، يجيبهم حين قالوا له: إنه الذي لا يهزمه أحد:
«بل الذي يملك نفسه عند الغضب».

الذي يستطيع محاصرة انفعالاته، والسيطرة على الظرف الذي

يحيط به، والتعامل وفق ما توليه عليه قيمه ومبادئه.

إنَّ تعلُّمنا السيطرة على سلوكنا، وربطه دائماً بمنظومة القيم التي نتبناها، يجعلنا أقرب إلى السيطرة على حياتنا بأكملها.

استمعي إلى لغتك! ^(١)

اللغة هي الترمومتر الذي يكشف لك عن تصوراتك الذهنية، ويمكنك من خلال تتبع ما تتلفظين به من رؤية نفسك بشكل أوضح.



دائماً ما نجد (المرأة الانفعالية) تتقن التحدث بمفردات تُحلها من تحمل المسؤولية مثل:

❶ (أنا عصبية؛ لأن هذه صفة في عائلتي، وليس لي يد في ذلك)

❷ (أبي هو من اختار لي كلية لا أحبها)

❸ (هم من زوّجوني، كنت طفلة ساذجة، لا أقوى على الاختيار آنذاك)

❹ (أنا مضغوطة، وأعبائي كثيرة، عذراً لو لم أستطع أن أفيدك)

❺ (زوجي عصبي، لذلك تجد حياتي متوترة دائماً)

❻ (الأولاد يستفزونني، لا يوجد أم لا تصرخ بأعلى صوتها إذا غضبت!)

(١) راجعي إن شئت كتاب «العادات السبع» لاستفن كوفي.

| لغة المرأة المبادرة | لغة المرأة الانفعالية |
|----------------------------|-----------------------|
| دعنا ننظر للبدايل | ليس هناك أمل |
| يمكنني اختيار طريقة أفضل | لا أستطيع تغيير طريقي |
| عفوًا، لن تستطيع استفزازي. | إنك تدفعني إلى الجنون |
| أنا أرى.. أنا أقرر | لا أستطيع.. لا أقدر |
| أفضل.. أميل إلى | يتحتم علي.. مضطرة |
| سأفعلها بإذن الله | أعتقد أنني لن أستطيع |

وأخطر ما في اللغة الانفعالية أنها تصبح واقعًا ملموسًا بعد فترة من ترديدها أو كما سمّاها (ستفن كوفي) (النبوءة التي تحقق أغراضها ذاتيًا)؛ لأنها حينذاك تصبح جزء من التصور الذهني الذي يحيط بالمرأة، والأخطر من ذلك أن تلقي المرأة بنفسها في دائرة الانفعال متذرعة بذلك التصور، وفي نفس الوقت تؤد هذا التصور بوقوعها في ذلك الانفعال!.

تمامًا كقول إحداهن: أنا تعيسة؛ لأن زواجي فاشل، وقولها في موقف آخر: زواجي فاشل؛ لأنني تعيسة!!.

فراقبي لغتك جيدًا؛ لأنها ستتحول إلى معتقد، ومن ثم إلى سلوك.

وحاولي أن تتخلصي من المفردات السلبية التي قد تلتصق بأحاديثك.

يجب أن تؤمني بأنك لست ضحية للظروف، أو لعبة في يد الأحداث المتتالية على صفحة هذا الكون، بل أنت صاحبة القرار.. رددى دائماً: ﴿كُلُّ نَفْسٍ بِمَا كَسَبَتْ رَهِينَةٌ﴾ [المدر: ٣٨].

وأحذرك أن تحدثك نفسك بأن المبادرة ستجرُّ لك التعب، نعم هي كذلك ستأتيك بالتعب والمواجهة والصعوبات، لكن لا سبيل سوى ذلك كي تكوني في صدارة الحياة، كي تصبحي امرأة من طراز خاص، طراز إيجابي فاعل منتج، أقرب إلى الله..

معتقدات المرأة المبادرة:

• القدرة على ضبط الإيقاع الداخلي: وأعني به التحكم في ذاتك، والسيطرة على مشاعرك، والاطمئنان إلى سلامة المبدأ الذي تسيرين عليه.

الأديب مصطفى صادق الرافعي يقول في «وحي القلم»: قمة الفشل أن ترتب الحياة من حولك، وتترك الفوضى بداخلك!..

إنَّ الهروب من مواجهة النفس والفشل في تقويم اعوجاجها ديدن السَّواد الأعظم من الناس اليوم، والخوف من الوقوف وجهاً لوجه أمام الذات، يملك الغالب الأعم من البشر.

لذا كانت أهم صفات المرأة المبادرة أنها تبادر بتنظيم بنيانها الداخلي، وتتعهد نفسها بالمراقبة الذاتية، والمحاسبة القوية، والتنظيم المستمر.

• الإيمان بمشيئة الله: وتبني عبارة: (قدَّر الله، وما شاء فعل)؛ فإنَّ لله سبحانه وتعالى حكم، لا تفهمها عقولنا القاصرة، وقد نقف حيالها متسائلين عن مدلولاتها، متناسين أن لعقولنا حدوداً، ولأفهامنا منتهى، ومن أخطر الأشياء التي يمكن أن تقعي فيها هو فخ إعمال العقل، وتشيتت الجهد في الأشياء التي ليس لنا عليها يد، وترك ما نستطيع التحكم والتأثير فيه، ولعلماء الإدارة اليوم قاعدة هامة تقول: (لا تجعل الأشياء التي لا تستطيع عمل شيء حيالها، تؤثر على الأشياء التي تستطيع عمل الكثير حيالها).

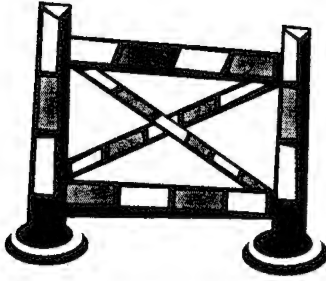
• أنا لها: هناك أناس يقولون: أنا حين تُقسم الغنائم، وآخرون يقولون: أنا حين تُقبل الفتن والمغارم..

الأول يقول: (أنا أريد، أنا أستحق)، والثاني يقول: (أنا أقدر، أنا أستطيع)، وبينهما بُعد المشرقين!.

المرأة المبادرة تعتقد دائماً أنها المعنية عند كلِّ نداءٍ، المطلوبة عند كلِّ حاجةٍ، المقصودة عند كلِّ موقفٍ، ولسان حالها قول طرفة بن العبد:

إِذَا الْقَوْمُ قَالُوا مَنْ فَتَىٰ خِلْتُ أَنِّي

عُنِيتُ فَلَمْ أَكْسَلْ وَلَمْ أَتَبَلَّدْ



حواجز في طريق المرأة المبادرة:

هناك أكثر من عائق يقف أمامك أختي الكريمة، ويمنعك من المبادرة الذاتية، دعينا نلقي نظرة على أهمها:

١- الميل إلى الدعة والراحة: المبادرة تستتبع مسؤولية، والمرأة المبادرة امرأة مسؤولة، ولأن معظم النساء - والبشر بشكل عام - يبحثن عن الراحة، ويهربن من التبعات والمسئوليات؛ لذا نرى أن المبادرات قليلات في هذه الحياة.

٢- التعود على الاتكالية: خاصة إن كنتِ ممن يؤمن بأن النساء ليس عليهن دور في صناعة الحياة والتعاطي مع مجتمعهن بإيجابية.

٣- عدم التعود على اتخاذ القرار: فالمرأة التي تعودت على تنفيذ الأوامر والانصياع لها، تجد صعوبة كبيرة في اتخاذ القرارات لاسيما المهمة منها.

٤ - طبيعة المجتمع الذي نحيا فيه: المجتمع الذي يؤمن بأن الباب الذي يأتي منه الريح أغلقه واستريح، ويرى أن ما نعرفه، ولو كان سيئاً أفضل مما لا نعرفه، شعب كفيل في أن يزرع في أبنائه صفات السلبية، ويحطم فيهم نوازع المبادرة.

٥ - عدم معرفة المرأة بإمكاناتها: واستهانتها بقدرتها على فعل الشيء الحسن الجيد، يحطم من قدرتها على المبادرة ويحبطها.

٦ - عدم وجود هدف واضح في الحياة: مميزات وجود هدف لك في الحياة أنه يجعلك دائماً في حالة مقارنة داخلية حول (هل هذا الأمر في صالح هدي أم يتعارض معه؟) مما يساعدك كثير في اتخاذ قرار حازم وأني.



مباراة حياتك:

«بيل ولتش» هو مدرب كرة قدم، كان الجميع يعتقدون أنه شخص غريب الأطوار إلى حد ما، وذلك لمبالغته في التخطيط مقدماً للألعاب التي سيلعبها خلال المباراة، وعادةً فإن معظم المدربين ينتظرون ليروا ما ستكشف عنه المباراة؛ ثم تكون استجابتهم بعد ذلك بألعاب تمثل رد فعل للفريق الآخر، ولم يكن «بيل» كذلك، ولكنه عادةً ما كان يقف على الخط الجاني، ومعه ورقة بالألعاب التي سيلعبها فريقه مهما كانت الظروف، فقد كان يريد من الفريق الآخر أن يستجيب له ثم يكون له رد فعل.

وقد استطاع «بيل» أن يكسب العديد من البطولات خلال أسلوب المبادرة هذا، ومع هذا فكل ما كان يفعله هو أنه كان يعتمد على الفارق الجوهرى بين المبادرة وردة الفعل^(١).

وبإمكانك أخيتي أن ترسمي خططك مقدماً كـ «بيل ولتش»، بحيث تستجيب لك الحياة، فلو وضعت في ذهنك أن الحياة دائماً إما أن تكون فعلاً أو رد فعل؛ فبمقدورك دائماً أن تذكر نفسك بأن تبدعي وتبتدئي وتخططي.

(١) مائة طريقة لتحفيز نفسك تأليف «ستيف تشاندلر»

والكثير منا يمكن أن يقضي أياماً كاملة، وجميع أفعاله عبارة عن ردود أفعال، دون أن يدري بذلك، فنحن نستيقظ كرد فعل لصوت المنبه، ثم تستجيبين بعد ذلك لمشاعر في جسمك، ثم تبدئين في الاستجابة لزوجك وأطفالك، وسرعان ما تذهبين إلى جامعتك أو عملك فتستجيبين لسائق التاكسي أو مدرسيك أو رئيسك في العمل، وقد تجدين رسالة إلكترونية على الكمبيوتر فتستجيبين لها، وتستجيبين للعملاء الأغبياء، والمدرء معدومي الذوق الذين يتطفلون عليك، وخلال الراحة تستجيبين للنادل على الغذاء.

وعادةً أن تكون أفعالك ردود أفعال قد تستمر طوال اليوم، وعلى مدار جميع الأيام، وهكذا تصبحين بمثابة حارس المرمى، والكرة تنطلق نحوك طوال الوقت.

لقد حان الوقت لأن تلعب في موقع آخر،
لقد حان الوقت لأن تنطلق، وتُصوبي نحو
الهدف بدلاً من انتظار لعب الآخرين ورمياتهم.



خططي ليومك كما كان «بيل ولتش» يخطط لمبارياته، انظري إلى ما ينتظرك من مهام على أنها لعبات ستقومين بها، هنا ستشعرين أنك مندجعة في الجوهر الأساسي للحياة؛ لأنك بهذا ستشجعين العالم على أن يستجيب لك، فإذا لم تختاري فعل هذا فإن الحياة التي ستحيينها لن تكون مصادفةً، وكما يقول المثل القديم:

«من لا يحدد له اختياراً؛ فقد اختير له».

نذكري جيداً:

• تصبح الاحتمالات متعددة عندما تقرر أن
تقومي بالفعل لا برد الفعل.

• كثيراً ما يلوم الناس ظروفهم لما هم فيه، أنا لا
أؤمن بالظروف، الناجح في الحياة هو من
يسعى للبحث عن الظروف التي يريدتها، وإن لم
يجدها يصنعها بنفسه.

جورج برنارد شو

• الحياة ليست لإيجاد نفسك، وإنما لتكوين
نفسك.

جورج باتون

قصة نجاح:

النجاح قد يأتي في حلم!



جوان كاثلين رولنغ.. هل سمعت بهذا الاسم من قبل؟

قد يبدو الاسم غريباً، لكنك بالتأكيد تعرفين أحد أشهر أعمالها (هاري بوتر) تلك القصة الخيالية التي حققت مبيعات مهولة، جعلت من صاحبها أول مليارديرة عن طريق التأليف حسبما أوردت مجلة «فوربس» المهتمة بعالم المال، في عام ٢٠٠٧م أصدرت «جوان» الجزء السابع من روايتها، وأصيب العالم يوم صدور الكتاب بشلل تام، ووقف قراؤها بالملايين من كل أرجاء المعمرة في انتظار ساعة طرح الكتاب للجمهور، ولقد بيع منها في الولايات المتحدة فقط في هذا اليوم ١٢ مليون نسخة!!.

فمن هي هذه المرأة؟ وكيف كانت بدايتها؟

هي امرأة إنجليزية، عملت فترة في إنجلترا، ثم سافرت لفرنسا ثم إلى البرتغال حيث كانت تعمل معلمة في إحدى مدارسها، وهناك تقابلت مع زوجها وأنجبت منه طفلة سمّتها «جيسكا»، وبعد سنوات طلقها زوجها، وحدث بينهما شجار عنيف ومتكرر، دفعها إلى الالتجاء للسفارة الإنجليزية طلباً للحماية من زوجها السابق.

عادت «رولنغ» إلى بريطانيا، وهناك فجعت بموت أمها، الأمر الذي أثر كثيراً على حالتها النفسية، فعاشت حالة من الإحباط

الكبير، وأقامت في تلك الفترة مع أختها في منزلها بأدنبرة.

وفي عام ١٩٩٥م - أي: في الثلاثين من عمرها - بدأت «رولنغ» بكتابة مغامرات الصبي الساحر «هاري بوتر» الذي تجلّى لها أثناء رحلة في القطار.

فكانت تحلم، وهي في القطار بأبطال خياليين، يجسدون شيئاً من أحلامها وأمانيتها الطفولية.

في ذلك الوقت كانت «رولنغ» تعيش على نفقة الدولة عاطلة عن العمل، بل لقد كتبت معظم فصول قصتها على المقاهي كما قالت هي في مقابلة تلفزيونية.

وحين انتهت من فصول روايتها دفعت بها إلى أكثر من ناشر، فرفضوا نشر الكتاب، حتى بلغ عدد الراضين لها ١٢ دار نشر!

لم تيأس «جوان»، وواصلت البحث إلى أن وجدت ناشرًا صغيرًا وافق على مضض بنشر الكتاب، ومن المضحك أن الذي ضغط على الناشر لنشر الكتاب هو ابنته ذات الثمانية أعوام، والتي قرأت الرواية، وأعجبت بها جدًا!!!!.

بيد أن الناشر طلب منها طلبًا غريبًا، وهو أن يكتب الحروف الأولى من اسمها فقط، حتى لا يعرف القارئ أن كاتب هذه القصة امرأة، وذلك لاعتقاده أن القراء سينفرون من قراءة كتاب أطفال كتبته امرأة.

وافقت «جوان» على طلب الناشر.. وأصبح الكتاب جاهزاً كي يطرح في الأسواق.

وبالفعل طُرحت الرواية في الأسواق بدون دعاية مسبقة، لكنها رغم ذلك نجحت نجاحاً كبيراً ومُبهرًا، وكانت بداية الشهرة والنجاح، حيث تتالت الكتب، وحقق كل واحد منها أرقاماً مذهلة تزيد عن سابقه، وأخرجت أربعة أفلام من السلسلة ذات الكتب السبعة، فتكونت إمبراطورية «هاري بوتر» الضخمة.



ويعتقد أن كُتب «هاري بوتر» قد بيعت أكثر من أربعمائة مليون نسخة حول العالم، وأصبحت «رولنج» ثرية، فتزوجت من جديد، وأنجبت طفلاً آخر، وصارت واحدة من أكثر الشخصيات تأثيراً ونفوذاً، بل إن صحيفة

«صانداي تايمز» الأمريكية صنفها في المرتبة ١٣٦ على لائحة أثرياء العالم، والـ (١٣) في لائحة أثري نساء في بريطانيا.

وفي عام ٢٠٠١م، اشترت قصرًا فاخرًا تعود هندسته للقرن التاسع عشر، ويقع «كليي شاسي هاوس» على ضفاف نهر «تاي» قرب «أبيرفيلدي» في اسكتلندا، كما تملك «رولنج» أيضاً منزلاً يضم

١٣ غرفة نوم في «ميرشيستون» في أدنبرغ، وبيتًا في «كينسغتون» غرب لندن بـ ٨ مليون دولار.

وفي عام ٢٠٠٦م، أفادت مجلة «فوربس» الأميركية أن «رولنغ» هي ثاني أغنى امرأة في العالم، وصنفتها في المرتبة الـ ٤٨ على لائحة أكثر المشاهير تأثيرًا لعام ٢٠٠٧م.

وكل هذا بفضل حلم جاءها في قطار، حوّلته بموهبة فذة إلى سلسلة ناجحة، بمختلف المقاييس.

لتتحول من امرأة عاطلة مطلقة، تلاحقها الأزمات والمشكلات النفسية والمادية، إلى ظاهرة يعجز الكثيرون عن تحليلها.

الحكمة طائر
والقلم صياد..



توقفي للحظات، وتعني فيما قلناه في الفصل السابق.. أعطي
لروحك مساحة من التأمل..

نقاط أعجبتني في صفة (المبادرة):

[illegible]

ملاحظات على بعض النقاط:

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

نقاط أنوي تبنيها أو دراستها بتوسع أكثر:

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

منتدى مجلة الإبتسامة
www.ibtesama.com
مايا شوقي



لا بدّ للمرء أن يكون واثقاً من نفسه... هذا هو السر... حتى
عندما كنت أعيش في ملجأ الأيتام، وحتى عندما كنت أهيّم
على وجهي في الشوارع والأزقة باحثاً عن لقمة خبز أملاً بها
معدتي الجائعة... حتى في هذه الظروف القاسية كنت أعتبر
نفسي أعظم ممثل في العالم... كنت أشعر بالحماس الشديد
يملاً صدري لمجرد أنني أثق في نفسي... ولولا هذه الثقة لكنت
قد ذهبت مع النفايات إلى بالوعة القفل...

شارلي شابلن

منتدى مجلة الإبتسامة
www.ibtesama.com
مايا شوقي

عندما تنهار ثقة المرء منا بنفسه، تنهار
حياته كلها..!

لا عجب في ذلك، فما قيمة الحياة
حينما نحيا بنفوس مهترئة، تحيىها كلمة
ثناء، وتضيها عبارة نقد أو تشكيك..

كثير هم من يمشون بيننا بأجساد شاخة، لكن نفوسهم قد
طأطأت هاستها منذ زمن بعيد، نراهم فنحسبهم أولي بأس، وهم
مساكين لا حيلة لهم ولا قوة..

(ثق بنفسك، وستعرف بعدها كيف تعيش...) هذه كانت
إجابة الأديب الألماني «جوته» لمن سألته عن العيش الكريم، والحياة
الناجحة.. وتالله لقد أصاب وأحسن..

فالثقة بالنفس هي كلمة السر للنجاح في الحياة.

وكم من طاقات أهدرت، ومواهب وأدت، وأفكار تبخرت،
لعدم ثقة أصحابها بما يملكون، وعدم تقديرهم للنعمة التي حباها
الله سبحانه وتعالى إياها.. والمتتبع لحياة العظماء من البشر سيرى
جلياً كيف أن ثقتهم بأنفسهم كانت هي البوابة التي عبروها كي تُخطَّ
أسماءهم في سجل المجد.. ودفاتر التاريخ.

والثقة بالنفس تُكتسب وتتطور، ولا تولد مع المرء منا،
انظري حولك، ودققي النظر إلى هؤلاء الواثقين من أنفسهم،

وتأكدي ملياً أنهم قد اكتسبوا هذه الثقة.. هذه الطاقة من الثبات والقوة اكتسبوها بأيديهم اكتساباً.

معنى الثقة بالنفس: الثقة بالنفس هي إيمان المرء بمعتقداته، وأفكاره، وقدراته.

والواقعة من نفسها امرأة تلاقي الحياة بصدر مملوء بالعزيمة، والإباء، لا تعترف في قاموسها بكلمة «فشل»، بل تسميها محاولة غير موفقة تتبعها أخرى أكثر وعياً^(١).

صفات المرأة الواثقة من نفسها:

- ١- تؤمن بأحقيتها في العيش الهانئ والناجح في الحياة.
- ٢- لا تتأثر بالنقد الجائر، وتستفيد من آراء الآخرين.
- ٣- مؤمنة بقناعتها وقيمها ومعتقداتها.
- ٤- تحترم تفكيرها وآرائها واجتهاداتها.
- ٥- أهدافها واضحة، ومرسومة بدقة.
- ٦- لا ترهب تحمل المسؤولية.

نأتي الآن للسؤال الصعب..!

* هل أنت امرأة قوية واثقة من نفسك.. أم شخصية

تعوزها القدرة على ذلك؟

(١) الشخصية الساحرة .. للمؤلف.

* هل تشككين في قدرتك على إسعاد نفسك ومن حولك؟

* هل تشعرين بالتضاؤل أمام إنجازات الآخرين.. وتستصغرين نفسك كلما ذكرت إحداهن ميزة تتمتع بها؟

* هل تخافين من الغد.. وترهبين المستقبل؟

* هل تقولين لنفسك: (لقد فتشت كثيراً داخلي، فلم أر لي ميزة أو موهبة كفلانة من صديقاتي)؟
حنانيك أختاه إن كانت إجابتك بـ «نعم» على كل أو أحد من الأسئلة السابقة..

مهلاً إن كنتِ ترين نفسك امرأة غير واثقة من نفسها.. وقدراتها.. وملكاتهما..

فإنَّ كلَّ إنسانٍ يطأ هذه الأرض يحمل بين أضلعه (حلم)، ويحمل معه القدرة على تحقيق هذا الحلم..

لكنها النفس الأمارة التي تبحث عن الراحة، وتتلذذ بالركون والقعود.. وتوهم صاحبها أنها ليس لها من التميز نصيب.. فيصدقها الواحد منا..!!

ولست وحدك أسيرة هذا الاعتقاد...

فأكثر البشر هشيئون، لا يملكون الثقة في أنفسهم، ولا يقدرّون

ذواتهم حقها، يقول ألفريد أدلر^(١): (إن البشر جميعاً خرجوا إلى الحياة ضعافاً عراة عاجزين، وقد ترك هذا أثراً باقياً في التصرف الإنساني، ويظل كل شيء حولنا أقوى منا زمناً يطول أو يقصر، حتى إذا فضجنا ألفتنا أنفسنا كذلك، تواجهنا قوى لا حول لنا أمامها، ولا قوة، ويقفل علينا شرك الحياة العصرية المتشعبة كما يقفل الشَّرك على الفأر، فهذه الظروف القاهرة التي نخلق ونعيش فيها تترك في الإنسان إحساساً بالنقص باقي الأثر، ومن ثم تنشأ أهداف القوة والسيطرة التي توجه تصرفات البشر).

بالرغم من هذا إلا أن هناك من البشر من يمضي في دروب الحياة متفوقاً على هذه الظروف، صانعاً لنفسه مجداً تليداً، قاهراً ما اصطاح الناس على تسميته بالمستحيل..

كلنا نُخلق ضعافاً ﴿وَوُخِّلِقَ الْإِنْسَانُ ضَعِيفًا﴾ [النساء: ٢٨]، أيضاً جهلاء، لا نعرف شيئاً عن أبجدية الحياة، ﴿وَاللَّهُ أَخْرَجَكُمْ مِنْ بُطُونِ أُمَّهَاتِكُمْ لَا تَعْلَمُونَ شَيْئًا﴾ [النحل: ٧٨].

فما الذي يجعل منا أبطالاً ناجحين.. وآخرين تعساء فشلة، لا يملكون لأنفسهم ولا لغيرهم ضرراً ولا نفعاً..

إنَّ ما أريد قوله لكِ أختي الغالية: أن كل البشر يتفوقون في كونهم ولدوا ضعفاء.. لكن ثقة البعض بأنفسهم وقدراتهم، وقبله

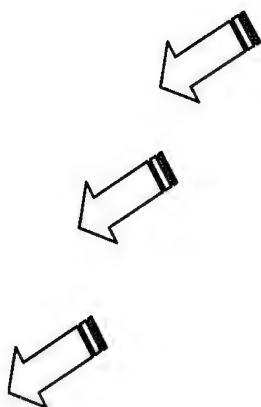
(١) يُعتبر الأب الحقيقي لعلم النفس الحديث؛ لما أسهم به في فهم نفس الإنسان بطريقة عملية لا يستطيع أن يخرج عنها أي دارس أو باحث في علم المشورة اليوم.

بربهم، وبالمنح التي أعطاهم إياها، هو الذي دفع بهم إلى الارتقاء والمنزلة العالية.

وانعدام ثقة البعض الآخر - وهم الأغلبية - هو ما زجَّ بهم في قائمة العاديين البسطاء، عديمي الحيلة.

هل أنا واثقة من نفسي؟

أنت أقدر الناس بالإجابة على هذا السؤال، بيد أن الكاتب الأمريكي «جيمس بندر» - مدير معهد العلاقات الإنسانية بنيويورك - له اختبار يحدد إلى مدى بعيد إجابة هذا السؤال، دعينا نقوم به:





اختبري ثقتك بنفسك

| لا | نعم | السؤال |
|----|-----|--|
| | | هل تسيرين رافعة الرأس، ثابتة الخطو؟ |
| | | هل تتكلمين بصوت واضح؟ |
| | | هل أنت مقتنعة بإمكان ازدياد مقدرتك؟ |
| | | هل تركنين لحكمك على الأشياء أم تركنين لحكم الغير عليها؟ |
| | | هل ترين أنه في وسعك أن تساهمي في جعل العالم مكاناً أفضل للعيش؟ |
| | | هل تحتفظين ببشاشتك واثزانك في الوقت الذي يفقد فيه كل من حولك بشاشتهم واثزانهم؟ |
| | | هل تقدمين اقتراحات لتحسين العمل الذي تضطلعين بجانب منه؟ |
| | | هل تعين بمظهرك وهندامك؟ |
| | | هل تسيطرين على رغبتك في الجنوح إلى الانغماس في أحلام اليقظة؟ |
| | | هل تبادرين إلى حل المشكلات التي تطرأ على عملك؟ |

| لا | نعم | السؤال |
|----|-----|--|
| | | هل ترين أنه في مقدورك بذل جهد أكبر مما تبذلينه الآن؟ |
| | | هل لديك حلول تزيلين بها مخاوفك وقلقك؟ |
| | | هل تستطيعين أن تحتفظي بهدوئك طوال الوقت؟ |
| | | هل لديك خطة واضحة لتحسين مستقبلك؟ |
| | | هل تواصلين مسيرك غير عابئة بالإخفاقات التي تواجهك؟ |

الآن يجب أن تعلمي أن الثقة بالنفس تنمى إذا وجهت مزيد من العناية إلى أفعالك وتصرفاتك، وطريقة تفكيرك.

📖 فإذا كانت إجابتك بالإيجاب على كل الأسئلة السابقة؛ فأنت تمتلكين المقومات الأساسية للثقة بالنفس.

📖 وإذا أجبت بالنفي على أكثر من ثمانية أسئلة؛ فأنت دون المعدل، وأمامك عبء لا بد من مواجهته؛ كي تبني ثقتك بنفسك^(١).

(١) طريق الشخصية الجذابة: جيمس بندر.

ثمرات الثقة بالنفس:



عندما تثقن بنفسك تكونين قد أشعلتي جذوة الحماسة بصدرك، وتهيأت كي تقاسمي العظماء أماكنهم على القمة التي تشاق إليك، ومن أهم الثمرات التي تجنيها بهذه الثقة أيضاً أنها:

١- تضيء لك ركن مواهبك: فالله سبحانه وتعالى غرس في كل شخص منا مجموعة من المواهب، والواثقة من نفسها هي من تفتش جيداً عن موهبة أو أكثر بداخلها، وتتأمل بناءها النفسي، وقدراتها الشخصية، وإمكاناتها المختلفة، فتخرج أعظم ما تملك، وتشق طريقها في الحياة بنجاح مستعينة بموهبتها المكتشفة.

٢- تمنعك من الانغماس في شخصيات الآخرين: عندما تثقن بنفسك؛ فإنك تحصنين ذاتك من احتلال الشخصيات القوية لها، قد تتخذين لك قدوة تعجبين بها، لكنك أبداً لن تلغي شخصيتك أمام قوة هذه القدوة، الإمعة فقط هي من تمحو شخصيتها لتحل محلها شخصية أخرى، أما الواثقة من نفسها؛ فهيئات أن تقع في ذلك الفخ.

٣- تجعلك أكثر حكمة وقوة في تحديد أهدافك وطموحاتك: التردد ملغي من حياة الواثقة من نفسها، فهي تروى

وتدرس، وتنظر بتأن إلى خطواتها القادمة، فإذا عزمّت أمضت عزمها، وشقت طريقها، واثقةً مما اختارت، مطمئنةً إلى سلامة رأيها.

٤- تساعدك في التغلب على كبوات الحياة: لن تخلو حياتك، ولا حياة أي امرئٍ من كبوات وعثرات، عديمي الثقة يتحطمون فوق صخرة التجارب الغير موفقة، يدمنون البكاء على ما فات، وينهزمون سريعاً أمام الكبوات الطارئة، أما أنت بثقتك في نفسك فتدركين جيداً أن الفشل غير موجود في قاموسك، وأن المحاولات التي أخفقت فيها قد تكون بدايةً لنجاح مأمول، وأن العثرة ليست نهاية العالم أو آخر المطاف.

٥- تجعل نظرتك للحياة أكثر تفاؤلاً: وذلك لأن الغير واثقة من نفسها ترى من حولها أفضل منها، ولا تفر من مقارنة نفسها بالآخرين، مما يدفعها دفعاً إلى مقتنهن، مما ينعكس على سلوكها، وبالتالي في نظرتها للحياة التي ظلمتها بأن أعطت لغيرها المنح والهبات ولم تعطها!.

أما الواثقة من نفسها؛ فهي ترى في الآخرين الجانب المشرق وتشجعه، مطمئنةً بأن نصيحتها قد أصابها، وأنها ليست بأقل ممن تقابلهن في الحياة، فهي تعتز بما لديها، وتشكر خالقها على ما أعطاه، وتتمنى الخير للجميع.

انعدام الثقة وعقدة النقص:

طبيعي أختي أن نتعر مرة.. أو نكبو بشكل مفاجئ.. أو أن يتسلل إلينا شعور بالإخفاق، لكنه يجب أن يكون شعوراً وقتياً، ولا يلبث أن يخفي ويتبخر وسط طوفان العمل والجد والنشاط، ومشاعر الثقة بالنفس، ويعود بعده المؤشر إلى مستواه الطبيعي.

أما أن تحطمنا الكبوات، وتضعفنا العثرات، وتنال منا التجارب التي لم نوفق فيها؛ فهذا انعدام ثقة بالنفس، خاصة إذا صاحبها تمرد وبغض لبنائك الداخلي، وطريقة تفكيرك، وعدم ثقة بثوابتك ومعتقداتك، وما تؤمن به.

فهنا تكونين عرضةً للتعرض لأحد أخطر المشكلات النفسية، وهي مشكلة (الإحساس بعقدة النقص).

واقصد بعقدة النقص هو استصغارك لكيانك أمام الآخرين، ورؤية الآخر أفضل وأقوى، وأهم منك.

المصابون بعقدة النقص ينظرون للناس على أنهم أفضل منهم.. وأذكى منهم.. وأكثر منهم حظاً، ويرون أنفسهم في المقابل.. ضعفاء، ومساكين، وقليلي حيلة، وبائسي حظ.

الواحد منهم يقارن بين نفسه وبين ميزة أو ميزتين لدى الآخرين، فيتبدى له هوة عميقة، وفرق كبير، يعمل عمله في تحطيم نفسيته، واستصغاره لمواهبه، ونحسه حق نفسه وإمكاناته.

ويأخذ وقتًا طويلاً، وجهداً جباراً في تعويض نقائصه، والتي تكون في كثير من الأحيان وهمية.

العالم النفسي «ألفريد أدلر عرّف (عقدة النقص) بأنها انحراف في الشخصية، يحدو بالمرء إلى الإحساس بأن الناس جميعاً أفضل منه في شيء أو آخر.

يقول «جيمس بندر»:

(إنه نقمة تحلُّ بالشخص الذي لا يعرف قدر نفسه، فضحاياه لا ينعمون بسكينة النفس التي من حقِّهم أن ينعموا بها، فهم يبذلون جهداً متصلاً للتعويض عن نقائصهم، سواء كانت حقيقةً أو متوهمةً.. وتكون جهودهم في التعويض عن نقائصهم من الشدة بحيث تشكل ذوقهم في اختيار ثيابهم، وانتقاء أصدقائهم، وطبيعة أحلامهم، وطريقة حديثهم، ومثلهم العليا، وغيرها من الصفات العديدة المتداخلة في الشخصية الإنسانية)^(١).

هل تشكين من الإحساس بالنقص؟!

هذا الاختبار يساعدك في الإجابة على هذا السؤال:^(٢)



(١) طريق الشخصية الجذابة: جيمس بندر

(٢) المرجع السابق

| م | السؤال | نعم | لا |
|----|--|-----|----|
| ١ | هل يتهمك الناس بحب التفاخر؟ | | |
| ٢ | هل تجتهدين في تجاهل العرف والتقاليد؟ | | |
| ٣ | هل يصيبك الارتباك حين تُقدِّمين للغرباء؟ | | |
| ٤ | هل تحاولين التأثير في صديقاتك بارتفاع الصوت؟ | | |
| ٥ | هل تقاطعين محدثك باستمرار لتحدثين أنت؟ | | |
| ٦ | هل تشعرين في نفسك بالحزن لنجاح الآخرين؟ | | |
| ٧ | هل ترين أن الوضع الاجتماعي حولك كله أخطاء؟ | | |
| ٨ | هل تجتهدين في لفت الأنظار إليك، وإن كان بتصرفات غير لائقة؟ | | |
| ٩ | هل ترغبين في الملابس الشاذة والعادات الشاذة بدعوى الموضة؟ | | |
| ١٠ | هل تغضبين إذا ألقى نكتة تمس شخصك؟ | | |
| ١١ | هل تحبين أن تقولي أشياء تؤذي مشاعر الآخرين؟ | | |
| ١٢ | هل ترضيك المجاملة أكثر مما يرضيك إنجاز العمل؟ | | |
| ١٣ | هل تجتهدين في أن تحجبي كل من عداك في شلة الأصدقاء؟ | | |
| ١٤ | هل ترفضين المقترحات التي تهدف إلى مساعدتك؟ | | |
| ١٥ | هل تشكين في قدرتك على الارتباط بزواج مناسب لك؟ | | |

ملحوظة:

إنَّ مُركب النقص أمر نادر؛ فمعناه أن تستشعري النقص طول الوقت، أما أن تستشعريه من وقت لآخر، فأمر طبيعي لا شذوذ فيه.

إذا كانت إجابتك هي «نعم» عن ثمانية؛ فأكثر من الأسئلة السَّالفة، فدلالة ذلك أنك مَيَّالة إلى مواجهة الحياة مواجهةً غير قائمة على الواقع.

صفات المرأة المصابة بعقدة النقص:

١- تشعر بالاضطهاد الدائم: لا أحد يحبها، الكلُّ يسخر منها، تقول لنفسها: (بالطبع يتحدثون عني بسوءٍ، وأنا بعيدة عن مجلسهم)، أي إشارة تراها تظنها لمز وغمز، تفسيراتها سلبية، يغلب عليها الانفعال، والتفسيرات الخاطئة.

٢- الحساسية المفرطة: أي ملحوظة تؤرقها، البسيط من النقد يشعل في ذهنها ناراً حاميةً، كلُّ نصيحةٍ أو نقدٍ لا تراها سوى ضربة موجّهة إلى صميم كرامتها وكبريائها؛ فهي تجسّم الصَّغير، وترى التوافه من عظام الأمور.

٣- لا تقدّر إنجازاتها: بل لا تراها أصلاً، فليس لديها مفهوم واضح للنجاح، تنقد نفسها بشكلٍ قاسٍ.

٤- سرعان ما ترفع الرأية البيضاء: وتسلم بهزيمتها، وتركن

لفشلها وخيبتها، ليس لديها العزيمة والإصرار اللذان يدفعانها للبدل، وتخطي العقبات، والتغلب على الفشل والعثرات.

٥- حانقة على نجاحات الآخرين: ترى أن هناك خللاً في توزيع الأرزاق - عياداً بالله - وأن الصدفة لعبت دورها في كل تجربة نجاح، وأن الحظ - عندها فقط - قد انسحب، ولم يعطها كالآخرين، لذا فما إن تر مشروعاً ناجحاً، أو تسمع قصة نجاح إلا ويلوك قلبها الحقد، وتشعر بالضيق والحزن الشديدين.

٦- تفتقد روح الفكاهة: نعم قد تضحك ملء فيها إذا علقت إحداهن تعليقاً فكاهياً على إحدى صديقاتها، لكن عندما يتعلق الأمر بها؛ فالأمر يختلف.. وبقوة.

فلا تملك نظرة موضوعية تحكم بها على الأمور، وتقيس بها الأشياء، لذا فلا عجب أن تراها وبسرعة شديدة تحول جلسات المرح والفكاهة إلى ساحة معركة، تتدافع فيها المشاعر السلبية، ويسيطر فيها الحنق والسخافة والشُّجار! ^(١)

هل رأيت في نفسك صفة أو أكثر مما ذكرت؟

لا عليك، رددي معي أولاً هذه العبارة:

ليست المشكلة في أن نمرض، المشكلة في أن
نستسلم للمرض.

(١) راجعي إن أحببت كتاب طريق الشخصية الجذابة .

نعم.. المشكلة أن نهار ونستسلم لعوارض الحياة السلبية؛ لذا
فنصيحتي لك أختي الغالية أن تنتهي للإشارات القادمة، لعلها
تساعدك في جبر هذا الكسر:

عوامل لزيادة ثقتك بنفسك:

١ - واجهي عيوبك، وقومي
مشاكلك، وتوكلي على خالقك.



لم يكن أبداً الهروب من مواجهة
الذات شيئاً جيداً، بل على العكس
يضخم المشكلات ويزيدها، والأخطر أن
يصور لك وهمك أنك أعلى شأنًا من الآخرين، ويأخذ بيدك
للمعود إلى برج عاج، تجسّس في نفسك بحجة أنك أرفع ممن
تعرفينهم!.

حذار من هذا الفخ، وابدئي أختي في اتخاذ أولى الخطوات
الإيجابية، وواجهي نفسك، وشخصي داءك، ولا تهربي من تلك
المواجهة، بل تعهدي لنفسك أن تكوني شجاعة قوية، ولا تهربي من
مواجهة الحقيقة.

٢ - شمري ساعد الجد، وابدئي العمل!!

مؤكد أن لديك باباً يقودك إلى ساحة النجاح، ركزي عليه،
وابدئي مشوارك إليه.. بقليل أو كثير من الجهد والعرق والكفاح

تستطيعي التغلب على نقائصك، والتفوق والنجاح.

الأغربُ من ذلك أختي الكريمة أن هناك حالات كثيرة كان الإخفاق فيها بداية النجاح، ومن رحم الفشل ولد التفوق والتميز والرقى.

والملت للنظر حقاً أن كُتاب السير والتراجم يفتشون دائماً في حياة المشاهير والعظماء عن تلك النقطة التي كانت بداية انطلاقهم للمجد، فيكتشفون في أحيان كثيرة أنها كانت عَقَبَة كُود أو فشلاً ذريعاً أو إخفاقاً في تحقيق هدف، حوّل مجرى حياتهم إلى الطريق الذي لمعت فيه عبقريتهم!.

٣ - أطرقى الباب الصحيح!!

لكل واحدٍ في الحياة طريق يسلكه إلى قمم المجد والنجاح، والخطأ الذي كثيراً ما نقع فيه أن يعجبنا باب قد مرّ منه قبلنا شخص ما، فنحاول ولوجه، فنفشل.. فنعيد الكرّه، فيتكرر الفشل.. ونظلُّ هكذا إلى أن تتحطم ثقتنا بأنفسنا.

لذا كان من الأهمية بمكان أن تجتهدى في اختيار الطريق المناسب لك قبل أن تشمري ساعد الجد، إذا لم يكن لديك موهبة الرسم؛ فلماذا تصرين على أن تكوني رسامة؟! وإذا لم تكوني قادرة على التحصيل العلمي؛ فلماذا تصرين على أن تكوني عالمة؟! ولعلك إذ تقلبين ناظريك ترين نساءً كثير لم يكن لديهن في

الجمال والحسن حظٌ، لكن سحر حديثهم، وطيب معاملتهم، قد طغى على تواضع جملهم، بل صار أقوى سحراً، وأقدر من غيره على خطف الألباب.

فلا تقفي عند نقطة وتصري عليها.. ركزي على ما يميزك.

٤ -كوني شاكراً.. راضيةً.. مؤمنةً!!

إيمانك بالله يريح أعصابك، ويجعل تفكيرك أهدأ وأكثر نضجاً وتسامحاً..

الرضا شعورٌ يجعل المرء منا في أرقى درجات الراحة والطمأنينة، وإيمانك بأن الله قد اختار لك الطريق المناسب، وأنه - سبحانه - أحسنُ عليك من والديك - مهما واجهنا من صعاب - يجعل القلب ملء بالتسامح والرضا وراحة البال.

لا يوجد حاقد أو حاسد مؤمن.. ولم نخبرنا التاريخ بنبأ متدمرين ساخطين، تملأ التقوى قلوبهم؛ لذا كوني مع الله، ولا تبالي.

٥ -تقبلي ذاتك!!

فلن يقبلك أحد إذا لم تقبلي ذاتك، اربتي بيد حانية فوق تلك النفس المضطربة بداخلك، اقبلي نفسك، فقبولك إياها أول درجة في زرع الثقة فيها، ولا تكثري السخط والشكوى؛ فكثرة الشكوى والسخط تأكل من رصيد سعادتك، وتحطم راحة بالك وهنائك.

٦ - سامحي نفسك!!

فلا تحاولي جلد ذاتك إذا ما أخطأتِ أو زللتِ، نعم الندم مطلوب - بل هو شرط في قبول التوبة - لكن القنوت أمر منهي عنه دينياً ونفسياً، وإلا ما عمل العاملون، ولا أنتج المنتجون، ولتوقف كل شخص في الحياة أمام خطئه، يبكي على زلته، ويعجبني كثيراً قول عالم النفس الشهير (وليم جيمس): إنَّ الله يغفر لنا أخطاءنا.. لكن جهازنا العصبي لا يغفرها لنا أبداً!!

٧ - أوقفني مَنْ يحاول هدمك!!

النقد الجائر.. العبارات القاسية.. الكلام الذي تغلب عليه نبرة السخرية والتهكم مرفوض تماماً.

ستجدين مَنْ يحاول هدم ثقتك بنفسك - بحسن نية أو بسوء نية - أوقفهم بحزم، وأعلمني على الملأ أنك امرأة غير قابلة للتحطيم!

لا غضاضة في قبول النقد البناء، وشكر من أسدى لك نصحاً، لكن النقد الجائر، فقاوميه بهدوءٍ نفس.. وقوة.

٨ - اصنعي سجلاً لنجاحاتك!!

وقلبيه كلما اهتزت ثقتك بنفسك، ذكرّرها دائماً أنك فعلتيها من قبل، وتستطيعين أن تفعليها مرة أخرى؛ فهذه أفضل طريقة تعيدنين بها الثقة إلى نفسك.

٩ - تحملي المسؤولية!!

اقهري خوفك، وتقدمي نحو ما كنت تخشيه في السابق.. بهدوء وروية وعزم وقوة، تستطيعين هزيمة خوفك وترددك.. أقبلي نحو ما تخشيه يخشاك!، وتذكري دائماً أنه ما دام أحد قد فعلها من قبل، فتستطيعين أن تفعلها أنت أيضاً.

١٠ - غيري قناعاتك السلبية!!

لدى النساء معدومي الثقة بأنفسهن، قائمة ببعض القناعات الفاشلة، والتي تزيد من زعزعة ثقتن بأنفسهن مثل:

لقد جربت وفشلت؛ فلماذا أحاول ثانية؟

النجاحُ ضربةُ حظٍّ، وأنا حظي معروف!!.

(التعلل بـ «لو») لو كنت غنية.. لو كنت جميلة.. لو كنت

أكملت دراستي.. لو كنت فكرت ملياً قبل الشروع في هذا الأمر.

ناهيك عن العبارات الجالدة للذات مثل:

أنا فاشلة... أنا لن أستطيع... لم يخلق النجاح لي...

ويجب على مَنْ تريد زرع الثقة في نفسها أن تتخلى عن تلك

القناعات، وتثق بقدرتها على تجاوز مشاكلها.

وذلك يتأتى بأن تصنعي سجلاً لنجاحاتك كما أوضحنا في

نقطة سابقة، وأن تستشعري لذة النجاح في كل خطوة من خطواتك،

وإن كانت صغيرة، كذلك عليك بقراءة سير الناجحين والناجحات،

وكيف استطاعوا التغلب على الصُّعوبات التي واجهتهم.

وفي الأخير يجب أن تضعي نصب عينيك تلك الآية الكريمة:

﴿إِنَّ اللَّهَ لَا يُغَيِّرُ مَا بِقَوْمٍ حَتَّى يُغَيِّرُوا مَا بِأَنْفُسِهِمْ﴾ [الرعد: ١٨].

هل نعلمين إن:

✎ عبد الرحمن الداخل الملقب بـ «صقر قريش» دخل
الأندلس طريداً مهاجراً بمفرده، فجند الجنود، ومصر
الأمصار، وأقام دولة كاملة!.

✎ ألبرت اينشتاين لم يتطرق بحرف حتى بلغ الرابعة من
عمره، ووصفه مدرسه أنه غبي بطيء الفهم!
✎ أديسون قال مدير المدرسة لأمه: عذراً سيدتي طفلك
معتوه، ومدرستنا لم تُبَن للمعاقين!.

✎ والت ديزني فُصل من الجريدة التي يعمل بها؛ لأنه
خامل ليس لديه أفكار إبداعية جذابة.

✎ إبراهيم لنكولن فشل في الانتخابات ثمان مرات،
وأصيب بانهايار عصبي حين ماتت زوجته، وأصبح
رئيساً للولايات المتحدة عندما يبلغ الستين من عمره!

وليست الأمثلة للرجال فحسب:

✎ فلم يقف مجوار أديسون سوى أمه، وهي البطل
الحقيقي لإنجازات ابنها.

هيلن كيلر العمياء الصماء اليكماء حصلت على شهادة الدكتوراه في العلوم، والدكتوراه في الفلسفة، وشاركت في التعليم، وكتابة الكتب، ومحاولة مساعدة المعاقين قدر الإمكان.

وفي أوقات فراغها كانت هيلن تخطط وتطرز وتقرأ كثيراً، وأمكنها أن تتعلم السباحة والغوص، وقيادة المركبة ذات الحصانين!

روزا باركس فتاة سوداء لا تملك من حطام الأرض شيئاً هزت أمريكا، وجاءت بالعدل والمساواة لأبناء لونها.

سحر هاشمي - والتي سنتعرض لقصتها لاحقاً - استطاعت أن تتحول من موظفة في مكتب للمحاماة، إلى سيدة أعمال ذي قوة ونفوذ في الاقتصاد البريطاني، وتُدَرِّس نظرياتها في الجامعات البريطانية.

ولأن أعظم إنجازات المرأة تكون في بيتها، فجلُّ الإنجازات تظلُّ بين الجدران، وقصص النجاح والتفوق، والتغلب على الفشل، ومشاكل الحياة، وعقبات الأيام أكثر من أن تحصى وتعد، وسهل أن ترينها بوضوح إذا ما دقت النظر.

إشارة هامة:

الثقة بالنفس والكبر:

كثيراً ما يخلط الناس ما بين الثقة بالنفس والغرور، وحقيقة الأمر أنه بالرغم من الاختلاف الكبير ما بين الصفتين إلا أن التفريق بينهما يصعب على كثير من الناس.

نصيحتي لك أختي ألا تهتزي إذا ما وصفك جاهل بالغرور، أو لمزتك صديقة بالكبر، حاولي تفهيمهم إذا ما كان السبيل ممهداً، وإلا فانطلقى ودعيهم خلف ظهرك يتهامسون، فلن تستطيعي تكمين الأفواه!.

أقوال الناجحين عن الفشل...

هل حاولت؟ هل فشلت؟ لا يهم... حاول مجدداً، وافشل مجدداً، ولكن افشل بصورة أفضل...



صمويل بيكيت

لا تقل: أنا فاشل، بل قل: كانت محاولة فاشلة؛ فالفشل حدث، وليس شخص...



وليم براون

قد يفشل المرء مرات عديدة، ولكنه لا يكون فاشلاً إلا إذا بدأ يلقي اللوم على الآخرين...



جون بوروف

ما نسميه «فشل» ليس معناه السقوط لأسفل، بل معناه البقاء في الأسفل...



ماري بيكفورد

❶ الفشل نوعين: نوع يأتي من التفكير بدون فعل، ونوع يأتي من الفعل بدون تفكير...



جون شارلز سالاك

❷ الفشل هو ببساطة فرصة جديدة لكي تبدأ من جديد، لكن هذه المرة بذكاء أكبر.



(هنري فورد)

❸ النجاح هو أن تنتقل من فشل إلى فشل بدون أن تفقد حماسك...



سير وينستون شرشل

❹ كل ما تحتاجه في الحياة هو الجهل والثقة... وبعد ذلك النجاح مضمون...



مارك توين

نقاط أعجبتني في صفة (الثقة بالنفس):

[illegible]

ملاحظات على بعض النقاط:

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

نقاط أنوي تبنيها أو دراستها بتوسع أكثر:

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



أفضل طريقة للتنبؤ بالمستقبل
هو اختراعه...

الان كاي

منتدى مجلة الإبتسامة
www.ibtesama.com
مايا شوقي

الحياة بحرٌ ممتدُّ الأطراف، وحياتنا
سُفنٌ.. وكلُّ فوق سفينته ربان.. وكي تصل
السفينة . أي سفينة . إلى وجهتها ينبغي أن
يكون لدى ربانها خريطة وبوصلة، وبطبيعة
الحال يجب أن يكون هناك هدف محدد سلفاً
يجب الوصول إليه.

وبحسب وضوح أهداف كل سفينة، واستعدادها التقني يكون
نجاحها أو تحبطها في الوصول إلى هدفها، والدفة التي تم توجيهها في
الاتجاه السليم، والشرع الذي ارتفع طالباً مؤنة الرياح، هما سبيل
كل ربان إلى وجهته.

أختي.. ترى هل حددت أهدافك، ووجهت شراعك إلى
الوجهة الصحيحة أم تركت سفيتك لعواصف الأيام، تختار لك
الوجهة التي تريد..؟!

هذا هو السؤال...

حياتك هي السفينة.. وأهدافك هي الوجهة.. وخططك هي
الدفة والشرع.

ولا يوجد رياح مواتية لسفينة بلا وجهة...

فلا سبيل أمام تميزك ورقيك سوى بوضع أهداف لحياتك
وخطط تبلغين بها هذه الأهداف.

أهمية رسم الأهداف:



في عام ١٩٥٣م أجرى الباحثون في جامعة Yale الأمريكية استطلاعاً وجدوا من خلاله أنه فقط ٣٪ من الخريجين لديهم مجموعة من الأهداف المحددة بوضوح، والباقي لا يملك أهدافاً أو لديه أهداف ضبابية غير واضحة

المعالم، وبعد عشرين عاماً -أي: في عام ١٩٧٣م- عاد هؤلاء الباحثون، وزاروا أفراد فصل عام ١٩٥٣م ووجدوا أن نسبة الـ ٣٪ من الخريجين الذين كانت لديهم أهدافاً محددة ومكتوبة قد حققوا إنجازاً وثروة قيمتها تعادل منجزات نسبة الـ ٩٧٪ الآخرين مجتمعةً!

ولقد أعاد الباحثون هذا الأمر إلى التخطيط الجيد والأهداف الواضحة المرسومة بعناية ودقة.

يقول الدكتور عبد الكريم بكار - حفظه الله: إنَّ رسم الأهداف نوعٌ من مدِّ النظر في جوف المستقبل، وإنَّ الله جلَّ وعلا يَحْثُنَا على أن نتفكر في الآتي، ونعمل له: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ وَلْتَنْظُرْ نَفْسٌ مَّا قَدَّمَتْ لِغَدٍ وَاتَّقُوا اللَّهَ إِنَّ اللَّهَ خَبِيرٌ بِمَا تَعْمَلُونَ﴾ [الحشر: ١٨].

إنَّ المسلم الحق لا يكون إلا مستقبلياً، ولكننا بحاجة إلى أن نعمم روح الالتزام نحو الآخرة على مسلكنا العام، تجاه كل

ما يعيننا من شئون وأحوال^(١).

إنك عندما يكون لديك هدف واضح محدد؛ فهذا ينقلك من دائرة الأماني إلى دائرة المبادرة، ومن حزب المفعول به إلى حزب الفاعلين الإيجابيين.

إنَّ أحد الإيجابيات لرسم الأهداف تتأتى من أنه بمجرد أن تلتزمي بهدف، فإن تفكيرك وذهنك وطاقاتك تُشحذ من أجل السعي وراء هذا الهدف، وسيتملك ذهنك نوع من الصفاء والوضوح نحو ما تريد تحقيقه.

إننا نعيش أحييتي في بحر من المعلومات، والذهن لا يتوقف إلا أمام ما يريده فقط، ويدع ما عدا ذلك يمرُّ دون التوقف عنده، تمامًا كالسمكة التي لا تغرق!.

هل سألت نفسك يوماً لم لا تغرق السمكة؟!

ببساطة لأن لديها نظام مراقبة، يسمح لها فقط بأخذ ما تحتاجه من ماء، وترك ما لا تحتاجه.

تمامًا كحالتك عندما تودين شراء حقيبة معينة مثلاً؛ فإن ذهنك يبدأ بالالتفات إلى ذلك النوع الذي تودين شراءه، فبمجرد أن ترين هذه الحقيبة تتدلى من معصم امرأة في الشارع، سيتجه إليها طرفك لا إرادياً.

(١) د. عبد الكريم بكار مقال بعنوان: (من أجل إنتاجية أفضل أهمية رسم الأهداف) نشر في شبكة صيد الفوائد.

هل كنتِ تسيرين ذات مرة في الشارع، وأخذك التفكير فغصت فيه.. وفجأة وجدت نفسك أمام منزلك؟.

فمن الذي أرشدك وقتها، وقد كان تركيزك بعيداً عن هدفك، إنه اللاواعي الذي يُبرمج على الهدف، ويسير عليه.

فالهدف بمجرد تحديده، وإلقاء الضوء عليه، سيجعلك تركيزين على الأفكار والآراء والفرص التي تساعدك على تحقيقه.



التركيز على الهدف:

معظمنا لا يركز أبداً، فدائماً ما نشعر بنوع من الفوضى النفسية المثيرة، وذلك لأننا لا نحاول التفكير في عدة أشياء في وقت واحد، فدائماً ما يكون هناك الكثير على الشاشة.

وقد ألقى «جيمي جونسون» - المدرب السابق لفريق دالاس كاوبوي - كلمة تحفوية ممتعة، وذلك للاعبين فريقيه قبل إحدى المباريات المهمة عام ١٩٩٣ م: ^(١)

(لقد قلت لهم: إننا لو وضعنا شيئاً بعرض مترين، وطول أربعة أمتار عبر الحجرة، سيستطيع الجميع أن يعبروه دون أن يسقطوا، وذلك لأن تركيزنا سيكون في أننا سنعبّر هذا الشيء، أما إذا وضعنا نفس هذا الشيء على ارتفاع عشرة طوابق بين مبنيين، فلن يعبره إلا

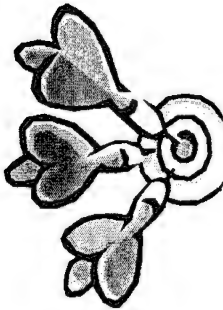
(١) ستيف تشاندلر، مائة طريقة لتحفيز نفسك.

القليل، وهذا لأن التركيز هنا سيكون على السقوط وهكذا، فإن التركيز هو كل شيء، والفريق الذي سيركز أكثر اليوم هو الفريق الذي سيفوز بالمباراة).

وطالب جونسون لاعبي فريقه بألا يتشتت انتباههم بالجماهير أو الإعلام أو بإمكانية الخسارة، بل عليهم التفكير أن يركزوا على كل لعبة في المباراة نفسها كما لو كانت جلسة تعليمية. وفاز الفريق في المباراة ٥٢ / ١٧، وهناك نقطة مهمة في هذه القصة لا يقتصر مغزاها على كرة القدم، فمعظمنا غالباً ما يفقد تركيزه في الحياة؛ لأننا دائماً ما يسيطر علينا القلق من العديد من الاحتمالات السلبية، فبدلاً من أن نركز على مساحة الاثنين في أربعة نقلق من كل عواقب السقوط، وبدلاً من التركيز على الأهداف يتشتت انتباهنا بالقلق والخوف.

أما عندما نركّز على ما نريده؛ فإنه سيتحقق في حياتنا، وعندما نركّز على أن تكوني شخصية سعيدة ومتحفزة فسوف تكونين.

مواصفات الأهداف:



نعم للمرء مطلق الحرية في اختيار الأهداف التي تتناسب مع إمكانياته وميوله ورؤيته، لكنها - خاصة للمسلمة - يجب أن تخضع لمعايير توفر لها السير على القضبان الصحيحة، ولقد عدد علماء الإدارة مواصفات الأهداف بأنها يجب أن تكون:

١ - مشروعة: أولاً يجب أن يكون الهدف مشروعاً، لا يصطدم بشرع، ولا يفسد عُرف، ولا يخرق قانون.

ما أتفه الحياة يحياها الواحد منا، وأهدافه فيها لذة مختلصة، أو دربه إلى هدفه ملتف معوج، تكسوه الخسة، وتظللله الشبهات.

إن القلم الذي يكتب الهدف إن لم يغمس في محبرة التقوى؛ كان كسره أولى، ودربك لأهدافك إن لم يضيئه نور الضمير؛ فالقعود عن سلوكه أفضل.

والأفضل والأولى والأليق بكل طموح أن يكون الهدف ليس فقط مشروع بل يكون خادماً للغاية التي خلّق المرء منا من أجلها، وهي إعمار الأرض، ونشر الخير، وتعريف الناس بخالق هذا الكون.

إن أخطر ما يمكن أن يصيبك أختي إن اخترت لنفسك هدفاً غير مشروع هو أنك ستعيشين حياتك بموازانات مختلة غير منضبطة، ونفسية مضطربة غير آمنة، نعم قد يساعد على تحقيق بعض النمو في جانب من جوانب الحياة لكنه يهزُّ الشخصية، ويضعف أسمى وأهم جوانبها، وإلا ما سيفيدك إن بنيت مجداً في الدنيا، لكنه يوم القيامة يأتي في مصاف من قال الله فيهم: ﴿وَقَدِمْنَا إِلَى مَا عَمِلُوا مِنْ عَمَلٍ فَجَعَلْنَاهُ هَبَاءً مَّنْثُوراً﴾ [الفرقان: ٢٣].

٢ - واضحة: أريد أن أكون غنية.. أن أصبح مشهورة.. أن أكون متميزة.

هذه الأهداف مبهمة تحتاج إلى توضيح أكثر، فأنا حين أحدد هدفي بخدمة الناس يجب أن أحدد بالضبط أي طريق أسلك، هل طريق العمل الخيري أم التقني والعلمي، وإذا كان الخيري مثلاً؛ فعن طريق الانضمام لجمعيات أهلية أم مراكز دعوية، وهكذا إلى أن أحدد ما أريد بوضوح.

مثال: أريد أن أتقرب إلى الله بحفظ سورة البقرة، وصيام الإثنين والخميس، والمحافظة على الفروض في أوقاتها، وصلة رحمي - حدّدهم - مرة كل شهر.

(كما إنه يمكن القول بسهولة: إنَّ كلَّ هدفٍ ليس معه معيار لقياسه، وللكشف عما أنجز منه، وما بقي؛ ليس بهدف، ولذا فإن من يملك أهدافاً واضحة يحدثك دائماً عن إنجازاته، وعن العقبات التي تواجهه، أما مَنْ لا يملك أهدافاً واضحة، فتجده مضطرباً، فتارةً يحدثك أنه حقق الكثير والكثير، وتارةً يحدثك عن خيبته وإخفاقه؛ إنه كمن يضرب في بيداء، تعسفه السُّبُل، وتشتته مفارق الطُّرُق!)^(١).

٣ - طموحة.. وواقعية: الأهداف الصغيرة لا سحر لها، والأهداف الخيالية تقصم ظهركِ، وتحيل حياتكِ إلى مجموعة من الأمنيات لا أكثر.

لذا يجب حين تختارين هدفك أن يكون هذا الهدف طموح لكنه

واقعي قابل للتحقيق، حتى يشحذ همتك من جهة، ولا يقنطك من جهة أخرى، واحذري أخيتي أن تكوني ممن يرسمون على الماء أحلامهم، أو يكتبون أهدافهم على الرمل..!

٤ - أن ترتبط بزمن محدد: الأهداف السائبة التي لا يلجمها تاريخ بدء، وموعد انتهاء، هي أهداف قابلة للتسويق، معرضة للإلغاء، وذلك لأن النفس تهوى تأجيل مسؤولياتها، واغتنام فرص الراحة والدعة، ولا يلدغها إلا ارتباطها بتاريخ يضج مضجعا، ويجبرها على العمل بدأب وإخلاص.

٥ - المرونة: أحد أهم شروط الأهداف أن تكون مرنة غير مقيدة للحرية، خاصة وأن الظروف قد تتغير فيصبح معها تغيير بعض الأهداف أو إعادة صياغتها بما يتلائم مع الجديد من التطورات ضرورة قائمة، يجب أخيتي أن تدركي حقيقة هامة، وهي أننا نضع الأهداف لتسهل لنا العيش لا لتضيقه، لذا كانت المرونة مهمة.

٦ - أن يكون ذا أولوية: فبعض الأعمال أهم من بعضها، وبعضها ضرورية للمرء عن الأخرى، وليس من الذكاء البدء بالأقل أهمية، وإغفال أهداف مطلوب إنجازها.

إنَّ أحدَ الإشكاليات التي قد تقابلك في طريق تحديد هدفك هو عدم وضوح الأولويات؛ لذا كان التفكير العميق، واستشارة من نثق برأيه وذكائه هامة وضرورية.

ملاحظات هامة عند تحديد الأهداف:

اكتبي أهدافك:

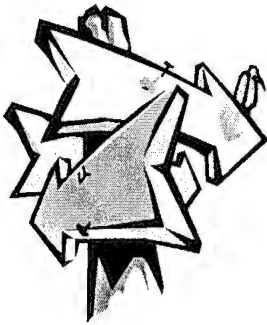
علماء الإدارة وأساتذة التخطيط لا يعترفون
بالأهداف الغير مكتوبة!.



أهم ما في كتابة الهدف أنه سيجعلك واضحة في صياغته، وستوسع من مساحة تفكيرك وتركيزك على الفرص التي تخدم هذا الهدف.

وعند كتابتك لهدفك سجّليه بالتفصيل الدقيق، وتفنّني في كتابته بشكل جميل أو على جهاز الكمبيوتر، لا يشغل بالك كيفية تحقيق الأهداف، فهذا مما سيتقدم في مرحلة آتية، المهم الآن أن تكتبي الهدف وبوضوح.

نعرفي على أنواع الأهداف:



أهداف طويلة المدى
(الاستراتيجية): وهي الأهداف العامة الكبيرة، التي تتحقق عبر سنوات طويلة، كالحصول على شهادة علمية، أو امتلاك عقار معين، أو حفظ القرآن الكريم كاملاً.

وهذه الأهداف تكون صعبة التغيير، ولا يتحول المرء عنها بسهولة، إذا أنها من المفترض أن تُختار بعناية وتأن، ووفق دراسة تؤكد توافق هذا الهدف مع ميول وأهواء وقدرات وطاقات ونقاط قوة المرء منا.

أهداف قصيرة المدى (التكتيكية): وهي الأهداف القريبة، والتي تخدم الهدف الكبير، فإذا قلنا مثلاً: (أريد حفظ القرآن الكريم خلال ثلاث سنوات كهدف استراتيجي طويل المدى)، بعدها نقوم بعمل خطط قريبة المدى بأن نقول:

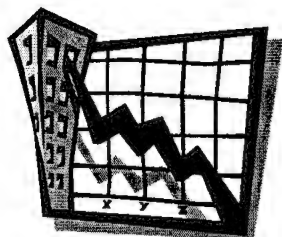
يجب حفظ ٦ أجزاء سنوياً.. ثم تقسيمها شهرياً بأن نقول: يجب حفظ نصف جزء شهرياً.. ثم نقسم النصف جزء على اليوم.

كما أن السعي في الأمور المستجدة التي تستغرق شهر أو عدة أشهر تعد من الخطط التكتيكية (كسداد دين، أو أداء عمرة، أو قراءة كتاب).

- وهناك إشكالية تواجه أصحاب الأهداف قصيرة المدى، وهي أن دورة المخ تعود إلى نقطة البداية بمجرد انتهاء الهدف المنشود، فمثلاً هدف إحدى الأخوات هو إنقاص وزنها، فإذا ما حققت هدفها تبدأ في الازدياد مرة أخرى، والسبب هو توقف وانتهاء الهدف، وهنا تبدأ دورة المخ إلى ما اعتادت عليه وألفته.

والحل هو في ديمومة الهدف، كأن يكون هدفها هو إنقاص وزنها

من أجل صحة أفضل، ومظهر أجمل.. فهذا هدف مستمر مع الزمن.. مما يجعل النكوص عنه قليل الحدوث.



• **طوري مهارتك:** عندما تكتبن أهدافك وتضعينها في قائمة، اكتبي كذلك قائمة باحتياجاتك والمهارات التي تحتاج إلى تطوير، فكل هدف يحتاج إلى أدوات، قد تكون هذه الأدوات حضور دورة إدارية، أو تعلم لغة أجنبية، أو كورس دراسي.

ضعي قائمة بهذه المطالب، واشرعي في تنفيذها بلا إبطاء.

في دائرة الهدف:

يقول تعالى: ﴿أَفَحَسِبْتُمْ أَنَّمَا خَلَقْنَاكُمْ عَبَثًا﴾ [المؤمنون: ١١٥]، فكانت إشارة بارزة، وتنبهها هاماً لكل شخص أن لا عبث في هذه الحياة، والمرء منا يحيا من أجل غاية عظمى، وهدف سام نبيل، فإذا ما عاش المرء بلا هدف؛ كانت حياته هباءً منثوراً..

وإلا فما الذي يميز بني البشر عن المخلوقات الأخرى..

التفصيل أننا أصحاب رسالة.. وتكليف.. وعقل يميز الخير من الشر، والغث من السمين.

والمتبع سير العظماء يجد أنهم قد أهاجتهم أهداف كبيرة، وأرقتهم همم طموحة، ولا عجب حين نسمع الحسن البصري وهو

يصف عمر بن عبد العزيز - رحمه الله - بقوله: (والله ما ظننت عمر خطا خطوة إلا وله فيها نية).

لا يخطو عبثاً.. ولا يتخط في دروب الحياة.. فهو يعرف أين يمضي.. ومتى يمضي.. وكيف يقف حينما يحين ميعاد الوقوف.

تقسيم الحقوق:

قال رسول الله ﷺ: «إن لزوجك عليك حقاً، وإن لربك عليك حقاً، وإن لبدنك عليك حقاً، وإن لضيفك عليك حقاً؛ فأعط كل ذي حق حقه»
رواه البخاري، كان هذا توجيهاً نبوياً، بيد أنه اليوم أحد أهم القواعد الإدارية التي يشدد عليها علماء الإدارة.

أستاذ الإدارة «ستفن كوفي» وغيره، يرون أن الشخص المتزن يجب أن يكون لديه أهداف في كل جوانب الحياة، ويجب أن يأخذ كل جزء حقه.

وأهم الجوانب التي يجب على الشخصية المتزنة الفعالة الاهتمام بها هي:



الجانب الروحاني

[الإيماني]: الزاد الإيماني هو أهم ما يحتاجه المرء في ديناه، فرضا الله عن العبد هي أسمى مطالبه، وغاية متتهاه، أضف إلى ذلك أن الشخص

الذي يتحرك في معية الله، شخص تتملك قلبه معاني الرضا والحب والطمأنينة، مهما يجعل خطوه في الحياة أكثر ثقةً ومتانةً، وأكثر وعياً بمعاني القضاء والقدر وفلسفة المصائب، والجانب الإيماني لا أقصد به جانب التبعد فقط، بل جوانب المعاملات والأخلاق، لذا أنصحك أختي بعمل جدول لقياس مستواك الإيماني، وكيف يمكنك تطوير مستواك، وعمل برنامج به خطوات عملية.

صلاة النوافل والصيام والصدقة والعمرة، أحد أهم الأعمال التي ترفع من مستوى إيمانك المرء منا.

حسن الخلق والصدق والسعي في حاجات الناس لها مردود طيب على نفسية الواحد منا.

وأبواب الخير كثيرة.. فاختراري ما يناسبك، وابدئي السير على بركة الله.

الجانب الاجتماعي: في دراسة أجريت في الولايات المتحدة

وشملت عينة كبيرة من مختلف الأعمار والطبقات، عن أهم أسباب السعادة، أتت العلاقات الاجتماعية، والتواصل الإيجابي مع الآخرين رقم (١) في عوامل السعادة، في الفصل القادم - الذكاء الاجتماعي - عرض مفصل لهذا الأمر، لكن أحب أن أنوه هنا أختي، أن هناك أشخاصاً يجب أن توضع حولهم دوائر حمراء، أي: شديدة الأهمية، حيث يجب أن نراجع باستمرار مستوى تواصلنا معهم، ومنهم:

الوالدان، الزوج، الأرحام، الأخوة والأخوات، الأصدقاء المقربين.

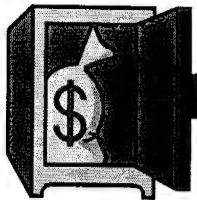
فبهؤلاء نعيش، وبعلاقتنا الصحية معهم تطيب لنا الحياة.

أنصحك أختي أن تقومي بعمل جدول، تحددين فيه مهامك الاجتماعية، وتسجلين من ستقومين بمهاافته أو زيارته ومتى، إلى أن يبرمج العقل على ذلك.

وتصبحين مثلاً طيباً للمرأة الناجحة اجتماعياً.

الجانب المادي: سواء كنت سيدة أعمال أم ربة بيت أم موظفة، يلزمك جدول تكتبين فيه (دخلك)، وآخر لـ (مصرفاتك)، ويجب أن يكون لديك مهارة التوفير، فالتوفير مهارة، بشرائها من دربت نفسها عليها.

ولك عدة نصائح نفيدك في تعاملك مع المال:



- ليس العبرة بالمال المكتسب، إنما بمقدار ما تدخرينه: هناك مَنْ يتعدى دخله ١٠٠٠٠ جنيه، وهناك مَنْ لا يتعدى دخله ٤٠٠ جنيه، القاعدة تقول: أن الذكية هي مَنْ تتعامل بذكاء مع المصروفات؛ كي تظل دائماً أقل من الموارد.

- إذا زاد دخلك انتبهي: فأحد قوانين المال تقول: (تزايد المصاريف بزيادة الموارد المتاحة) خالفي هذه القاعدة، وقومي بتنظيم

مصاريفك كي تزيد بمعدل أقل من زيادة الموارد.

• الادخار هو الأمان: نعم نحن نثق في قول ربنا: ﴿وَفِي السَّمَاءِ رِزْقُكُمْ وَمَا تُوعَدُونَ﴾ [الذاريات: ٢٢]، ولا يتنافى هذا مع تأكيدنا على أن الادخار يجعلنا في مأمن من تقلبات الليالي، وطوارئ الأيام، بل يجلب معه راحة، وأمان، وثقة.

• حاولي الاستقلال المادي: أو ادفعي زوجك نحو ذلك؛ فإن المشاريع الخاصة الصغيرة من شأنها أن تكبر يوماً بعد يوم، وتفتح لكما آفاق التميز والتطوير.

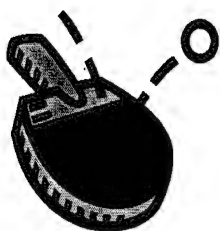


الجانب المائي: إن كان

ربك هو أول أولوياتك، فعائلتك هي أحد أهم سبل إرضاء الله، والمرء راعٍ، وأنت أختي راعية على زوجك وأبنائك، راجعي دائماً علاقتك

بأسرتك، صححي الصدع إن كان هناك صدع، نمي الخير وادعميه، أسرتك هي سفينتك التي تبحرين بها في الحياة، حاولي دائماً أن تتأكدي من صلاح السفينة وسلامة حالها.

أنصحك أختي أن تقومي بعمل جدول تكتبين فيه أفراد أسرتك، وتكتبي أمام كل واحد منهم مستوى علاقتك به؛ هل هي جيدة أم غير ذلك؟ واكتبي مقترحات لرفع مستوى العلاقة، وضعي لذلك الخطط والأفكار.



الجانب الترفيهي: وهذا أحد أهم

الجوانب التي يجب أن تعطي لها أولوية كبيرة، فالمرء إن لم يستجم ويرفه عن جسده وعقله؛ يصيبه التعب والملل، ويسقط في دوامة الحياة التي لا ترحم.

ولا ترددي الكلمة الخالدة (ليس لدي وقت للاسترخاء)، فالترفيه والاسترخاء، ليس ترفاً بل واجباً على المرء الطموح، وقديماً قال بعض أصحاب النبي ﷺ، إنا نتقوى على الحق ببعض الباطل، ويقصدون بالباطل اللهو واللعب، إن فسحة مع الصديقات تفعل الكثير في النفس، وتجدد النشاط، وتكسر روتين الحياة الكئيب، برامج الترفيه يوم الإجازة تفعل فيك وفي أسرتك الكثير، فقاتلي كي لا تضع منك في معترك الحياة.

الجانب الصحي: بدون



جسم سليم، وصحة يكسوها ثوب العافية، لن نستطيع الوفاء بكثير من خططنا والتزاماتنا في الحياة، ونحن للأسف كثيراً ما نترك أجسادنا حتى إذا دق ناقوس الخطر هرولنا إلى الطبيب؛ لتلقي العلاج، لنكتشف حينها مشاكل

كنا نستطيع القضاء عليها إذا ما اكتشفناها مبكراً قليلاً، أو إذا لم

نمارس عادات صحية خاطئة؛ لذا أنصحك أختي بعمل عدة جداول وأخذها بعين الجدية، ومنها:

جدول الرياضة: قليل من المشي، أو ممارسة رياضة السويدي تفيد الجسم كثيراً، وتكسبه نشاطاً وحيوية، هناك أجهزة رياضية متوفرة بكثرة، هناك أندية تتوفر فيها أنشطة مختلفة، لن نُعدي طريقة تناسب مع احتياجاتك أو مستواك المادي.

جدول صحي: الكشف الدوري مهم جداً للجسم، هناك أمراض كثيرة يسهل القضاء عليها في مراحل نموها المبكر، زيارة كل ٤ أشهر لطبيبة الأسنان أو طبيبة النساء ليست شيئاً شاقاً، لكنها في المقابل تعود بالنفع الكبير عليك.

برنامج تغذية: بالفعل هناك أغذية لا يجب الإفراط في تناولها، وأخرى لا يجب أكلها، وثالثة تعود على الجسم بالنفع الكبير، الثقافة الغذائية يجب أن تنال من تفكير الشيء الكبير، خاصةً وأنت تترعين على عرش المنزل، وتحملين أمانة تغذية الأسرة.

هناك عادات غذائية خاطئة، وأخرى يثني عليها أساتذة التغذية، إحلال عادات جيدة مقابل عادات أخرى سيئة من شأنه أن ينشئ أسرة متكاملة صحياً.



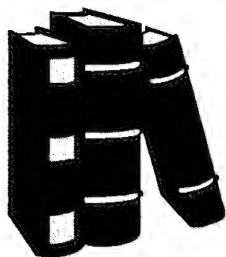
الجانب الثقافي: إن أزمة أمتنا

الحقيقية هي أزمة القراءة؛ فالإنسان الذي لا يقرأ هو شخص ساكن في عالم متحرك، والشخص الفعّال في الحياة أهم سماته أنه مثقف، يملك عقلاً حراً، قادراً على العرض والتحليل والتفكير المتزن، وأحد تعريفات الثقافة هي أن تعرف كل شيء عن شيء، وشيئا عن كل شيء!

أي: أن تتقني في جانب، وتخصصي فيه، وتكوني مرجع لمن أراد السؤال فيه، وأن تعرفي بعض الأشياء عن الأشياء الأخرى، والقراءة أول دروب الثقافة وأهمها، معظمنا للأسف نشترى كتباً لنزّين بها أرفف المكتبة، وقد نشترىها للقراءة لكن ينالنا السأم والملل، والقراءة كي تعودى عليها تحتاج إلى جهدٍ وتأنٍ، وأنصحكي أختي بأن:

- تحددى مجالاً تقرئين فيه (علم النفس، التربوي، الشرعي، العلمي، السياسي...)، واقرئي للرواد فيه، ولتكن قراءتك فيه بمنهجية، أي: تسألني وتستشيرني المتخصصين في هذا المجال عن الكتب القيمة فيه، إلى أن تجدي أن العثور على معلومة جديدة في هذا المجال هدف يحتاج إلى جهد.

- قسّمي قراءتك بين ٥٠% في مجال تخصصك، و٥٠% في مجالات أخرى مهمة.



• اقرئي كتب تتكلم عن القراءة وطرقها؛ فالقراءة أنواع منها: (الاستكشافية، السريعة، الانتقائية، التحليلية)، فهذه الكتب تنمي لديك عادة القراءة.^(١)

• لا تنسِ الجميل من الأدب، فالأدب يهذب اللغة، وينعش الروح، ويُشبع الخيال، وانتقي أختي ما تقرئين من الأدب، وركّزي على كتاب يحملون رسالة وموهبة وقيم.

• اجعلي القراءة التزاماً، فمما يئسك في القراءة أن تبدئي في قراءة كتاب ثم تهمليه، لذا أنصحك أن تضعي لنفسك التزاماً، وتفي به، حتى لو بكتيبات صغيرة.

• ضعي جدولاً للقراءة، بأن تقرئي بشكل مستمر، أنهى كتاباً كل أسبوع، أو أسبوعين، أو ثلاثة، ضعي برنامجاً ثابتاً، قبل النوم مثلاً، في وقت الظهيرة، اختاري الوقت الذي تحبين القراءة فيه، واجعليه وقتاً مقدساً.

• خالطي القارئات، حينما تكون صديقتك قارئة تكون القراءة قمة في المتعة، ما أجمل أن تجدي شخصاً يشاركك اهتماماً، تناقشيه وتراجعيه وتسترجعي معه ما قرأتما، لو كان زوجك ممن يقرءون فيا حبذا.

(١) هناك كتيب صغير رائع للدكتور عبد الكريم بكار بعنوان: (القراءة المثمرة مفاهيم وأليات) أنصح باقتنائه.

ملحوظة:

إحدى الدراسات تفيد أن المرء كي
يكون مثقفاً يلزمه قراءة كتابين كل
شهر في غير تخصصه.

قالوا عن القراءة:

إن الشعب الذي لا يقرأ لا يعرف نفسه، ولا يعرف غيره،
والقراءة هي التي تقول لنا: هنا وقف السلف من قبلكم، هنا
وصل العالم من حولكم، لا تكررُوا تجارب الآخرين، ولا ترتكبوا
الأخطاء التي ارتكبوها.

د. محمد عدنان سالم

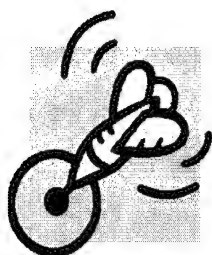
لا أحب الكتب؛ لأنني زاهد في الحياة.. ولكنني أحب
الكتب؛ لأن حياة واحدة لا تكفيني.. ومهما يأكل الإنسان فإنه
لن يأكل بأكثر من معدة واحدة، ومهما يلبس؛ فإنه لن يلبس على
غير جسد واحد، ومهما ينتقل في البلاد؛ فإنه لن يستطيع أن يحلَّ
في مكانين. ولكنه ب زاد الفكر والشعور والخيال يستطيع أن يجمع
الحياوات في عمر واحد، ويستطيع أن يضاعف فكره وشعوره
وخياله، كما يتضاعف الشعور بالحب المتبادل، وتتضاعف
الصورة بين مرأتين.

عباس محمود العقاد

لا شيء يمكن أن يجعلك مثقفاً كالقراءة.

ستفن كوفي

نصائح حول الأهداف:



• **توكلي على الله تعالى:** والتجني إليه،
وادعيه أن يثبتك ويوفقك ويعينك على تحقيق
أهدافك، وليكن دعاءك: (اللهم أرنا الحق حقاً،
وارزقنا اتباعه، وأرنا الباطل باطلاً، وارزقنا
اجتنابه)، وعليك بركعتي الاستخارة قبل
الشروع في أي خطة صغرت أم كبرت.

يقول جابر بن عبد الله رضي الله عنه: «كان رسول الله ﷺ يعلمنا
الاستخارة في الأمور كلها كما يعلمنا السورة من القرآن» رواه الجماعة
إلا مسلم.

• **الثقة بموعد الله:** يجب أن تكون ثقتك بتوفيق الله لك
كبيرة، فالله يقول في الحديث القدسي: «أنا عند ظن عبدي بي.. فليظن
بي ما يشاء»، فكوني دائماً حسنة النية في الله، إيجابية الاعتقاد فيه
سبحانه.

• **كوني إيجابية، وأنت تحددين هدفك:** لا تقولي لا أريد
أن أكون سمينه، قولي: أريد أن أكون رشيقة.. لا تقولي: لا أريد أن
أكون جاهلة باللغة الإنجليزية، بل قولي: أريد أن أكون متميزة في
اللغة الإنجليزية، فذهنك يتوقف عند الكلمات المختارة، والكلمات
السلبية يقف عندها خحك.

• الكتمان: يقول رسول الله ﷺ: «استعينوا على قضاء حوائجكم بالكتمان»، فعليك بالسرية والكتمان خاصة في الأيام الأولى لبرنامجك، فالناس عليك لا معك، ومثبطي الهمم في الحياة كثر، عشقهم في عرقلتك لا يفوقه عشق، وسعادتهم بالتغنيص عليك لا يدانيها سعادة، فاجئي أحباءك دائماً بمفاجئات طيبة، دعي إنجازاتك تتحدث نيابةً عنك.

• كافئ نفسك حال النجاح: اربطي دائماً مشاعر الإنجاز بالسعادة، مني النفس دائماً بجائزة عند الانتهاء من تحقيق الهدف.

• نمي مهاراتك: ومعارفك حول الهدف الذي اخترته.

• كوني مرنة: فالأهداف قد تتغير.. أو تتطور.. أو تُلغى، والأهداف يجب أن تكون مرنة؛ كي تتوافق مع الواقع الذي تعيشين فيه، أو طارئ قد يطرأ عليها.

هدف بدون خطة عمل واضحة.. مجرد حلم يقظة!

قصة نجاح:



سحر هاشمي.. اسم عربي

يحمل في طياته قصة نجاح تستحق
التأمل..

فسحر امرأة إيرانية الأصل استطاعت أن تحفر اسمها في سجل الناجحين، وتُحطّم ما اصطلح الناس على تسميته (المستحيل)، وبرغم ما واجهها من مشكلات وتحديات إلا أن إصرارها وعزيمتها، وثقتها بقدراتها على فعل ما تعتزم كان كبيراً جداً.. وتلك القصة.

ولدت سحر عام ١٩٦٨م، عاشت في إيران إلى أن صار عمرها ١٢ عام، ثم اندلعت الحرب العراقية الإيرانية، فقرر والدها أن يصحبها وأسرتها إلى إنجلترا، وفي إنجلترا عاشت سحر متدرجة في مراحل التعليم المختلفة إلى أن حصلت على شهادة في الحقوق، وعملت في شركة قانونية لمدة ٤ سنوات، وذات يوم قالت لأصدقائها في العمل: أنا لا أستمع بعلمي، فردوا عليها بسخرية: إن الشركة تدفع لكي تعلمي، لا كي تستمتعي!!

فقال لهم: ولم لا أعمل وأستمع في نفس الوقت؟!

وظلت سحر تمارس المهنة إلى أن توفي والدها عام ١٩٩٤م،

فقررت الاستقالة من عملها، وسافرت بعدها للأرجنتين، وقضت هناك ٥ أشهر، ثم عادت لإنجلترا مرة ثانية، لكنها لم توفق في العمل رغم بحثها الدؤوب، فقررت أن تسافر لزيارة أخيها الذي يعمل في نيويورك مستشاراً في أحد البنوك، وبالفعل سافرت إلى هناك، والتقت بأخيها، وذات يوم، وهي جالسة في أحد مقاهي أمريكا تنتظر وصول قهوتها، إذا جال بخاطرها فجأة كم تشاق، وهي في لندن إلى مثل هذه القهوة المنعشة الجميلة، وتساءلت: لماذا لا أجد مثل هذه القهوة هناك حيث أعيش وأعمل؟

إن إنجلترا على اتساعها لا يوجد فيها مقهى واحد، يقدم القهوة الأمريكية باحترافية!!

ثم تساءلت: ولم لا أقوم أنا بهذا المشروع في إنجلترا؟

نقلت الفكرة إلى أخيها، فتحمس هو الآخر لها، وقرر مشاركتها هذه الفكرة الجديدة، وبالفعل عادت سحر إلى إنجلترا، وبدأت أولاً في مذاكرة: (كيف تبدأ مشروعاً استثمارياً جديداً)، حيث إنها لم يسبق لها من قبل إدارة أو إنشاء مشروع خاص.

ثم بدأت في دراسة حال السوق، فدارت على مقاهي لندن، وأخذت تدرس وتقارن، وتسجل كل ما ترى أنه سينفعها أو يفيدها في فكرتها الجديدة، إلى أن توصلت إلى حقيقة هامة اعتبرتها طرف الخيط الذي ستبدأ به مشروعها، وهي أن أهل لندن لا يحصلون على قهوة عالية الجودة، أضف إلى ذلك مؤشراً هاماً جداً، وهو أن

الإنجليز وبرغم شهرتهم الطاغية في شرب الشاي، والتي صارت جزءاً مهماً في تراثهم وأدبياتهم، باتوا أقل شرباً للشاي، خاصة مع انفتاح المجتمعات على بعضها، وتعامل الإنجليز مع ثقافات أخرى تشرب غير الشاي، مما دفع الكثير من الإنجليز للبحث عن بدائل لمشروبهم القومي، مما أعطاهم مؤشراً مبدئياً على تقبل السوق لفكرتها الفريدة.

وحينما رأت سحر أن الوقت صار مناسباً لأخذ خطوات عملية لإنشاء مقهى يقدم قهوة أمريكية مميزة، في مكان حيوي بلندن، بدأت في التحرك الإيجابي، وأخذت في البحث عمن يمول لها فكرتها الفريدة.

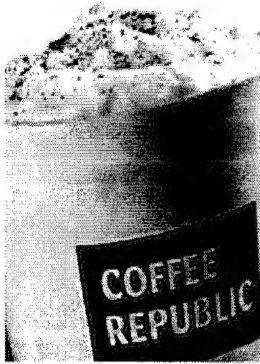
تقول سحر: «حين بدأنا لم يكن هناك هذا الكم من المعلومات والمساعدات المتوفرة اليوم، لقد بذلنا جهداً شاقاً كي نقنع أنفسنا وأصدقائنا وممولينا والموردين والمستهلكين والجميع، بجدوى الفكرة، لقد كان الأمر بمثابة تسلق مرتفع حاد، بل لقد كان تحدياً كبيراً».

كانت سحر تحتاج مبلغ ٩٠ ألف جنيه إسترليني لتبدأ مشروعها، فطافت على ٢٠ بنكاً، وجميعهم رفضوا بحجة أن البريطانيين أمة تشرب الشاي، وليس القهوة!!

وفي المرة العشرين تتمكن من الحصول على التمويل.

وبعض محاولات كبيرة وافقت وزارة التجارة والصناعة على إقراض المشروع الجديد مبلغ ٧٥ ألف جنيه إسترليني، وفي نوفمبر

١٩٩٥م (بعد مرور عام على ورود الفكرة لسحر) كان افتتاح أول مقهى، وكان باسم: جمهورية القهوة Coffee Republic في شارع ساوث مولتون.



اعتمدت مقاهي جمهورية القهوة على تقديم أكثر من نكهة قهوة، تلائم الرغبات المختلفة للشاربين، من قهوة ذات زبد كثيف لأخرى بدون، ومن تلك بطعم الموكا لتلك بنكهة العسل والقرفة.

رغم التنوع الكبير في المعروض من نكهات القهوة، لكن البداية كانت صعبة للغاية، فلقد نظر رواد المقاهي بعين الاستغراب لهذا المقهى الجديد، كما أن العثور على العمالة الكفاء كان صعباً، وأصعب منه الحفاظ عليها.

لم يكن الانسحاب أو الاستسلام من الأشياء الواردة على ذهن الأخوين، لذا قررا أن يستعينا بشركة علاقات عامة كي تتولى الدعاية لهما، وكان من نتيجة ذلك نشر بعض التقارير الصحفية الإيجابية.

المشكلة التي واجهت مشروع سحر بقوة هو التزاماتها المادية تجاه البنك؛ إذ كان لا بد أن تجني أرباحاً يومية لا تقل عن ٧٠٠ جنيه إسترليني لتفادى الخسائر..

لكن وطوال ٦ شهور من افتتاح المقهى كان الدخل اليومي

لا يتجاوز الـ ٢٠٠ جنيه، ومعظمها كانت من أمها وعماتها اللاتي كن يترددن في اليوم أكثر من مرة على المقهى، بغرض رفع مبيعات المقهى وتشجيعها..

ولكن.. سحر صمدت واستمرت وثابت، وبعدها ارتفع الدخل، واستطاعت خلال السنة الثانية - أي: في ديسمبر ١٩٩٦م - من افتتاح المقهى الثاني في وسط لندن، ما دفعهما في أكتوبر ١٩٩٧م لتحويل مشروعهما إلى شركة مساهمة، وطرحا الأسهم في البورصة، ما عاد عليهما بمبلغ ٨,٥ مليون جنيه إسترليني، تم توجيهها لمزيد من التوسع والانتشار، كانت الأمور تمضي على ما يرام، وتذكر سحر سعادتها البالغة حين رأت أول عميل يرحل ومعه قدح قهوة، يحمل اسم المقهى في يديه.

وفي يوليو ٢٠٠٠م تم طرح المزيد من الأسهم، ليجمعا ٢٠ مليون جنيه إسترليني، تم توجيهها في افتتاح ٤٠ مقهى جديد في عام واحد، ليصبح إجمالي عدد المقاهي ٨٢ مقهى خلال خمس سنوات من تاريخ البدء، تناثرت في أكبر المدن الإنجليزية، وعمل فيها أكثر من ٨٠٠ موظف.

ومع التوسع الكبير في عدد الفروع بدأت سحر وأخوها في الاعتماد على المدراء في إدارة الجمهورية، وبدأت سحر تركز على زيارة مقهى كل يوم في الصباح، حيث تقضي ساعة كاملة، كمرتاد تقليدي، تراقب فيها الجودة؛ جودة المعاملة، وجودة المنتج.

تؤكد سحر أكثر من مرة قائلة: «هدفنا هو التأكد من أننا لم نتحول لشركة عملاقة مترامية الأطراف، فننسى كيف ولماذا أقمنا هذه الشركة».

تؤكد سحر أن عملها السابق كمحامية ساعدها كثيراً، حيث كانت تسدي النصح لكثير من العملاء، لكنها كانت تطمح لأن ترى ثمرة هذا النصح والمجهود بنفسها.

العجيب والمدهش، ونحن نستعرض قصة سحر الناجحة أن نعرف أنها لم يكن لديها أي فكرة عن القهوة قبل بداية مشروعها، وتقول في هذا الصدد: لا خطأ في أن تبدأ مشروعك دون أن تمتلك عنه خبرة ومعرفة عنه.. لأن عدم وجود معرفة سابقة سيفتح لك المجال بالتفكير بحرية وطلاقة..

وفي عام ٢٠٠١م تنحت سحر عن دورها في الجمهورية (التي كانت تدر ٣٠ مليون إسترليني سنوياً) لتتحول كاتبة، فأخرجت لنا في يناير ٢٠٠٣م كتاباً يحمل اسم: «الكل يستطيع أن يفعلها، كيف أسسنا جمهورية القهوة من على طاولة المطبخ؟» ليحل الأول في قوائم أكثر الكتب مبيعاً في إنجلترا، لعدة أسابيع، ونال الكتاب العديد من الجوائز والترشيحات، وترجم إلى ست لغات، وقررت كلية لندن للاقتصاد الشهيرة تدريسه ضمن مناهجها.

كما تم اختيار سحر ضمن أكثر ١٠٠ سيدة ذات تأثير في المجتمع الإنجليزي، ونالت العديد من الألقاب، واحتلت صورها العديد من

أغلقة المجلات العالمية، ذات الطابع الأعمالى وغيرها، وكانت ضيفة للعديد من البرامج التلفزيونية والإذاعية.

وفي تصريح لها لجريدة «البيان الإماراتية» أثناء زيارتها لدبي، تقول سحر ناصحة كل من يمتلك حلمًا: تتحقق الأحلام عند إطلاق العنان لأفكارنا وإمكانياتنا وقدراتنا الكامنة لأفكارنا.

لذلك، على الجميع أن يؤمنوا بأن أحلامهم قابلة للتحقيق، كل ما علينا القيام به هو أن نتوقف عند التفكير بمشروع ما، ثم نباشر العمل الفعلي لتحقيقه.

ويجب على المرء أن يتحدى بالشجاعة الكافية للخروج من حالة الحلم والكسل والاسترخاء، وأن ينطلق بكثير من الشغف والمتابعة الحثيثة؛ ليحول أفكاره إلى واقع ملموس^(١).

(١) جريدة البيان الإماراتية، العدد: ٩٨٩١، الأربعاء ١٨ يوليو ٢٠٠٧م.

الحكمة طائر والقلم صياد..



توقفي للحظات، وتمعني فيما قلناه في الفصل السابق.. أعطي
لروحك مساحة من التأمل..

نقاط أعجبتني في صفة (الثقة بالنفس):

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

- ملاحظات على بعض النقاط:

.....

.....

.....

.....

.....

.....

نقاط أنوي تبنیها أو دراستها بتوسع أكثر:

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

منتدى مجلة الإبتسامة
www.ibtesama.com
مايا شوقي

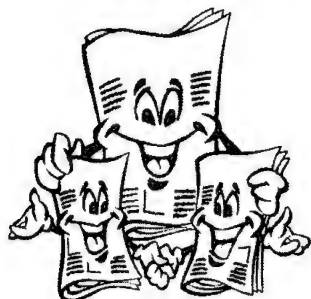
العادة الرابعة

الذكاء الاجتماعي
(التواصل مع الآخرين)



منتدى مجلة الإبتسامة
www.ibtesama.com
مايا شوقي

نحن لا نحيا بمفردنا على هذه الأرض..
 معنا بشر يعطوننا ونعطيهم، نقول لهم،
 ونسمع منهم، نشاركهم الفرح والحزن..
 ويشاركونا تقلبات الحياة بحلوها ومرها.



وتميزك أختي في هذه الحياة يتوقف
 جانب كبير منه على كيفية تعاملك مع
 هؤلاء البشر، وتواصلك وانخراطك
 معهم، هل سيكون انخراطاً إيجابياً أم
 تواصل عكسي؟

هل سيحبون قربك، ويشاقون لك ولجلسك أم العكس..؟

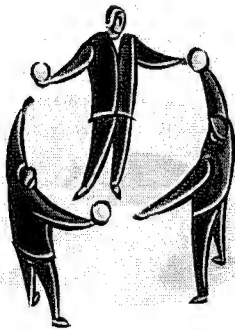
في دراسة أجريت على شريحة كبيرة ومنوعة من المجتمع
 الأمريكي، عن أهم أسباب السعادة في الحياة، جاءت العلاقات
 الاجتماعية في المركز الأول.

وأكدت الشريحة على أن التواصل الاجتماعي الناجح هو أهم
 عنصر في خلطة السعادة، يأتي بعدها الصحة والشهرة والمال وغيرها
 مما يهواه بني البشر..

وبالرغم من أن المجتمع الذي جرت فيه الإحصائية مجتمع تغلب
 عليه روح العمل، وتسيطر عليه ثقافة الصفقات، وجني الأرباح
 على حساب الروح والإشباع النفسي، إلا أنهم لم يستطيعوا إلا أن

يعترفوا بأهمية التواصل الاجتماعي كسبب أول وأهم للسعادة في الحياة.

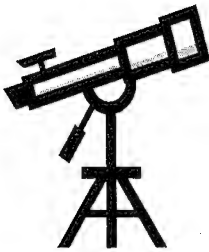
نعم.. ليس الأذكياء ولا الأغنياء ولا الأصحاء هم أسعد الناس حالاً..!



بل أولئك الذين يعرفون
كيف يصلون إلى القلوب
فيستوطنونها، وإلى الأفئدة فيحلون
فيها، السعيدة حقاً هي التي إذا
ذُكرَ اسمها أضيئت الوجوه في
سعادة، ورقص القلب فرحاً،
وتمتت الشفاه بالدعاء لها..

لذا أحببت أن أبحر معك أختي في عالم الذكاء الاجتماعي،
وأستعرض صفات الشخصيات الساحرة، وأمرُّ معك على بعض
سمات الأذكياء اجتماعياً.

لكن أولاً دعينا نقف عند هذا الاستبيان
كي نتعرفي على نفسك:



(استبيان الذكاء الاجتماعي)



تحققي من صحة أو خطأ العبارات التالية،
ضعي علامة (صواب) إذا كانت العبارة تنطبق
عليك بصفة عامة أو مطلقة، وضعي علامة
(خطأ) إذا لم تكن تنطبق عليك بصفة عامة أو مطلقة.

استخدمي إجاباتك كعلامات إرشادية، واجعليها دليلك إلى
الوصول إلى أهدافك المنشودة التي تتسم بالذكاء الاجتماعي في حياتك.

| م | السؤال | صواب | خطأ |
|---|---|------|-----|
| ١ | إنني أحب الآخرين.. أحب كافة البشر بشكل عام. | | |
| ٢ | إنني أعتقد أن الذكاء المتعارف عليه (العقلي) أهم من (الذكاء الاجتماعي) كمعيار للنجاح. | | |
| ٣ | إنني أعتقد أن الذكاء المتعارف عليه (العقلي) أهم من (الذكاء الاجتماعي) كمعيار للسعادة. | | |
| ٤ | إنني أعتبر أن اللقاءات الأولى ذات أهمية قصوى. | | |
| ٥ | إنني أعتبر أن لقاءات الوداع والفراق ذات أهمية قصوى. | | |

| م | السؤال | صواب | خطأ |
|----|--|------|-----|
| ٦ | لا يعد استخدام الخيال أمراً ذات أهمية في العلاقات الاجتماعية. | | |
| ٧ | في علاقاتنا الاجتماعية يكون الصدق هو السياسة الفضلى. | | |
| ٨ | يحتاج كل فرد تقريباً إلى مكان وزمان يختلي فيه بنفسه. | | |
| ٩ | نستطيع - ببعض الجهد - تحسين سلوكنا، واكتساب صفات جيدة | | |
| ١٠ | إذا استطعت أن تثبت خطأ الشخص الذي يتجادل معك، فقد استطعت أن تحسمي الحوار بالشكل المثالي. | | |
| ١١ | تمثل لغة الجسد أداة مهمة من أدوات نقل الأحاسيس. | | |
| ١٢ | في كثير من الأحيان يكون الانطباع الأول الذي أكونه عن الآخرين غير دقيق. | | |
| ١٣ | في المناسبات الاجتماعية، دائماً ما أستمع بوقتي، وأكون سعيدة ومرحة مع صديقاتي. | | |
| ١٤ | إنني أتذكر الأسماء بشكل جيد، وقلما أنسى أو أخطأ في تذكر اسم شخص قابلته من قبل. | | |

| م | السؤال | صواب | خطأ |
|----|---|------|-----|
| ١٥ | لا يعني كثيرًا ما يظنه الآخرون بي. | | |
| ١٦ | أعتقد أنني موفقة في علاقاتي، وأتمتع بصداقات جيدة | | |
| ١٧ | هل تشعرين أن بعض أصدقائك يتجنبون الحديث معك، ويتهربون من أي نقاش تكونين موجودة به؟ | | |
| ١٨ | أنا واثقة من نفسي وقدراتي، ولا تعوزني الشجاعة في التعرف على شخصياتي جديدة. | | |
| ١٩ | هل تطالبين الآخر دائمًا بدفع الثمن، كأن يقابلك باحترام كما قابلته، يقرضك كما أقرضته، يساعدك كما ساعدته؟ | | |
| ٢٠ | هل تؤمنين بأن وجهة نظرك هي مجرد جانب واحد من الحقيقة، وأنه ربما ثبت عدم صحتها يومًا ما؟ | | |

سوف تجددين الإجابات في صفحة (١٦٤)

✍ إذا حصلتِ أعلى من ١٧ (النجمة الذهبية) تهانينا أختي أنت تمتلكين ذكاءً اجتماعيًا متميزاً، وتتمتعين بعلاقات رائعة، أنصحك أختي بدراسة الذكاء

العاطفي؛ كي تستطيعي الاستفادة من مهاراتك بالشكل الأمثل.

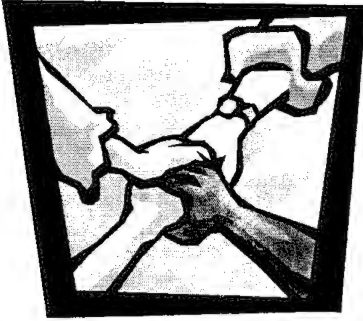
❧ إذا حصلتِ على الدرجات من أعلى من ١٢، شمري الساعد أختي، أنت في المنطقة بين الوسط والتميز، تحتاجين إلى زيادة دراسة وعلم وتأمل لمهارات الذكاء الاجتماعي، وعمما قريب - إن شاء الله - سنبارك لك حصولك على النجمة الذهبية.

❧ أقل من ١١ أعتقد أن اقتناءك هذا الكتاب جاء في الوقت المناسب، أنت تحتاجين أولاً إلى الإيمان بقوة العلاقات الاجتماعية، ثم القراءة والمعرفة، وإثقال قدراتك.

لا تستهيني بقدراتك، وتأكدي من أنك تستطيعين، وبقليل من الجهد اكتساب جملة من المهارات الاجتماعية المتميزة، فقط عزيمة ويقين.^(١)

(١) أعيدي الإجابة على الأسئلة مرة ثانية بعد انتهائك من قراءة الكتاب.

مسلمات يجب الاعتراف بها أولاً:



- لا أحد يولد مكروهاً أو محبوباً، نحن مَنْ ندفع الناس إلى حبنا والقرب منا أو بغضنا والبعد عنا، عبر سلوكياتنا، ومواقفنا، ونبل

أخلاقنا، وكل شيء قابل للتنمية، يقول الأديب الأمريكي مارك توين: لا شيء يستعصى على التمرين، لا شيء يفوق قدراته... فقد يحول الأخلاق السيئة إلى أخلاق حميدة؛ وقد يدمر المبادئ الفاسدة، ويخلق أخرى جيدة، وقد يرفع الإنسان إلى مرتبة الملائكة...

- كلنا نستطيع في لحظة ما أن نكون أفضل مما وصلنا إليه، شريطة أن نمتلك العزيمة الماضية، والإصرار الشديد، والحماسة المتزنة، والإيمان الراسخ، الوقت لم يمض، والزمان لم يمر، هناك دائماً وقت لفعل المزيد من الأعمال الجيدة.
- التعامل مع البشر ينشئ نوعاً من التوتر، نظراً لاختلاف أذواقنا، ومبولنا، وأهوائنا، واهتماماتنا، وقيمنا، الشخص الساحر هو الذي يستطيع أن يتعامل مع هذه الاختلافات، لا أقول بأقل قدر من الخسائر، بل ويجني مكاسب، ويحصد الدرجات.

• الناس تبني وجهة نظرها على سلوكك لا نواياك، أنت ما تفعل، لا ما تحمل بين قلبك، كثر هم من يحملون في قلوبهم مشاعر، وتُظهر سلوكهم عكس ما تبطن ضمائرهم، كيف تعبر عن مشاعرك؟، يعني ببساطة كيف تعرض نفسك على الآخرين؟.

• تظل المعلومة غير ذات قيمة إذا لم تغيّر سلوكك، وتحركّ همةً، وتشحذ دافعاً، أي أنك أختي لن تستفيدي بما سنطرحه لمجرد أنك قرأته وأعجبك، بل الممارسة والتطبيق، وتغيير السيئ من السلوك بالحسن منه هو معيار نجاحك.

• أنت قائدة نفسك، ومصدر سلوكها، أنت صاحبة الأفكار التي تصدر عنها، وأنت صاحبة الأهداف التي تتجه نحوها، وأنت في المناهج التي تتبعها.

• كلما كانت القاعدة التي تنطلقين منها ذات دوافع أخلاقية سامية، كلما كان وصولك للقلوب أيسر مؤنةً، أشد تأثيراً، أوقع أثراً.

• شخصيتك كي تبنيها تحتاج منك إلى الانتباه الكامل، هناك مجموعة سلوكيات سلبية تحتاج إلى تغيير، نعم قد تحتاج لوقت وجهد، لا بأس في ذلك، لم نر شيئاً ثميناً أتى بسهولة، هناك عادات إيجابية - كالتى ستمرّ عليك في الصفحات القادمة - تحتاج كذلك لجهد وتعب.. فتهنيئ لمزيد من الجهد.

تنبيهات هامة على صاحبة الشخصية الساحرة:



أولاً: سحر شخصيتك، وذاؤك الاجتماعي وسيلة لا غاية، وتغلغلك إلى قلوب الآخرين يكون بهدف إيصال فكرة، أو دعوة لمبدأ، أو نصرة حق، وكلما سما هدفك كلما كان نجاحك أقرب.

ثانياً: الغرور مفتاح الشرور، و(الأنأ) أسوء

نهاية يصل إليها المرء منا، سأقول لك: كيف تصبح نظراتك ساحرة، وحديثك شيقاً، وإطالاتك محببة، لكن يجب أولاً أن تثقي أن العزيز من أعزه الله، والكريم من أكرمه الله، وتوفيق الله - وحده - سبب كل خير، ورضاه - سبحانه - سبيلك لب الناس.

الشخصية الساحرة تحمل قلباً ساحراً:



برغم يقيني من أن الهندام الحسن، والأناقة الشخصية، وحركات الجوارح، ونظرات العيون، أحد مقومات الشخصية الساحرة إلا أننا يجب ألا نجرفنا الحديث عن المظاهر الخارجية عن أهم باعث للشخصية الساحرة، وهو الدوافع الداخلية.

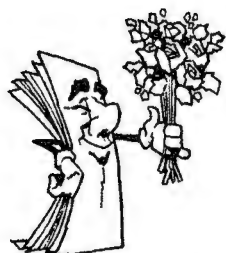
إننا قد نرى امرأة متواضعة جداً في ملابسها، بل قد لا يدلُّ

شكلها على أدنى درجات الأناقة إلا أنها تجذب الأذهان بسحر حديثها، وتخطف القلوب ببراعة تواصلها، وترتاح العيون لمراى ابتسامتها، وتندesh الأفتدة لتلك الغبطة التي تحدث لها، إذا ما ضمها مجلس مع تلك المرأة.

على العكس من ذلك فهناك من ينبئك عطرها عن مجيئها قبل وصولها بكيلو مترات، ويضرب بها المثل في الأناقة، ورقة الذوق، بيد أنها ثقيلة على النفس، لا يهواها الفؤاد، وتستقلها جوارح المرء ومشاعره. إن سحر الشخصية ينبع من داخلك عزيزتي أولاً، ثم تتأتى بعد ذلك باقي الصفات.

ذاتك وحوارك النفسي هو الذي يحدد إلى حد كبير سحر شخصيتك، فكلما كان حوارك إيجابياً، أكثر تفاعلاً، أكثر رضا وطمأنينة، كلما انطبعت تلك المشاعر على سلوكك الخارجي، والعكس يصح هاهنا.

ساحرة القلوب أنت..



ولكي تحصلي على لقب ساحرة القلوب يجب أن نتعرض لمحورين هامين، المحور الأول: وهو المحور الداخلي (قيمك، مبادئك، انفعالاتك الداخلية)، والمحور الثاني: وهو المحور الخارجي (وهو المظهر الخارجي الذي يبني الآخريين رأيهم فيك من خلاله).

المحور الداخلي:

١- قيمة الأخلاق:

كلما كانت منظومة أخلاقك متكاملة، كلما كانت دوافعك نحو الخير أكثر قوة، وسيرتك عند الخلق أعمق أثراً، وذكرك في السماء محفوف بالثناء الجميل.

حبيبك محمد ﷺ يبين أهداف رسالته بإصقال تلك الصفة في نفوس البشر؛ فيقول ﷺ: «إنما بعثت لأتمم مكارم الأخلاق»^(١) إن المرء منا يوم يكون صاحب ثروة طائلة من الصدق والشرف والرحمة والوفاء والعفة؛ فإنه يطمئن إلى أن ثروته هذه ستوطىء له الأكناف، وتفتح له القلوب، وتضيء له النواصي..

كيف أهدب أخلاقي؟^(٢)

الأخلاق تتأتى بالتعود، وتعهد النفس، ومراقبة السلوك، وليس بالطرح المعرفي المجرد.

يقول أبو تمام:

فلم أجد الأخلاق إلا تخلقاً ولم أجد الأفضال إلا تفضلاً

فالأخلاق ليست شيئاً يكتسب بالقراءة والكتابة، أو الخطابة والدعاية، إنها درجة تكتسب بالمعاناة الشديدة، كيف تتنقل من أدنى

(١) السلسلة الصحيحة للألباني.

(٢) الشخصية الساحرة .. للمؤلف.

إلى أعلى؟ كيف تنتقل من الطراوة إلى الصلابة؟ والمرء في هذا الميدان يصنع نفسه، وهو أدرى بما يشتهي من كسل أو مجل أو خوف... إلخ، فيرسم طريق الشفاء، ومراحل الخلاص، ولا يزال يتابع السير، ويغالب العقبات حتى يبرأ من عمله.

ولكي تتعرف على مستواك الخلقي لديك هذه المفاتيح الثلاثة:

| (٣) | (٢) | (١) |
|---|--|---|
| <p>عدو يفتش عن أخطائك؛ تأكد أنه لن يفتش أحد عن عيبك بدقة وبلا كلل كعدوك، فانتهر هذه الفرصة، واقطف منها الفوائد، اسمع ما يقوله أعدائك عنك، فقد يدلوك على ما تغفل أنت عنه في أدق شئونك. واجعل تحسين عيبك هو أفضل رد، ترد به عليهم.</p> | <p>صديق يخلصك النصيح؛ حاول أن تفتح الباب لأصدقائك الأوفياء لنقدك، وانظر بتأمل إلى ما يقولون، إن صديقك هو مرآتك، والمرآة مهمتها الأساسية هي عكس الصورة الحقيقية بلا تجميل، ولا تحسين. فصديقك من صدقك لا من صدقك.</p> | <p>النظر في سيرة رسول الله ﷺ اقرأ في كتب السير، احفظ الأحاديث خاصة التي تحث على مكارم الأخلاق، حاول أن تنهي كتاباً يحكي عن سيرة الرسول وأخلاقه كالرحيق المختوم أو فقه السيرة أو الشمائل المحمدية، عندها سيظهر ما خفي من الداء وسيتجلى لك بوضوح الدواء الشافي، والبلسم المطلوب.</p> |

٢- التحكم في انفعال الغضب:

يظلُّ الغضب هو أبو العداوات،
والراعي الرسمي لسوء الفهم، ومُشعل
كل كارثة.



حلمك يجذب القلوب.. وغضبتك
تفرقهم..

يقول دانيال جولمان في كتابه الشهير (الذكاء العاطفي): أثبتت
الدراسات الحديثة أن الغضب هو أسوأ الحالات النفسية على
الإطلاق.

وتضيف الأمريكية (ديان تاييس) الباحثة السيكولوجية بجامعة
(كيس ويسترن ريزيرف) قائلة: الغضب هو أكثر الحالات غوايةً
وحضاً على المشاعر السلبية، ونادراً ما نستطيع السيطرة عليه.

لذا ليس بمستغرب أن ينفرنا الحبيب ﷺ من الغضب بقوله: «لا
تغضب، ولك الجنة».^(١)

فكأن التحكم في النفس، وإخماد نار الغضب في الصدر، مدخلاً
لجنة عرضها السماوات والأرض.

وهذا أمير المؤمنين عمر بن الخطاب ؓ يجعل الغضب مقياساً

(١) (صحيح) انظر: صحيح الترغيب والترهيب للألباني.

يقيس به المرء خليله؛ فيقول ناصحاً: لا تعتمد على خلق أحد حتى تجربه عند الغضب.

لماذا نغضب؟



في دراسة قام بها (دولف زيلمان) العالم السيكلولوجي بجامعة «ألاباما»، واتخذ فيها مقياساً دقيقاً للغضب، وتشريح ثورته، ومن خلال سلسلة طويلة من التجارب الدقيقة، وجد أن هناك ثمة محرّكاً عامّاً للغضب، وهو إحساس المرء منا أنه مهدّد بالخطر، ولا

يقصد التهديد الجسدي وحسب، بل هو - في معظم الحالات - تهديد رمزي لاحترام النفس وكرامتها.. كأن يعامل الواحد منا بوقاحة أو ظلم أو استخفاف أو إهانة، أو يحبط لأنه لم يحقق هدفاً مهماً.

دواء الغضب.. (١)

توصل علماء النفس إلى أن قطع الطريق أمام تسلسل الأفكار الغاضبة هو أنجح الأدوية في معالجة مشاعر الغضب، يقول دانيال جولمان: (يجب وضع حد للأفكار التي توقد نار الغضب في مهدها، فكلما طال الوقت الذي نجتز فيه الأسباب التي أثارت غضبنا،

وجدنا أسباباً مقبولةً نلفقها ونخترعها لنبرر بها لأنفسنا أسباب غضبنا، ولكن إذا نظرنا للأمور بشكل مختلف، فسوف تهدأ هذه النيران المشتعلة).^(١)

إن إعادة تقييم الموقف على أسس إيجابية، والوقوف وبشجاعة أمام تيار الفكر الغاضب الهادر هو أولى خطوات القضاء على الغضب.

اعلمي أن هذا ليس بالشيء اليسير، ولكنه أيضاً ليس بالمستحيل، وهذه أربع وسائل تساعدك كثيراً في هذا الشأن:

١- استعيني بالله:

فلقد حدث وأن استب رجلان عند النبي ﷺ حتى عرف الغضب في وجه أحدهما، فقال النبي ﷺ: إني لأعلم كلمة لو قالها لذهب غضبه: (أعوذ بالله من الشيطان الرجيم).^(٢)

ذكر الله يقف حائلاً أمام الفكر السلي الغاضب، ويحرر القلب من أسر الأفكار الحانقة.

٢- بدلي الهيئة:

فعن أبي ذر رضي الله عنه أن رسول الله ﷺ قال: «إذا غضب أحدكم، وهو قائم، فليجلس، فإن ذهب عنه الغضب، وإلا فليضطجع»^(٣).

(١) دانيال جولمان، الذكاء العاطفي.

(٢) قال الألباني: صحيح، انظر: مشكاة المصابيح.

(٣) قال الألباني: صحيح، انظر: جامع الترمذي.

كذلك فإن علماء النفس اليوم يؤكدون هذا المعنى مطالبين الغاضب أن يغير من هيئته، كأن يستخدم وسائل الاسترخاء مثل التنفس بعمق، وارتحاء العضلات، أو يسير لمسافات طويلة، أو يمارس تمريناً رياضياً.

٣- اكتبى مشاعرك:

إذا غضبت، اكتبى أسباب غضبك!!

هذه نصيحة (ردفورد وليام) الباحث السيكولوجي بجامعة ديوك، والذي يؤكد أن هذه الطريقة إذا اتبعناها ستخفف كثيراً من حدة غضبنا، مفسراً هذا بأن كتابة مشاعرك تساعدك على الوعي بها وفهمها، ومن ثم السيطرة عليها، ويرى أنه بمجرد الإمساك بالأفكار الغاضبة بهذه الطريقة يمكن اعتراض سبيلها، وإعادة تقييمها، كما وجد أن هذا المدخل يمكن أن يلعب دوراً أفضل قبل تصاعد الغضب، وتحوله إلى ثورة متفجرة^(١).

٤- ألجمي اللسان:

فلا تدعي لسانك حرّاً طليقاً، احرصي أن تلجميه عند الغضب، وليس هذا بالهين، ولا اليسير، فحاله كالجواد الثائر، يضرب بقدميه يمنة ويسرة، ولكن الرجال في مثل هذا المواقف يعرفون.

(١) دانيال جولمان .. الذكاء العاطفي.

يقول امرؤ القيس:

لسألك كالسيف في شكله وأعدى من السيف في سَطوته

وذو التجربة يعرف ما يكمن في الكلام وطبائع نبراته من إمكانات الإصلاح والإفساد، فيتعود الحذر، ويدقق في وزن حروفه، إذ هاهنا يظهر الورع، فليس غير النادر الشاذ من الناس يستعمل يده ورجله للبطش والأذى، لكنه اللسان. ^(١)

٥- تسامحي مع من غضبت عليه:

ربما سبقك غضبك ذات مرة، وتقاعس جواد عفوك وحلمك، حينها لا تدعي الأمر يمرُّ مرور الكرام، ولا ترضي بأن يهزمك الغضب أو يوقعك في الأسر، بل اعتذري.

واعلمي أن المصطفى رائدك قد قال لأصحابه ذات يوم: «أيما رجل من أمتي سبته سبة أو لعنته لعنة في غضبي؛ فإنما أنا من ولد آدم، أغضب كما تغضبون، وإنما بعثني رحمة للعالمين، فأجعلها عليهم صلاة يوم القيامة» ^(٢).

وما عُرفَ عنه أنه غضب ﷺ، وما سبَّ أحداً أبداً، لكنه يخطُّ الطريق، ويضع المنهج.

(١) العوائق محمد أحمد الراشد.

(٢) صحيح أنظر السلسلة الصحيحة للألباني.

٣- قبول النقد:

بثقة أستطيع أن أجزم لك أختي أنه إذا اتسع صدرك أمام النقد - البناء والجائر - فأنت من القلة التي لا تتخطى ٣٪ من مجتمعنا التي تملك تلك الخاصية الفريدة.

وثقتي تلك تنبع من لمسي للخلل الكبير في مجتمع لا يقبل النقد، ولا يحتوي قاموسه على لفظة النقد البناء؛ لذا صار أصحاب الحلم والصدر الذي يستع للنقد قلة تبهر الأغلبية!.

ومعظمنا لا يقبل النقد لظنه أن النقد خنجر موجه لذاته، ولكرامته، (وفي أحيان كثيرة لا تقبل بالنقد؛ لأنه سيجعلنا نخسر بعض المكاسب التي حصلنا عليها من وراء أوضاع مغشوشة.

وأحياناً نرفض النقد؛ لأننا لا نثق بالذي ينقد، أو لا نرتاح إليه، وأحياناً نرفض النقد؛ لأن قبوله سيعني التغير والتطوير، وهذا لا يتم من غير بذل جهد، ونحن غير مستعدين للقيام بأي شيء إضافي.

بعض الناس يرفض النقد؛ لأن لديه نوعاً من الإعجاب بالذات، والاستبداد بالرأي، وهذا يجعله يستخف بما يسمعه من الآخرين...^(١).

أختي إننا لسنا ملائكة أو معصومين، ولم ولن نصل أبداً إلى درجة الكمال الذي يجعلنا فوق النقد، إننا يجب أن ننظر إلى ذواتنا دائماً على أنها قاصرة، بل يجب علينا أن نمي اليقظة النقدية بداخلنا

(١) النقد البناء . د. عبدالكريم بكار (مقال نشر في شبكة الإسلام اليوم).

بأن ندفع الآخرين إلى نقدنا وتوجيهنا، وإبراز ما لا نراه من أنفسنا.
 كما يجب علينا، ونحن نبني آراءنا وأفكارنا أن نضع في الحسبان
 إمكانية التغيير والتطوير والمناقشة والمراجعة والتدقيق؛ فهناك دائماً
 وجهة نظر أخرى، ورأي مخالف، ورؤية ليس لنا علم بها.
 عليك دائماً أن تضعي حبال عينيك قول أمير المؤمنين عمر بن
 الخطاب رضي الله عنه: (رحم الله امرأً أهدي إليَّ عيوبه).

٤- النواضع:

عندما يتواضع المرء منا يحبه الله، ومن ثم يجب فيه عباده، فالله
 سبحانه وتعالى يوفق أصحاب النفوس المتواضعة، يقول رسول الله
ﷺ: «ما من آدمي إلا في رأسه حكمة بيد ملك؛ فإذا تواضع قيل للملك:
 ارفع حكمته، وإذا تكبر قيل للملك: دع حكمته»^(١).

ويقول ﷺ أيضاً: «ما تواضع أحد لله إلا رفعه الله»^(٢).

في المقابل؛ فإن الكبر علامة على مرض في النفس، وسوء في
 الطبع، وعلة في الخلق، يقول عمر بن الخطاب رضي الله عنه: ما وجد أحد في
 نفسه كبراً، إلا من مهانة يجدها في نفسه.

والتكبر يبني بينه وبين غيره أسوار عالية، تُصعب منهم الوصول
 إلى قلبه، والتفاعل معه.

(١) حديث (حسن) أنظر صحيح وضعيف الجامع الصغير للألباني.

(٢) صحيح .. صحيح وضعيف الجامع الصغير للألباني.

يقول الدكتور عبد الكريم بكار -حفظه الله: (إن التواضع فوق أنه تعبير دقيق عن العظمة الحقيقية، قليل التكلفة على المستوى الشعوري والعملي، فالتواضع يبدو دائماً أقل من حقيقته، ولذا فإنه يظل يكبر في أعين الناس دون جهد يبذل، كلما كشفت لهم الأيام عن جواهره المخبوءة! على حين المتكبر يضع نفسه في امتحان دائم؛ فهو رجل عريض الدعاوى، وعليه باستمرار أن يثبت أنه ليس أقل ما يُعرف عنه، وهيئات هيئات أن يتم له ذلك!

إنَّ الكبر يولد باستمرار التوتر المرضي لدى صاحبه، ولدى المجتمع الذي يعيش فيه، ويكفي في ذلك ما يحدثه المتكبر في المجتمع من معادلة الاحتقار المتبادل! وقد أحسن من شبه المتكبر بالصاعد في الجبل يرى الناس صغاراً، ويرونه صغيراً، إن التواضع كالأرض المنخفضة تجتمع فيها خيرات السماء، على حين تغادر القمم والسفوح! ولو لم يكن في التواضع سوى جعل صاحبه قادراً على جذب من هم أكثر منه تفوقاً لكان مكسباً كبيراً!^(١)

والتواضع ليس طأطأة الرأس، ولا انحناء الهامة، ولا الابتسامة المتواضعة المصطنعة، كلا..

التواضع هو معرفة الإنسان حقيقة نفسه، وأنه في مصيدة الأقدار، يحيا بفضل الله، ويعيش في مجبوحته، فهو الذي أنعم، وله الشكر.. وهو الذي ستر، وله الشكر.. وهو الذي عافى، وله الشكر.

(١) مقدمات للنهوض بالعمل الدعوي . أ. د. : عبد الكريم بكار.

حقيقة المرء منا أنه عبد لله، وحرى بالعبد أن يتواضع لخالقه، ولا يتكبر على عباده، عليه أن ينظر للناس على أن أفضلهم هو أتقاهم لله سبحانه، وبما أن التقى لا يعامه إلا الله، فكل البشر يستحقون الاحترام.

ولقد عرف الإمام أبي الحسن البصري التواضع ذات يوم؛ فقال: (التواضع ألا ترى مسلماً إلا ويقرُّ بداخلك أنه خير منك).

المحور الخارجي؛

كما أسلفنا فإن جوهر الإنسان هو محرك سلوكه، لكننا في نفس الوقت ننبه إلى أن السلوك الخارجي قابل للتنمية والتطوير، حتى تستطيع التعبير عن مشاعرك بوضوح ودقة، أضفي إلى ذلك أن هناك مواقف معينة تتطلب سلوكاً معيناً، بمعنى أنه قد يتطلب منك في بعض الأوقات أخيتي أن ترسمي على شفئك ابتسامة هادئة، حتى وإن كانت تتخطفك مشاعر سلبية جراء موقف ما، أو يجبرك الموقف على التزام الهدوء، وبرود الأعصاب أمام نقد أو توبيخ، أو موقف يكون إظهار مشاعر السخط والغضب فيه خطأ أو حماقة.

معرفة كيف تخضعين سلوكك، وتتحكمن فيه أحد أهم العوامل التي تعطي لشخصيتك أهمية قصوى.

ونبدأ الآن في الصفة الخارجية الأولى لساحرة القلوب ألا

وهي:

* لغة الجسد: بالرغم من كون اللغة هي طريقة تواصلك مع



الآخر، إلا أن جسدك في الحقيقة يقول الكثير، فلقد أثبتت الدراسات أن ٥٥% على الأقل من المعنى المقصود في أي عملية تواصل تتم من خلال سلوكك البدني!.

يقول الإمام علي بن أبي طالب عليه السلام: (ما أضمر أحد في نفسه سرًا، إلا ظهر على صفحات وجهه، وفلتات لسانه).

فجسدك هو الذي يخبر الآخر بحالتك النفسية، هل أنت سعيدة أم حزينة، مكتئبة أم متفائلة، مريضة أم صحيحة، واثقة من نفسك أم مضطربة قلقوة، متحمسة أم خاملة تشعرين بالكسل؟

ومعرفتك بلغة جسدك وأجساد الآخرين تقودك بيسر إلى مفاتيح الذكاء الاجتماعي والشخصية الساحرة.

الحياة مسرح كبير!

أول خطوة في معرفة واستيعاب لغة الجسد أن تتعامل مع الحياة على أنها مسرح كبير، يقوم كل فرد فيه بدور قد كُلف به، راقبي حركات الآخرين، وتعلمي منهم، ستجدين تواصل رائع وشخصيات يعرفون كيف يتعاملون مع بعضهم البعض بشكل جيد تعلمي منهم، ستجدين تواصل فاشل وأشخاص يمتقتهم الآخرين

لسوء طباعهم تجني أن تماثلهم.

إن مراقبة الآخرين طريقة للتعلّم من مدرسة الحياة، والسعيد من اتعظ بغيره، وتعلّم من تجارب الآخرين.

اللغة (١) الابتسامة:

أعتقد أن التأكيد على أهمية الابتسامة كمحور هام في التأثير على قلوب الآخرين سيكون مسلمًا به، فلا جدال في أن الابتسامة هي أقصر الطرق إلى قلوب الناس.



يقول رسول الله ﷺ: «تبسمك في وجه أخيك صدقة»^(١).

دلالة على قيمة الابتسامة لدى خالق الناس، يقول (لي ميلدون): نادرًا ما يلاحظ الناس ملابسك القديمة لو كنت ترتدي ابتسامة كبيرة! فالابتسامة نور يضيء الوجه، وينشر الراحة والطمأنينة في نفوس الآخرين.

لذا نؤكد على أن تبسمي كخطوة أولى في سبيل إتقان لغة الجسد.

اللغة (٢) حركات الجوارح: تأكدي من أن يديك وحركات جوارحك بشكل عام تدل على كلامك، ليكن إيقاع جسمك متمشيًا مع اللحن الذي يعزفه لسانك.

(١) صحيح: السلسلة الصحيحة للألباني.

كلما كان ظهرك مستقيماً، وابتسامتك حاضرة، ويداك تتحركان بشكل يخدم الموضوع الذي تتحدثين عنه، كلما كنت أقرب للنجاح في تواصلك مع الآخر.

* فن الإصغاء:

ما هذا الهوس الذي يتملكنا من أجل الحديث والكلام، كلنا نتمنى أن ننفرد بدفة الحديث فنديرها كيفما شئنا، كلنا نتصور أن الآخر سيحبنا إذا ما تحدثنا، وأخرجنا ما في جعبتنا من جواهر ولآلئ ودرر!!

لكن للأسف الآخرين كذلك يحبون الحديث، ويتظنون دورهم بفارغ الصبر.

الناس تحب جداً من يستمع إليهم، وتالله إن الإنصات لفن يفوق فن الكلام!

يحكي (توني بوزان) قصة طريفة تؤكد هذا المعنى؛ فيقول: لقد كنت أميل إلى التحكم في دقة الحديث، والسبب في ذلك أنني كنت أعتقد أنه كلما اتسم كلامي بالذكاء زاد بالتالي مستوى المحادثة، ولقد كانت نظرتي قاصرة ومحدودة، وتدخلت صروف الطبيعة وعلمتني درساً لن أنساه، حيث أصبت بعدوى حادة في حلقي قبل إحدى المناسبات الاجتماعية، ولشدة إحباطي لم أستطع النطق، ولو

بكلمة واحدة إلا بصعوبة بالغة، وقابلت في الحفل شخصاً كان متحمساً لعدة أشياء، واسترسلنا في محادثة مفعمة بالحيوية، ولكن دوري في المحادثة اقتصر على الإيماء بالرأس بسبب ضعف صوتي، وكنت أوصل ما أريد قوله عن طريق (الهمهمة)، وقلما كنت أطرح عليه أسئلة مما أتاح الفرصة لصاحبي للخوض في محادثة أخرى لمدة خمس دقائق بحماس منقطع النظير.

وعندما افترقنا في النهاية كنت أعتقد أنه قد يظنني شخصاً مملاً في الحديث، حيث أنني قد أسهمت بنسبة أقل من ٥% من الحديث، ولكن من دواعي دهشتي أنني سمعت فيما بعد أنه اعتبرني محاوراً مدهشاً!!

كيف هذا؟

لقد بدأت خيوط الحقيقة تتراءى لي: فقد كان حوارنا رائعاً، وكان يسليني بحكاياته الممتعة، وأفكاره المثيرة، لقد كان جسدي يرد عليه بدلاً من صوتي، مما كان يشير إلى اهتمامي، وعندئذ أدركت أن الاستماع منحني هذه الفرصة الرائعة للارتياح التام في أي محادثة.^(١)

من هذه القصة يمكننا استيعاب كيف أن التغلغل إلى قلوب الآخرين يكون سهلاً إذا سلكنا طريق الإنصات والاستماع الإيجابي، الناس لديها شهوة الحديث.

يكفي أن تسألي صديقتك عن حالها كي تحكي لك حكايات وقصص، وتفرغ في أذنك أخبارها، وآخر مشكلاتها، وليس بمستبعد أن

(١) توني بوزان، قوة الذكاء الاجتماعي.

تقصّ عليك شيئاً من ذكريات الطفولة، وذكرى أول مرة قابلت فيها زوجها..!

كما أن الاستماع للآخرين في عالم الأعمال يصنف على أنه أحد أهم ثلاث مهارات يجب توافرها في مدير الأعمال، وللأسف الشديد نحن لا نهتم بصقل مهارة الاستماع إلى الآخرين والإنصات إليهم.

النظريات والإحصاءات الحديثة وجدت مفارقات غريبة جداً بين أهمية بعض المهارات من حيث نسبة الاستخدام، وبين ما نوليّه من أهمية لتلك الصفات، والجدول الآتي يوضح هذا الأمر: ^(١)

| المهارة | نسبة الاستخدام | التعليم |
|----------|---|----------------------------------|
| الاستماع | الأكثر استخداماً (٤٥٪) | الأقل تعليمياً |
| التحدث | المرتبة الثانية في كثرة الاستخدام (٣٥٪) | المرتبة الثانية في قلة التعليم |
| القراءة | المرتبة الثانية في قلة الاستخدام (١٦٪) | المرتبة الثانية في كثرة التعليم. |
| الكتابة | الأقل استخداماً (٩٪) | الأكثر تعليمياً. |

- في الجدول السابق يتبيّن لنا شيء بالغ الأهمية، وهو أن أكثر المهارات استخداماً في الحياة، تأخذ أقل نسبة في التعليم والتدريب والاهتمام، وأكثر ما نهتم به هو أقل الأشياء استخداماً في لغة التواصل مع الآخرين!

(١) توني بوزان، قوة الذكاء الاجتماعي..

الإصغاء السلبي:

نعم هناك إصغاء سلبي، عكس ما ننادي به تمامًا، أحببت أن أبينه لك أختي كي لا يلتبس عليك الأمر، والإصغاء السلبي يُعرف بعدة سمات، وهي:

☒ التظاهر بالإصغاء والذهن مشغول والبال في وادٍ آخر،
فما أسوأ من أن يكتشف محدثك أنك أعطيته جسدك،
وسافرت دونه مشاعرك.

☒ عدم النظر إلى محدثك، والتطلع إلى شيء آخر، كمتابعة تلفاز، أو التحديق في مشهد ما، أو قراءة جريدة.

☒ الحكم على الحديث بالتفاهة أو عدم الأهمية.

☒ المقاطعات المتكررة.

☒ عدم التفاعل مع ما يقال، والنظر بجمود إلى المتحدث.

كيف تصفين بشكل أكثر إيجابية؟

١- الاستماع قبل أي شيء... هذا هو السر الأول والأكبر، كي تكوني منصتة متميزة؛ يجب عليك أن تستمعي، وبإخلاص لمن يتحدثك، تستمعي له حتى تفهميه، لا لكي تلتقطي منه عشرات وزلات من بين ثنايا كلماته، استمعي وأنت راغبة في فهمه لا في انتظار دورك كي تتحدثي.

٢- انظري إلى عين محدثك: فهذا يُظهر مدى اهتمامك بما يقوله، ويُشعره بأنك مصغية له بكل جوارحك، انتبهي لا تثبي عينيك عليه بجمود، ولكن تابعيه بعين يظهر فيها الاهتمام والفهم.

٣- قومي بإشارات تدل على اهتمامك: لا تكوني كالصخرة، ارسمي الاهتمام على وجهك، وحاولي أن تتجاوبي معه بشكل كامل، هز الرأس مثلاً يدل على تواصلك معه، قولك: نعم.. نعم، أو حقاً؟ أو سبحان الله؟ كلها ألفاظ تدل على انتباهك لما يقول.

٤- لا تقاطعيه: فمقاطعتك له تعني بكل بساطة أن ما يقوله غير مهم، وأنك تعلمين ما الذي يريد أن يقوله قبل أن يقوله، وتعني بكل بساطة أن يصمت، ويكف عن الثثرة. ومن أدب العرب ما نُقل عن الأحنف: (إن الرجل يحدثني بحديث أعرفه من قبل أن تُلده أمه، فأصغي إليه حتى ينتهي منه، وأظهر له أنني أسمع له لأول مرة).

٥- حثيه على المواصلة: فإذا توقف عن الكلام، قل لي له: حسناً وبعد... فإذا كان قد أنهى كلامه فسيخبرك، وإن لم يكن فسيواصل كلامه، وفي الحالتين سيكون مستريحاً أنك غير منزعة بما يقول.

٦- راجعيه: إذا ما التبس عليك أمر، أو كانت هناك نقطة

غامضة في حديث محدثك، فلا بأس من أن تطالبه بمزيد من الشرح والتوضيح، فهذا أفضل من أن تستمعي بلا فهم، أو تنصتي بلا وعي.

٧- لا تجهزي الرد في نفسك، وأنت تستمعين إليه: ولا تستعجلي ردك على من يحدثك، يمكنك تأجيل الرد لمدة معينة حتى تجمعى أفكارك، وتصوغها بشكل جيد، واحذري الاستعجال في الرد؛ لأنه يوقعك في سوء الفهم.

٨- واجهي محدثك بجسمك: أو على الأقل بوجهك، حتى لا يشعر بأنك غير مهتمة به أو تهمله.

٩- بعد أن يفرغ محدثك من كلامه لخصي كلامه، وأعيديه عليه: قولي له: أفهم من كلامك كذا وكذا؟ أنت تريدي أن أفعل كذا أليس كذلك؟ وإن أجابك بالنفي؛ فاطلبي منه أن يوضح أكثر.

١٠- قضي مكان محدثك: ولا تفسري كلامه من وجهة نظرك أو من منظورك الشخصي، بل حاولي أن تتقمصي مكانه، وترى بعينه، بهذا ستفهمينه أكثر، وستفهمين لما قال ما قال.

١١- لا تكوني لوح ثلج إن كان محدثك غاضباً: ولا تبسمي إن كان حزيناً، حاولي أن تتوافقي مع حالته النفسية، لا تطالبه بتهدئة روعه إذا كان ثائراً، واحذري أن يشعر أنك تستخفين بحالته النفسية.

قالوا عن الصمت:

(اعتمادًا على إجادتي التامة للغة لم أنبس
بينت شفة)



روبرت بنكي

(يجب أن نصمت في بعض الأحيان.. كي
يسمعنا الآخرون)



جلاسكو

(أحيانًا يكون الصامت هو صاحب أعلى
صوت...)



ليروي برونلو

الهدوء الجميل:



والهدوء الجميل منطقة
بين البرود المستفز، والتهور
الطائش، والمرأة التي
تستطيع أن تتحلى بهدوء

أعصابها وملامحها، تكون قد فعلت في مشاعر الآخرين الشيء
الكثير، فالمرأة الهادئة تعطي إحياءً بثقتها بنفسها، ووضوح
تفكيرها، ورزانة عقلها.

والهدوء الذي نريده ليس هو السكون أو البرود أو اللامبالاة،
وليس هو هدوء الجوارح، وقلة الكلام، ووزن الأحرف قبل النطق
بها.

لا.. فالهدوء الذي ننشده هو قرار تتخذه داخلك، بأن تضعي
السدود أمام ما تتعرضين له في حياتك من مشكلات وعوائق وبين
سلوكك.

يتهور عليك متهور فيغلبه هدوؤك، لا يستفزك شخص، ولا
يعبث بمشاعرِك عابث.

إنهم يملكون قلوبنا حقاً أولئك الذين يهزمون المفاجآت السيئة
بابتسامة واثقة، وهدوء وانضباط شديدين.

ودعيني أذكرك ببعض مميزات الهدوء

كي يشعل فيك جذوة الحماس: ^(١)

١- أعصاب الشخص الهادئ وعضلاته مرنة شديدة، وهي تحتفظ دومًا بتوازن عادي، ودرجة معتدلة من الراحة والاسترخاء، وذلك مما يسهل عليها أداء وظائفها الطبيعية في داخل الكيان الجسمي بشكل أفضل.

٢- الشخص الهادئ يفكر باستقامة نحو هدف تلتقي عنده جميع الأفكار الفرعية، ومن ثم يركز جيدًا على ما سيتخذه من قرارات، ولا يبذر طاقته الفكرية سدى.

٣- الهادئ يفيد من أيام راحته وساعات فراغه؛ لأنه يعيش متمليًا من حاضره، ولا يرهق نفسه بأحزان الماضي، ولا بمخاوف المستقبل.

٤- الهادئ شخص متزن فراه يمتنع من إظهار تبرمه في حضور الآخرين، كما يمتنع عن إبراز انهماكه بهم، وهو يصغي لما يلقي إليه دون أن يبالغ في التعجب أو التواضع أو الامتنان أو أي رد فعل داخلي.

٥- الهادئ يسيطر على ما قد يشعر به من فراغ صبر، أو

(١) من كتاب سحر الشخصية...: (فلسفة النفوذ والتأثير على الآخرين) تأليف / بول جاغو بتصرف .

غضب، أو حدة، ويحتفظ في جميع محادثاته، باعتدال موزون كي يتمكن من التأثير في رؤسائه، والخاضعين له.

٦- الهادئ يتكلم بدقة ووضوح وإيجاز، وليس لكلامه تدفق العجول الذي يريد التخلص من عبء يرهقه، ولذا يفهم كلامه كل من يسمعه.

٧- حضور الهادئ يشيع الطمأنينة في نفوس الحاضرين، ويجعلهم يشعرون معه بأنس، وإقبال على الحياة.

٨- لا يتقبل الهادئ شيئاً مما يعرض عليه من أفكار وآراء، إلا ويحيل النظر فيها، ويثبت من صحة ما يوحى إليه، كائناً من كان الموحى، ولا يوافق أحداً على فرض لم يقتنع به، ولا يستطيع أحد انتزاع قرار منه، فهو في يقظة دائمة تتيح له تدبر الآراء، وتأمل العواقب.

٩- المفاجآت، والمعاكسات، وخيبة الأمل، والصدمات وغيرها من صدمات الحياة، أشياء لا تزعزع كيانه، ولا تضعضع توازنه؛ فهو يتعد عن مواطن الضجة والصخب، دون أن ينفق طاقاته في النواح والعويل والارتباك والشكوى، ويتخذ بكل برود، التدابير الضرورية لمقاومة المفاجآت، وتحوير الأحداث ونزع ما فيها من أذى، وينصرف إلى ما تبقى له من وسائل العمل والإنتاج.

١٠- إذا حدث للهادئ خطب رهيب يشل جهود أعوام أو يقضي على آمال جسام، لا يذهب به الحزن في مجاهل لا رجعة له منها، ولا يوغل به العذاب في عتمة الشاؤم الخاذل المخذل، وإنما يحتفظ بثقة في نفسه، ويستجمع قواه لتلافي النتائج السيئة، وبناء مستقبل يرضى عنه.

١١- الهادئ يتألم موضوعياً لا ذاتياً، بمعنى أنه لا يعطف على نفسه في الملمات الكبار، ولا يحق من أجلها، وإنما يعيد النظر دوماً في الماضي، وبكل روية وأناة، إلى أن يستعيد قوته رويداً رويداً، وتشتد معنوياته، فيستأنف خوض معركة الحياة، وهو مسلح بالعبر الماضية، والمواقف السابقة، حتى إذا واجه معارك جديدة، قال في نفسه: «لقد عرفت غيرها من قبل»!

- عليك أختي أن تضعي هذه الصفات نصب عينيك، ثقي تماماً أن الهدوء سيجلب لك - فوق راحة البال - الأصدقاء، ويعطيك سحرًا ونفوذًا هائلين، عليك بأن تنتهي جيداً، وتحذري من أن ينزلك أحد من على صهوة جواد هدوئك وحلمك.

- راقبي كلماتك، كم من لسان كان شركاً لصاحبه، فأورده المهالك، وأطاح بعنقه، وكم من لسان رفع صاحبه، ودفع به إلى قمم المجد، وجاوره الثريا، فتألمي كلماتك جيداً، وليكن

قاموسك ملء بالكلمات الجميلة التي تدل على شيم طيبة،
وصفات نبيلة، وأدب جم، لا يجرفنك حديث التفاهات،
والثرثرة الفارغة، ولا تسمح للسانك بالاسترسال في
توافه الأمور.

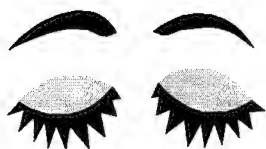
- اكتب أهدافك، ونمي ثقتك بنفسك، فالشخص الذي يعرف
متى وأين وكيف يسير شخص يملك هدوءاً وسكينةً
ساحرة^(١).

(١) راجعي الثقة بالنفس ورسم الأهداف الفصل الثاني والثالث.

صاحبة العين الساحرة:

(إن العيون مغاريف القلوب، بها يُعرف ما في القلب، وإن لم يتكلم صاحبها).

ابن القيم الجوزية



للعين لغة لا يمكن تجاهلها لكل من
تطمح في شخصية ساحرة، فهناك عين
تسحر من أمامها وتجذبه، وهناك عين
مستفزة، وهناك عيون تحترف إرسال نظرات التهكم والسخرية
والاستنكار.

صاحبة الشخصية الساحرة، يجب أن تتمتع بعين ساحرة جذابة،
وتحترف فن النظرات، فصديقاتك وزوجك، ودائرة اجتماعياتك
يسهل اختراق قلوبهم بأحداقك الساحرة.

يقول د. التكريتي عن أهمية حديث العيون: (يتحدث الناس
بعيونهم، كما يتحدثون بألسنتهم، على أن حديث النواظر أفصح
الحديثين؛ لأنه يدور في لغة عامة لا نحتاج في تعلمها إلى قاموس، وإذا
قالت العينين قولاً، وقال اللسان قولاً آخر، فالصادق هي لا هو،
والعمدة على قولها لا على قوله، وقد تجادل امرأ في شأن، فينكر
عليك رأيك بلسانه، وعينه تعترفان به، وتدلل العين على ما تقوله

اللسان من خير أو شر قبل أن يتكلم^(١).

(والواقع أن العين لا تؤثر بنفسها، ولا تملك خصائص مؤثرة، نافذة، إلا بمقدار ما للمصباح الكهربائي من خاصية الإنارة، أي أن العيون تستقي المصباح نوره من القوة المولدة للكهرباء، فهناك وراء الآلة البصرية (العين) ينابيع الطاقة التي تمدها بالسحر والفتنة: الفكرة والعاطفة، والحرارة العاطفية، وفي كل واحد من قوة، تتجمع وتتفاعل، ويولد من تجمعها وتفاعلها، قوى مغناطيسية شخصية)^(٢).

ألوان العيون!

هي دراسة طريفة لم أقع على مدى مصداقيتها حقيقة، لكنها مليئة بالمفارقات الجذابة، هذه الدراسة تفترض أن لون العين يدل على صفات وخصائص نفسية معينة!.

العيون السود العميقة السوداء:

تحفي وراءها حرارة نفسية فائقة غير عادية، وهذه الحرارة تنشأ من هوى ملح - بالمعنى الأخلاقي - وعنف في الإحساس يتمالك ولا يتهالك، فكن واثقاً أما هذه العيون أن صاحبها (أو صاحبها) لا تستطيع أن تحب أو تكره إلا بشكل حار شديد أعمى، فهي ذات طبع كامل، غامض، حساس، نزاع إلى رفض وصايته على كل من يحيط به

(١) آفاق بلا حدود، د. محمد التكريتي

(٢) سحر الشخصية: (فلسفة النفوذ والتأثير على الآخرين) تأليف / بول جاغو بتصرف.

من الناس، فمن الأفضل ألا تثيرها وتزيد من حدتها، على الأخص.

العيون الزرقاء الفولاذية:

تنبئ عن شخصية حازمة، ذي عزم متين، صارمة شديدة.

العيون الزرقاء، الباهنة في زرقنها:

فهي للحالمين العاطفين الساجين في الخيال، اللامبالين بالدنيا وهمومها، فهم أبداً سادرون، أبداً سطحيون، لا يُعترف لهم بفضل، ولا يقدمون على المغامرة.

العيون التي نثاوح بين السمرة والكسناوية في عديد من الألوان:

فهذه لذوي الاستعدادات المثالية، وأكثر أهل الفكر يدخلون في الأفارق اللونية من ألوان العيون.

العيون الخضراء:

تعني غرابة الميول العقلية والعاطفية والشهوانية؛ فهي طوراً عبقرية، وطوراً هوائية هبائية، وطوراً غير اعتيادية، ومثلها العيون التي تضرب حدقاتها الخضر إلى اصفرار.

العيون الرمادية:

تشير أكثر ما تشير إلى استعدادات موضوعية، دقيقة، تجريبية، واعتدال في الطباع، واتزان نادر المثال.

- ولقد ذهب الأبحاث إلى أن العين اللامعة هي التي تجذب

الانتباه، وتخطف اللب، وقالوا بأن لمعان العين ينبع من النفسية الإيجابية، فكلما اشتدت حرارة العواطف، وقوة الأفكار، ومتانة العزم، ازداد لمعان الحدقة.

تدريبات العين:

ينصح بول جاغو في كتابه سحر الشخصية بنصيحتين كي تكوني صاحبة عين ساحرة وهما:

❧ **الكحل:** لا بدّ من تكييف العين يوميًا بكحل أصلي، فهذا من شأنه أن ينظفها من طبقة الغبار التي تتكاثف حول مدار العين، كما أنه يريح مدار العين وأعصاب الأجفان، ويسهل من فتحها وغلقها، هذا فوق الشكل الجمالي الذي يهديك إياه الكحل، والكحل إحدى العادات العربية التي أهملتها كثير من بنات العرب اليوم رغم أهميته الكبيرة.

❧ **القيام بتمارين وتدريبات تؤدي إلى الإقلال من الرمش، وتحسين الأهداب،** فإذا أخذت في الكتابة أو القراءة، حاولي دقيقة أو دقيقتين، ثم طوال خمس دقائق، ثم عشر، ثم خمس عشر، وتابعي المحاولة إلى أن تصلّي إلى الساعة، ولا يطف لك أثناءها جفن.

يساعدك هذا التمرين على أن ترفعي بملء اختيارك الجفن الأعلى إلى فوق، وفي أوقات فراغك، حاولي أن تصوب نظرك إلى نقطة معينة، ولا ترفعيها عنها، وأنت محتفظة بصلاية جفنيك مدة طويلة.

نأتي بعد ذلك إلى توجيهات لجعل
حركات العين أكثر احترافية:

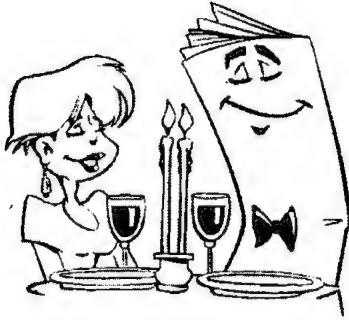
• احتفظي بسكون مطلق، وأنتِ مخاطبين الآخرين، أيضاً وأنتِ تصغين لما يقوله الآخرون، ولتكن عيناكِ مسمرتين، مفتوحتين فتحة طبيعية، عادية، لا ترمشان أبداً، ولتكن أفكارك وردود أفعالك - مهما عظمت وقويت - هادئة.

• يخونك القلق الذي يساورك، أو الحزن الذي يخالجك، أو الاستياء الذي يفعم سريرتك، أو الاستهجان الذي تُبطنه في قراراتك؛ سيطري على نفسك في كل لحظة أيّا كان الظرف، ومهما كانت الأجواء، فبذلك تعطين صورة قوية مرتاحة، ونظرتكِ تستولي على نظرات الذين تخاطبهم، وهم يصغون إليك بانتباه مطمئن بليغ.

• تتبعي القاعدة الكبرى، وهي ألا تبدي «انهماكاً» في أي موقف من المواقف، فلا احترامات زائدة، ولا تملق، ولا إعجاب، ولا تعاطف مصطنع، نعم لباقة ورقة ولكن بلا تكلف، فتكسبين بذلك رغبة الآخرين في التقرب منك، والتودد إليك، وهنا أيضاً، ينبغي لك أن تعتصمي بالهدوء، وعدم الاكتراث.

- هذه التوجيهات أختي الكريمة نحاول من خلالها الاستفادة من مبدأ عام، وهو أن الغموض يعطي قوةً وسحراً، أكثر من أن تكون شخصيتك مشاع الكل يعرف مدخلاتها ومخرجاتها، الشخص الذي لديه أسرار خاصة شخص يمتلك سحراً.

الانطباع الأول هام جداً:



يقولون: الانطباع الأول يدوم، وأنا وإن كنت لا أوافق على تلك المقولة على عمومها، إلا أنني لا أستطيع أن أنكر أهمية الانطباع الأول الذي يتركه الواحد منا في أي علاقة إنسانية، خاصة وأن هناك

صنفاً من البشر يعتز جداً بمحكمه الأول على الشخص، ولا يغيره بسهولة.

والمرأة الذكية اجتماعياً عندما تضع بصمتها المميزة في اللقاء الأول، وتكلمه بدفء مشاعرها، وعذب ابتسامتها، وإيجابياتها، وتواصلها الحار مع الآخرين؛ تكون قد فعلت الشيء الكثير في ترك انطباع أولي جيد.

ولترك انطباع أولي جيد انتبهي للنقاط الآتية: ^(١)

● تأكدي من إيجابية لغة جسدك، قفي برباطة جأش وثقة وبقظة، صافحي الأخريات بحرارة، وعندما تقولين لهم كلمة ترحيب، انظري في عيونهم، واطهري لهم البشاشة.

● احرصي في أثناء التحدث على التواصل بعينيك بشكل

(١) قوة الذكاء الاجتماعي .. توني بوزان ، بتصرف يسير .

مناسب، فذلك يشير إلى اهتمامك بهم، ويجعلهم يعتقدون -
تلقائياً- أنك مهمة بالنسبة لهم.

❶ تصرفي بثقة وإيجابية، حتى وإن لم تكوني تستشعريهما،
فتصرفك بثقة وإيجابية سيجعل الطرف الآخر أكثر هدوءاً،
ومن ثم تزداد ثقتك بنفسك.

❷ اعملي على أن تكون ملاسك دائماً متناسقة، لا تخالف ديناً
ولا عرفاً.

وفي الأخير تذكري أن الانطباعات الأخيرة تدوم كذلك، أي أن آخر
كلمة في حوارك، وآخر موقف في لقائك، وآخر لقاء مع إحدى معارفك،
يظل عالماً بالذهن، سهلاً استرجاعه إذا ما تذكرت صاحبة الموقف،
فحاولي دائماً أن تكون اللمسة الأخيرة جيدة، ومفعمة بالحب والمودة.

نصائح هامة:

١- لا تقلدي أحداً ليكن لك شخصية مستقلة، فالناس لا تحب
الإمعة عديم الشخصية.

٢- احفظي شيئاً من الحكمة والطرفة والمواقف الجذابة، فالناس
تميل لأصحاب الأحاديث الممتعة، والجواهر اللفظية الخلاقة.

٣- لا تأخذي الأمور بحساسية، كوني خفيفة لطيفة، واسكي
على أعصابك ماءً بارداً إذا ما قابلتك نقد جائر.

٤- تعلّمي كيف تقولين: (لا) بلباقة، وكيف ترفضين القيام بعمل ما، بدون أن تُغضبي الطالب.

٥- شاركي الآخرين أفراحهم وأحزانهم؛ فالناس لا تنسى من يقف معهم أبداً.

٦- للهدية أثر بالغ في تأليف القلوب، واستمالة الغضوب، مهما كانت بسيطة.

٧- رددى اسم من تعرفت عليه لأول مرة في نفسك، وحاولي أن تلصقيه بذهنك، ليس لطيفاً أبداً أن تتعري على شخص ثم بعد فترة تقولين له عذراً: لا أذكر اسمك.

٨- شاوري الآخرين في أمورك الشخصية، حتى وإن لم تحتاجي للمشورة، فمشورتك صديقتك تعطيها إحياء بأنها قد صارت موضع ثقة بالنسبة لك، وشيئاً هاماً لديك.

نتائج اختبار الذكاء الاجتماعي

| | |
|---------|---------|
| ١- صح | ١١- صح |
| ٢- خطأ | ١٢- خطأ |
| ٣- خطأ | ١٣- صح |
| ٤- صح | ١٤- صح |
| ٥- صح | ١٥- خطأ |
| ٦- خطأ | ١٦- صح |
| ٧- صح | ١٧- صح |
| ٨- صح | ١٨- صح |
| ٩- صح | ١٩- خطأ |
| ١٠- خطأ | ٢٠- صح |

الحكمة طائر والقلم صياد..



توقفي للحظات، وتمعني فيما قلناه في الفصل السابق.. أعطي
لروحك مساحة من التأمل..

نقاط أعجبتني في صفة (الذكاء الاجتماعي):

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

ملاحظات على بعض النقاط:

.....

.....

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

نقاط أنوي تبنيها أو دراستها بتوسع أكثر:

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....



هل تحبي الحياة؟ إذن لا تضيّعي
الوقت؛ فذلك الوقت هو ما صُنعت
منه الحياة...

بنيامين فرانكلين

منتدى مجلة الإبتسامة
www.ibtesama.com
مايا شوقي

إي. إم. جراي E.M.Gray، هو أحد
الباحثين الذين أفنوا حياتهم في تتبع سير
الناجحين، والبحث عن القواسم المشتركة
في شخصياتهم، بعد رحلة بحثه التي استمرت
أكثر من ربع قرن.

خرج علينا الرجل بخلاصة أبحاثه ليؤكد أن تنظيم الأولويات
والتحكم في الوقت التحكم الأفضل هو سر النجاح في الحياة،
والقاسم المشترك بين جميع الناجحين، وكتب مقالاً بعنوان: (القاسم
المشترك الشائع للنجاح)، قال فيه - بتصرف: (إن العمل الجاد،
وضربات الحظ الموفقة، والعلاقات الشخصية بالأشخاص المؤثرين،
رغم كونها مهمة لنجاح المرء، إلا أن العامل الذي فاق كل العوامل
الأخرى في كونه تيممة النجاح للأفراد هو أن تعمل الأهم قبل المهم،
وأن تدير أولوياتك بفاعلية).

لا توجد امرأة متميزة تنفق من خزائن وقتها على توافه الأمور،
وتسبل رصيدها الزمني في ما لا طائل من ورائه.

لقد ظلت مسألة الاهتمام بالوقت وتنظيمه والاستفادة القصوى
منه تشغل بال كل ذكي لبيب، ولقد أمضى الباحثون وقتاً طويلاً في
بحث الطرق الأفضل في استثمار الوقت، والاستفادة القصوى منه.

وبدأت رحلة إدارة الوقت بنصيحة تنظيم الوقت، وعمل

جداول للمهام المطلوب إنجازها، لكن بعد فترة من الزمن ضاقت النفس بهذا النظام الذي يجعلها تمضي كآلة بشكل ميكانيكي دقيق مما بعث على الضيق والتدمير، ومن ثم الفشل في تطبيق هذه الجداول.

هنا أطل علينا الدكتور ستفن كوفي Covey - أستاذ الإدارة الشهير - ليؤكد أن الأهم من تنظيم الوقت هو تنظيم الأولويات أو قاعدة (الأهم فالمهم)، وتقوم هذه القاعدة على معنى هام جداً، وهو أن الوقت ثابت، وكلنا نملك ٢٤ ساعة في اليوم، التميز والنجاح لا يكون بعمل جدول ملء هذه الساعات الأربع والعشرين، بل يكون بإعطاء المهام الهامة التركيز الأهم، والمساحة الأكبر، وإعطاء المهام الأقل التركيز الأقل، أهم ما في هذا النظام أنه يحرك من سيطرة عقارب الساعة، واللهات خلفها، ومحاولة اللحاق بها.

وتعتمد منظومة د. ستفن كوفي على جدول أو مصفوفة إدارة الوقت، والتي تحتوي على أربع مربعات تنظم أولوياتك من خلال هذه المربعات يكفل لك تنظيم حياتك بأكملها.

انظري للجدول الآتي:

| غير عاجل | عاجل |
|---|--|
| الترتيبات والتخطيطات القادمة، تكوين علاقات، ترويح عن النفس، مهام لم يحن وقتها، فرص جديدة، مساحة للإبداع | المهام العاجلة، الأزمات، المشاريع الهامة، الطلبات الغير متوقعة |
| مضيعات وقت، أمور فعلها كعدم فعلها. صديقات مضيعات للوقت | مكالمات هاتفية مفاجئة، مقاطعات غير هامة، أنشطة عامة |

هـ

هـ

• **مربع الهام والعاجل:** وهو مربع الأزمات، وتعلق بتلك الأشياء التي تضغط علينا بقوة، وتتطلب عناية فورية، والتي تجعل حياتك حالة طوارئ، ويكبر هذا المربع كلما قمت بالتسويف، والتفريط في المربع الثاني، فجأة تجد نفسك مطالبة بإنجاز أمور كثيرة في وقت قياسي.

وللأسف الشديد الذي يستغرقهم هذا المربع يصيبهم (الإجهاد، التوتر، العيش تحت ضغط دائم).

• **مربع الهام والغير عاجل:** هذا هو المربع الذهبي، الذي تستطيعين من خلاله أن تنظمي وقتك فعلاً، فهناك أشياء هامة نعم

لكنها غير ضاغطة ومستعجلة، مما يعطيك المساحة للتخطيط والتفكير وإدارة الأمور بشكل صحيح، والذين يعيشون في هذا المربع، ويولونه أهمية واهتماماً قبل أن يذهب إلى مربع (الهام العاجل) هم أشخاص يتسمون بـ (بالانضباط، الاتزان، التحكم الرشيد، قلة التعرض للأزمات).

• **مربع الغير هام العاجل والغير عاجل غير هام:** مربعان تافهان من يعيش فيهما يفتقر إلى الشعور بالمسؤولية، لذا فالناجحون المتميزون يحرصون دائماً على أن يكونوا بعيدين عن هذين المربعين، وكذلك بتقليل حجم المربع الأول والبقاء لفترة أكبر في مربع (الهام الغير عاجل).

المرأة الفاعلة: خلاصة ما مرّ من العرض السابق يمكننا القول: أن المرأة الفاعلة هي التي لا تشغل عقلها بالمشكلات، وتقع فريسة للضغط والأمور الطارئة، بل التي توظف ذهنها في التقاط الفرص، وقتل المشكلات محلها سريعاً، والأهم العمل دون وقوع المشكلات، نعم قد تتواجد المرأة الفاعلة في المربع الأول لكنه تواجد غير دائم، إنها تحافظ على نضارة أفكارها وحضورها الذهني والنفسي، قادرة على الإنتاج والإنجاز، ببساطة هي تسكن المربع الثاني.. وتهنأ فيه.

ولكن كيف..؟

كما سبق نستطيع القول أن خلاصة ما توصل إليه علماء الإدارة

في مسألة إدارة الوقت هو: تحويل التركيز إلى الأمور المهمة بدلاً من الأمور المستعجلة.

وهذا يتأتى بالتخطيط لما هو آتٍ..

أعطي لنفسك من ٣٠: ٦٠ دقيقة أسبوعياً تقومين فيها بترتيب الأشياء الهامة لديك، قومي بعمل جدول بالمهام التي تودين عملها خلال الأسبوع القادم، ثم ابدئي في وضع خطة لتفيذها.

تكمن أهمية التخطيط الأسبوعي في أنها تعطيك مساحة للتفكير، ومن ثم كتابة أهدافك الهامة، قبل أن تطيح بها الأهداف المستعجلة، ليس الهدف هو ملء ساعات الأسبوع بمهام تستنفذ طاقاتك، الهدف هو الانتهاء من المهم أولاً.

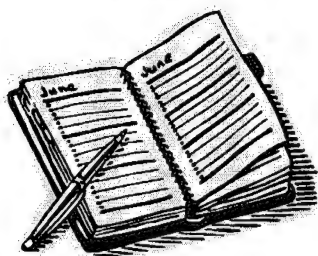
أضف إلى ذلك أن وضع الأولويات في مكانها الصحيح يتيح لك أحييتي أن تستمتعي بأوقات الإجازة والاسترخاء، أخطر ما في الفوضى الحياتية أنها تجهدك بدون إنجاز.

فنرى المرء منا يلهث وإنجازاته جد بسيطة، لكن مع ترتيب الأولويات نجد أن لدينا مساحة كبيرة من الوقت يمكننا استغلالها في الاستجمام والاسترخاء، وتنمية صداقاتنا، وعلاقاتنا الاجتماعية، كما أنها تعطينا مساحة من التفكير والتخيل، والتي تؤهلنا لوضع المهام الواحدة أو المتقاربة بجوار بعضها، مما يوفر لنا المزيد من الوقت المهدر.

من المثالية المفرطة توقع أن الأمور تمشي وفق الجدول الذي خططنا له تماماً، الظروف الطارئة لا يملك أحد إيقافها، ولكن بعض الأمور الطارئة يمكن حلها أفضل من أن تكون حياتك بجملتها حالة طوارئ.

الأجندة اليومية:

مع صباح كل يوم تكون الشمس على موعد مع دراما حياتية مكررة ورتيبة، فهي تشاهد من يستيقظ مبكراً فيتوضأ ويصلي الصبح، ويجلس هنيهةً يرتب فيها



برامجه لليوم، ويراجع المواعيد والارتباطات التي لديه، وهناك من يصحو على عجل؛ فهو يرتدي ملابسه، ويأكل ويغسل وجهه في آنٍ واحدٍ، كي يلحق بقطار يومه الذي أطلق صفارة بدء الحركة.

وما بين الصنفين مساحة من السهل الممتنع!

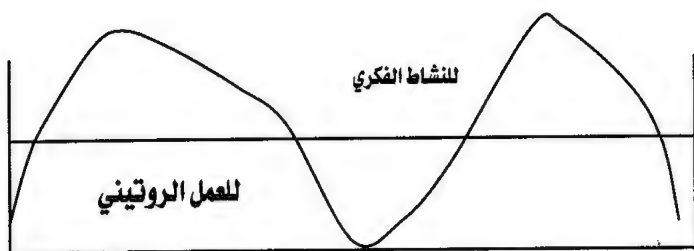
الصنف الأول يصحو مبكراً فقط ساعة واحدة، ويفكر لدقائق معدودة، ويرتب ما لديه من مهام قد كتبها من بداية الأسبوع، وقد يضيف عليها طارئاً، ثم يبدأ يومه بنشاط وحيوية.

والآخر غير مكترث، يعيش الحياة كراكب أدمن ركوب قطاره في اللحظات الأخيرة.

لكنك أخيتي وبعد أن صغت خطتك الأسبوعية، صار أمر ترتيب يومك بديهيًا، وتحديد ما لديك من مهام أمرًا يوميًا.

- إن تنظيم الوقت أمر بالغ الأهمية، وشغل بال الكثيرين من علماء الإدارة، وألفت فيه الكتب، ونُظمت من أجله الدورات، لكن يظل أهم ما في الأمر هو قناعتك الشخصية بأن وقتك يجب ألا يفلت من بين أصابعك، وأن ما يهدر من لحظات لن يعود أبدًا.

• منحنى النشاط العام:



- لكل شخص منا منحنى عام لنشاطه، أوقات يكون فيها في ذروة نشاطه الجسدي والعقلي، وفترات هادئة فاترة، نشعر فيها بعدم القدرة على الأداء بشكل جيد.

ينصحك علماء الإدارة عزيزتي أن تركز على المساحة التي يكون نشاطك الذهني فيها متقدًا، والجسدي نشطًا؛ كي تقومي بالأعمال الفكرية، التي تحتاج إلى تركيزك واهتمامك، والأوقات

الفاترة للأعمال الروتينية التي تقومين فيها بأعمال بسيطة ميكانيكية لا تحتاج إلى كثير تركيز، ولقد وجد العلماء في الأشخاص الذين يستيقظون مبكرًا، أن ذروة نشاطهم تبدأ بعد ساعة من الاستيقاظ، وتستمر حتى وقت الظهيرة، بعدها تأتي مرحلة من فتور النشاط، ثم يعود الجسم إلى كامل نشاطه البدني في فترة ما قبل الغروب، وحتى قبل ساعة من موعد النوم.

لصوص الوقت:

(١) عدم التخطيط: بدون ترتيب مهامك، ووضع خطة

واضحة، سيهرب الوقت من بين أصابعك، أحد

أهم المسلمات للشخص الناجح عامة هو

التخطيط، وبالنسبة للتخطيط للوقت تطل علينا

إحصائية أخذت شكل الحقيقة المسلم بها تقول:

(كل ساعة تقضيها في التخطيط توفر ثلاث إلى

أربع ساعات في التنفيذ).



(٢) عدم التفويض: والإصرار على إثقال كاهلك بمهام

تستطيعين أن توكلي بها أحدهم.

(٣) زائرون بدون موعد: وما أكثرهم، وللأسف يسرقون من

أوقاتنا بشكل قاسٍ، إحدى النصائح التي يمكننا

أن نواجه بها الزائرين المفاجئين هو تخييرهم بين

وقتٍ متسعٍ مرتبٍ لاحقاً، وبين وقتٍ قصيرٍ مضغوطٍ الآن، مثلاً: (أنا مشغولة للأسف لكنني سأعطيك عشر دقائق، لكن لو جعلناها غدا الساعة العاشرة صباحاً، فيمكنني أن أجلس معك وقتاً كافياً).

(٤) عدم استغلال الأوقات الميَّمة: في الحافلة، في انتظار الطبيب، أوقات ضائعة، لماذا لا نستغلها في إنهاء مشاريع بسيطة، كقراءة كتاب أو تقرير أو تدوين ملاحظات وأفكار، أو عمل مكالمات متأخرة أو مطلوبة، في الغرب يمتلك هؤلاء القوم ميزة عدم إضاعة الوقت، لذا فمن الصعب أن تجد الركاب في القطار أو الحافلة يطالعون الطريق أو يتحدثون في بعضهم، كما نفعل نحن، فهم إما يقرءون في كتاب أو جريدة، أو يستمعون لشيء عبر سماعات الأذن، ومنهم لا بد أن نقطف تلك الفائدة.

(٥) التسويف الغير مبرر: وعدم القيام بمسئولياتنا في وقتها، والتحجج بحجج واهية كي لا نتم أعمالنا، كرداریة الجو أو عدم وجود الرغبة للعمل، والتسويف يعد السبب الأول في إرباك جدول أعمالنا؛ فهو الذي يحول العادي إلى مهم،

والبسيط إلى عاجل، مما يجعلنا في ورطات دائمة،
وركض لا ينتهي.

(٦) عدم القدرة على الرفض: وقبول أي طلب من أي
شخص، فهذا يجعل حياتك مشاعاً، وأوقاتك
مهذرة. (١)

مبادئ في إدارة أولوياتك:

المبدأ الأول: لا يوجد إنسان يتوفر له الوقت الكافي: فنحن
نستفيد أكبر استفادة من الوقت المتوفر، والفرق
بين البشر هو في قدرة الشخص على الاستفادة
بفاعلية من وقته، العباقرة، العظماء، النبغاء
يتملكون ٢٤ ساعة فقط في اليوم، تماماً
كالفاشليين، والضعفاء، والتافهين.



المبدأ الثاني: الطبيعة الروتينية تقتل الحياة، والإبداع هو
حياة للحياة، لكننا للأسف نجد أن ٩٨% من
الناس عملهم روتيني، لذا فمن الطبيعي أن يكون
الطامحون قلة، ولا يدير وقته من كُبلَ بروتين
يتحكم فيه.



(١) راجعي إن أحببت فصل (تعلم قول لا) من كتاب الشخصية الساحرة للمؤلف.

المبدأ الثالث: التآني يوفر الوقت، وذلك لأن معظم الوقت يذهب في تصحيح قرارات خاطئة، من يظن أن السرعة هي التي توفر الوقت فهو مخدوع، التركيز والتآني - لا السرعة - هي كلمة السر.



المبدأ الرابع: التفويض المدروس أحد أهم موفرات الوقت، فليست الحكمة في أن نقوم بكل العمل بأنفسنا، وليس من الذكاء إقبال الكواهل بمهام يسهل التخفف من بعضها، إذا استطعت أن تتخفي من حمل أعبائك فافعلي.



المبدأ الخامس: ضعي نهاية لمشاريعك، وحددي أوقات للانتهاء منها، لا تترك الأمور على عواهنها، وإلا سيفلت منك زمام التخطيط.



المبدأ السادس: يضيع الوقت، ويموت التخطيط بدون الانضباط الذاتي، والإرادة القوية.



أين يذهب وقتك؟!

هل سألت نفسك هذا السؤال من

قبل..؟



ما الذي يستهلك من وقتي ٢٤

ساعة يومياً..؟

إن أولى خطوات علاج مرض ما هي تشخيص هذا المرض، ووضع اليد على موضع الألم، والسؤال الذي ذكرناه آنفاً هو سؤال التشخيص، فإذا استطعنا أن نقف على ساعات اليوم أين تذهب، كنا قد خطونا الخطوة الأولى نحو تشخيص المرض.

أوقاتنا تذهب دائماً مقابل أعمالنا، والتي

يمكن تقسيمها إلى ثلاث أنواع رئيسية:

١- عمل رسمي: إذا كنت تمارسين وظيفة رسمية، فهذا هو البند الأول.

٢- العلاقات الاجتماعية: مع الأهل، الصديقات، المعارف (الفسح، التسوق).

٣- أعمال شخصية خاصة: عبادة، طعام، قراءة، ممارسة هواية.

المطلوب منك الآن أن تُحضري ورقة وقلم وتكتبين - في الغالب - أين يذهب وقتك؟

يمكن أن تحسبها بالشكل اليومي أو الأسبوعي أو الشهري، وإن كان يفضل الشكل الأسبوعي.

فإذا كان الأسبوع يحتوي على ١٦٨ ساعة، فاحسبي أين تذهب هذه الساعات؟ والمسألة ليست ميكانيكية، أي: لن تحسبي الـ ٢٤ ساعة بالدقيقة، لذا فمن الممكن أن تجدي لديك ١٥٠ ساعة فقط، لا بأس في ذلك، فالهدف من التمرين في الأصل هو إظهار الصورة على حقيقتها، والإجابة على السؤال الهام: فيما يمضي؟

يمكنك بعد ذلك تقسيم الأوقات إلى أرقام مئوية.



تُعد التقسيمة المثالية للوقت، في أن تقسم كعكة الوقت على أربعة أقسام كالتالي:

٢٥٪ عمل رسمي، ٢٥٪ اجتماعيات، ٢٥٪ أعمال شخصية، ٢٥٪ نوم وراحة.

ستجدين لديك في النهاية مهامًا تريدتين

أن تزيد من وقتها، وأخرى تريدتين التقليل من الوقت الذي تلتهمه..

جدول مساعد لضبط وقتك:

| النشاط الأسبوعي | الوقت المعتاد | الوقت الذي يمكن توفيره | النشاط البديل النافع |
|------------------------|---------------|------------------------|-----------------------------|
| وقت النوم يومياً | ٨ ساعات | ساعة ونصف مثلاً | قراءة جزء من القرآن وتفسيره |
| الأكل والشرب يومياً | | | |
| الزيارات (منك-أو إليك) | | | |
| مشاهدة التلفاز | | | |
| الأعمال المنزلية | | | |
| الإنترنت | | | |
| الأعمال الخاصة | | | |
| الحديث في الهاتف | | | |
| | | | |
| المجموع | | | |

في هذا الجدول اعتبرنا أن ساعات العمل لا يمكن التوفير فيها،
نظراً لأنها ليست ملكنا.

قاعدة ٨٠/٢٠

أو (قانون القلة القوية والكثرة الضعيفة).

وتسمى أيضاً بقاعدة باريتو، نسبة لمكتشفها الاقتصادي الإيطالي باريتو عام ١٨٩٧م، والمفهوم الأساسي لهذه القاعدة يقوم على أن ٨٠ % من أهدافنا يمكن تحقيقها بالتركيز على ٢٠ % فقط من الأسباب، ويمكننا الاستفادة منها في إدارة الأولويات إذا علمنا أن ٨٠ % من النتائج المميزة كانت حصيلة ٢٠ % من الوقت بينما ٨٠ % من الوقت لم تعط إلا ٢٠ % من النتائج.

فبالتركيز المدروس على حال البشر قاطبة وجد باريتو أن جل الأعمال والأفكار والمهام تحتل ٢٠ % فقط من الحياة، ونسبة التغير في هذه القاعدة لا يتعدى ٥ : ١٠ %.

قاعدة حياة:

نعم إن قاعدة ٨٠ / ٢٠ هي قاعدة للحياة، نستطيع بتطبيقها أن نتعامل بسلاسة أكبر، وإيجابية أكثر تجاه معطيات الحياة المختلفة، ولفهم هذه النظرية تأملي معي أختي ما يلي:

بالملاحظة تبين أن ٨٠ % من العمل يقوم به ٢٠ % من الموظفين الجادين بينما يقوم البقية بأداء ٢٠ % من العمل!

وأن كثير من التجار يؤكدون أن ٨٠ % من المبيعات تأتي من

٢٠ % من المنتجات، وأن ٢٠ % من العملاء يشكلون ٨٠ % من دخل الشركة..

وفي المنزل نستخدم ربما مساحة لا تزيد عن ٢٠ % من مساحة المنزل في ٨٠ % من أوقاتنا، وقد نستخدم ٢٠ % من أدوات المطبخ في ٨٠ % من الاحتياجات وقد ينطبق نفس الشيء على الملابس!. في الشارع نسبة من يرتكبون ٨٠ % من المخالفات المرورية قد لا تزيد عن ٢٠ %، بينما الـ ٨٠ % الآخرون قد لا تتجاوز نسبة مخالفاتهم ٢٠ %، ونسبة الشوارع المزدحمة بـ ٨٠ % من حركة المرور قد لا تتعدى ٢٠ % من الشوارع.

وقد تجددين أن ٨٠ % من سكان المدينة يتركزون في ٢٠ % من مساحتها الكلية المناطق المكتظة بالسكان، طوابق متعددة.

في العالم يتحكم ٢٠ % من الناس بـ ٨٠ % من الموارد المتاحة عالمياً، ولا يتبقى للـ ٨٠ % الآخرون إلا ٢٠ % من الموارد بل ربما أقل!!؟

في الصناعة ٢٠ % من المصانع تنتج ٨٠ % من احتياجات المستهلكين، و ٢٠ % من المواد الخام تشكل ٨٠ % من المنتجات النهائية!!!..

الشاهد: استناداً على ما سبق ملاحظته؛ فإن قاعدة باريتو تقول لك: عليك بتركيز جهودك ومواردك على أهم

٢٠٪ منها مع عدم إهمال ٨٠٪ الباقية.

تأتي أهمية القاعدة من حيث أننا مطالبون بتقليص الهادر والمنفق في جهودنا ومواردنا عن طريق تطبيقها واقعياً، بحيث يمكن فعلاً استغلال أقل جهد ممكن للوصول لأكبر نتيجة مرجوة، لكي يتم التركيز والاهتمام بأكثر الوسائل فاعلية في تحقيق الأهداف وأفضل النتائج.

إننا كثيراً وبعد انتهاء اليوم ما ننظر إلى برنامجنا اليومي، فنجد أن بعض المهام التافهة قد أتت على جلّ أوقاتنا، والمهم من أعمالنا أنجزناه في دقائق معدودة.

إنّ الوعي بهذه القاعدة سيؤهلك لأن ترفضى وبجسم الزيف في تنظيم الأولويات، ومظاهر الانشغال الخادعة، والتي لا طائل من ورائها.

ترجمة الأرقام:

الرقمان ٢٠٪ و ٨٠٪ رقمان افتراضيان، والنسبة ٨٠/٢٠ لا تعني بالضرورة أن تحقيق ٨٠٪ بالضبط من الأهداف يستدعي بالضبط فقط ٢٠٪ من الوسائل، بل إنّ المقصود هو أنه في الواقع تقترب النسبة الحقيقية من ٨٠/٢٠ أو قد تكون ٧٠/٣٠ أو ٦٠/٤٠....

* تطبيقات للاستفادة من قاعدة باريتو:

⊖ في العلاقات الشخصية: يمكنك انتقاء أفضل الشخصيات التي تتوافق مع أهدافك ومنهاجك في الحياة ٢٠٪ ممن تعرف والتركيز معهم بنسبة ٨٠٪..

⊖ أما إذا كنت من اللواتي لديهن نشاط تجاري؛ فعليك بالتركيز على ٢٠٪ من العملاء الذين يحققون ٨٠٪ من الأرباح، وركّز على ٢٠٪ من المواد التي تحقق ٨٠٪ من الأرباح.

⊖ في الميزانية المنزلية قللي من المصاريف على الحاجات التي تستنزف ٨٠٪ من الراتب.

⊖ في المدرسة ركّزي على ٢٠٪ من الوسائل التي ترفع من مستوى المدرسة بنسبة ٨٠٪.

وتذكّري دائماً أن:

⊖ كل دقيقة تمضيها بالتخطيط توفر عليك عشر دقائق عند التنفيذ.

⊖ تعلمي دائماً من خلال قائمة، وعندما يطرأ شيء ما أضيفه إلى القائمة قبل الشروع بالعمل.

- ❶ قاعدة: إن التفكير المطول يحسن من صنع قرار قصير المدى.
- ❷ قبل أن تشرعي في أداء عمل جديد توقفي وتأكدي جيداً من ترتيبه في أولوياتك.
- ❸ نعم قد لا يكون لدينا الوقت الكاف لإنجاز كل ما لديك، لكن لديك وقتاً كافياً لعمل أهم ما لديك.

* * *

قالوا عن الوقت:

- إضاعة الوقت جريمة انتحار بطيء
ترتكب على مرأى ومسمع من الناس،
ولا يعاقب عليها أحد، فمن قتل وقته فقد
قتل في الحقيقة نفسه!



د. يوسف القرضاوي

- الوقت يمضي..؟ لا للأسف.. فإن الوقت
يبقى، ونحن نمضي.



هنري أوستن دويسون

- يكون لدينا متسع من الوقت عندما
نعرف كيف نستخدمه.



بسمارك

- أن تكون غنيًا هو أن تملك المال، أن تكون ثريًا هو أن تملك الوقت.
مرجريت بونانو



- المضحك أن ملايين ممن يتمنون الخلود لا يجدون ما يفعلونه في أوقات فراغهم.
سوزان أرتز



- لا زلت أرى اليوم قصيرًا جدًا على كل الأفكار التي أود أن أفكر فيها، وكل الطرق التي أود أن أمشي فيها، وكل الكتب التي أود أن أقرأها، وكل الأصدقاء الذين أود أن أراهم.



جون بوروف

مفارقة طريفة:

* العام ٣٦٥ يوماً، لو أنك تنام كل يوم ثمان ساعات،
فذلك يساوي ١٢٢ يوماً، ويتبقى ٢٤٣ يوم...

* ولو أنك تستريح في اليوم ثمان ساعات؛ فهذا يساوي
١٢٢ يوماً آخرين، ويتبقى ١٢١ يوماً...

* وهناك ٥٢ يوم أحد عطلة في السنة، وبذلك يتبقى ٦٩
يوماً... لو أنك تأخذ نصف يوم السبت إجازة؛ فهذا
يساوي ٢٦ يوماً ليتبقى ٤٣ يوماً...

* ولو أنك استقطعت ساعة ونصف كل يوم عمل
للغذاء؛ فهذا يساوي ٢٨ يوماً... ليتبقى ١٥ يوماً...

* ولو أنك تأخذ أسبوعين إجازة سنوية من العمل؛
فسوف يتبقى يوم واحد...

وبالطبع لا أحد يعمل في يوم عيد العمال...!!!



الحكمة طائر والقلم صياد..



توقفي للحظات وتمعني فيما قلناه في الفصل السابق.. أعطي
لروحك مساحة من التأمل..

نقاط أعجبتني في (إدارة الأولويات):

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

- ملاحظات على بعض النقاط:

.....

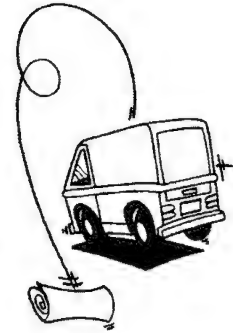
.....

.....

نقاط أنوي تبنيها أو دراستها بتوسع أكثر:

كلمة أخيرة قبل الرحيل:

وفي منتهى الرحلة أضع بين يديك أهم
ما تبقى من حديثي، وهو لن يتحقق ما
تصين إليه إلا بمراعاة ما يلي:



الالتزام:

قد تكون حماسك وأنت تقرئين هذا الكتاب أو غيره من كتب
التحفيز والتطوير الذاتي عالية، بل قد تكون حماسك في الجمل
عالية، وفوقها تحملين كمًّا كبيراً من المعرفة والتفكير الإيجابي،
وتملكين فوق هذا رؤية وهدف واضحين.. ولكن.

بدون الالتزام بالمضي قدماً، مهما قابلتك من مشاكل وعقبات؛
فلن يساوي ما لديك شيئاً!

أعرف كثيراً يذهبون لاستلام أعمالهم بحماس كبير، ويبدءون
مشوار العمل بحماسة وقوة شديدين، لكنهم يتساقطون في حفر
الفقر، وتتصيدهم عقبات الحياة، فينسبون التزامهم.. فيسقطون
سقوطاً غير متوقع.

زوجات يبدأن حياتهن بتفاؤل وأمل ورغبة صادقة في جعل
حياتهن وأزواجهن وأبنائهن جنة، ويتعهدن بذلك، ويمتلكن الطاقة

التي تؤهلهم للوفاء بوعدهن، لكنهن - للأسف - بعد فترة ينسين التزامهن، ويصبح زواجهن ويتهن صورة مكررة لنماذج عادية تزخر بها الحياة.

وانظري حولك ستجدين أن الذكاء وحده لن يجعلك امرأة متميزة، فكم من أذكاء لا يجدون قوت يومهم، وليست الموهبة كذلك، فكم من أصحاب مواهب يرتعون مع الفشلة، وليس الشهادة العلمية، فكم من أصحاب الألقاب العلمية لم تزدهم شهاداتهم شيئاً سوى ملء مساحة من جدار البيت!.

إنه الالتزام بتحقيق ما نويت عليه.

أي شخص في الحياة يتخذ قراراً، ويمضي بعزم نحو الالتزام بتنفيذ هذا القرار فحتمًا - بأمر الله - سينال ما يريد.

حتى وإن طرق الفشل بابَ حياته، أو تعلق عدم التوفيق بقدميه؛ فإنه لا يستريح له بال قبل أن ينال ما يريد، ولدينا من شواهد الحياة ما يجعل ما نقوله أشبه بحقائق كونية ثابتة!.

كلنا نعلم قصة أديسون واختراع المصباح الكهربائي الذي استمر أكثر من ١٠ آلاف محاولة فاشلة، وضحكته الهادئة بعد كل إخفاق، وهو يقول: وأصبح لدي طريقة أخرى لا تصلح لصنع مصباح.

نعلم كذلك الكولونيل ساندرز وابتسامته الوقور التي نشاهدها أعلى مطاعم كنتاكي، ذلك الرجل الذي بدأ حياته، وهو في الثالثة

والستين من عمره، وكل ما لديه ٦٥ دولار هي معاش الحكومة، وكيف أنه - في هذا العمر - دخل سوق العمل الحر، وحاول بيع طريقته في طبخ الدجاج، ورُفض من ١٠٠٧ مطعم بالضبط قبل أن يقبله الأخير بدون حماس، ليغزو العالم بعدها.

ولدينا قصة محمد الفاتح، والذي ألهب حماسه دعاء رسول الله ﷺ: «لَتَفْتَحَنَّ الْقُسْطَنْطِينِيَّةَ، فَلَنَعْمَ الْأَمِيرُ أَمِيرُهَا، وَلَنَعْمَ الْجَيْشُ ذَلِكَ الْجَيْشُ»^(١)، فكان حلمه، وهو طفل وصبي أن يكون المعني بهذا الدعاء، ولم يكسر طموحه المحاولات الجادة لفتحها، والتي بدأت منذ عهد عثمان بن عفان ؓ (٣٢هـ=٦٥٢م)، وازدادت إصراراً في عهد معاوية بن أبي سفيان ؓ في مرتين: الأولى: سنة (٤٩هـ=٦٦٦م)، والثانية: بين سنتي (٥٤-٦٠=٦٧٣-٦٧٩م)، واشتعلت رغبة وأملًا طموحاً في عهد سليمان بن عبد الملك الخليفة الأموي سنة (٩٩هـ=٧١٩م)، وعندما تولى الحكم بعد وفاة أبيه، وهو في الحادية والعشرون من عمره، إلا وبدأ الخطّة، وتمّ له مراده، وهو في الخامسة والعشرون من عمره.

الالتزام أخيتي هو ما ميّز هؤلاء، وتأملي حياة الناجحين؛ فسترتين سلوكك الالتزام على رأس السلوكيات التي يتمتعن بها.

نادرًا ما تجد شيئًا مستحيل على
الاجتهاد والمهارة... فالأعمال
العظيمة لا تكون بالقوة، ولكن
بالمثابرة...

صمويل جونسون

الصبر:

يقول تعالى: ﴿إِنَّ اللَّهَ مَعَ الصَّابِرِينَ﴾ [البقرة: ١٥٣]؛ فالصبر قرين
الكفاح، ولا كفاح بلا صبر ومصابرة، إنَّ من يللم شتاته عند أول
كبوة، ويعود أدراجه يكتب - في الحقيقة - اسمه على جدار الفشل،
ومن يفقد الأمل لتوالي العقبات والملمات يفقد معه القدرة على
الحياة الجيدة.

وإنَّ كنا قد قلنا في النقطة السابقة أنه لا نجاح بلا التزام، نزيد
هنا: ولا التزام بلا صبر على العقبات والإخفاقات.

يقول توماس آديسون الذي نجح بعد أكثر من ١٠ آلاف محاولة
فاشلة: (كثير من حالات الفشل في الحياة كانت لأشخاص، لم
يدرکوا کم هم كانوا قريين من النجاح عندما أقدموا على
الاستسلام).

لا تيأس أخي مادمتم قد طمحت في القمة، ولا تتراجع

مهما حدث، وربما كان المفتاح الأخير هو المفتاح الذي يفتح باب
مجدك وتميزك.

وبالالتزام والصبر.. وقبلهما الإيمان
بالله، وبقدراتك على اجتياز الصعب،
يكون طريقك لنيل لقب امرأة من طراز
خاص أمامك؛ فاعقدي العزم، وثقي
بقدراتك، وتوكلي على خالقك..

فنجان قهوة..

[قالته.. وقلته]



- كلام جميل، أعجبني، وحرّك حماستي، ولكن..

أليس للخيال أقرب؟

- تقول الحكمة سيدتي: (غراب واحد أبيض يكفي لنفي مقولة أن جميع الغربان سوداء)؛ فماذا تقولين والغربان السوداء تنعق فوق رؤوسنا صباح مساء؟!

. عفواً.. ماذا تقصد؟!

- كُثر حققوا النجاح.. كُثر تحدوا المشكلات.. كُثر استطاعوا تغيير واقعهم؛ فلم تصفين كلامي بالخيال؟ وأنا لم أقل لك سوى أنك قادرة على تحسين مستواك، وبأنك تستحقين - حتماً - أفضل مما وصلت إليه.

- الحياة سيدي ليست وردية.. والمشكلات تقف على عتبة داري.

- ولم لا تجعلينها أنت وردية؟ لم لا تجعلين العالم مكاناً أفضل للعيش؟!

. ألم أقل لك كلاماً جميلاً؟!

- وواقعي أيضاً أختي، أنا لا أطالبك بالمستحيل، ولا أدعي أن الحياة ستأخذ بيدك نحو تحقيق هدفك، بل أقول: كوني متميزة، وأعترف أن المشاكل والمصاعب ستواجهك، لكنها سنة الحياة، أن لا تميز بلا تعب، ولا نجاح بلا جهد، ولا رقي إلا ببذل الراحة، وارتداء ثياب الكد والكدح.

- هل تعلم كم مرة أخفقت؟ كم مرة فشلت؟ كم مرة خانني التوفيق؟

- وأنا.. وهو.. وهي، وكل من وطء الأرض قابل الفشل مرة وأكثر، بل منا من طارده الفشل حتى لكأنه قد هام فيه عشقاً، لكنه لم ييأس، لم يركن إلى هتاف الدعة والراحة الكاذبة، كلُّ العظماء تعثروا.. وهناك من انكفأ على وجهه، وضاعت من أمامه - لفترة - معالم الطريق، لكنه قام، وراجع حساباته، وتقدّم ومضى وأصر على تحقيق حلمه وأهدافه، حتى نال مراده، ليس الفشل هو المشكلة، بل المشكلة التسليم والخضوع والرضا بالفشل.

- وإلى متى سأظل أفشل، لقد مللت من الفشل؟

- حنانيك.. فما أدراك أن آخر مفتاح في سلسلة مفاتيحك هو الذي سيفتح الباب! نعم.. هناك من وجد ضالته بعدما ظنَّ أن لا أمل، ثم دعيني أسألك سؤالاً:

هل رأيت من قبل غملة قد فشلت؟!

تحاول.. وتحاول.. وتسقط المرة تلو المرة وتحاول، تتعبين أنت من مراقبتها، ولا تتعب هي من المحاولة، ومن النملة تعلمي الصبر، ثم إنَّ الله تعالى يبشرنا أن النصر مع الصبر، ويطالبنا بالصبر.. بل وبالمصابرة. يقول سبحانه: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اصْبِرُوا وَصَابِرُوا وَرَابِطُوا وَاتَّقُوا اللَّهَ لَعَلَّكُمْ تُفْلِحُونَ﴾ [آل عمران: ٢٠٠]؛ فلا يأس أختي مادام في خافيك قلب ينبض.

- ولكن الطريق للنجاح طويل، وأخشى ألا أتجاوزه.

- دعيني أسر إليك بسرٍ خطير، وهو أن الطريق إلى النجاح والسعادة هو جزء من منظومة النجاح والسعادة!

بلى أختي.. فإن السعادة اتجاه، وليس مكان، رحلة وليست مقصداً، إنَّ أحد أوهام هذه الحياة ذلك الوهم الذي يحدثنا أن النجاح هو أن أشتري سيارة أو أمتلك قصراً، أو أؤسس شركة، بلى فالنفس لا تشبع والحاجات لا تنتهي، إنَّ سعادتك الحقيقية في كونك تملكين هدفاً، سعادتك تتأتى حين تجاوبين على الأسئلة التي أوجعت السابقين: (من أنا؟ ماذا أريد من هذه الحياة؟ أين وجهتي؟ كيف سأصل إليها؟).

سعادتك ونجاحك تتذوقينها، وأنت تسيرين بخطو واثق في طريق تحقيق أهدافك؛ لذا فلا عجب أن تُخفقي ذات مرة، فتشعرين بشعور الرضا والارتياح، نعم رغم تعثرك تشعرين بالارتياح نظراً لكونك لم تُقصري تجاه التزامك، ولم تكاسلي عن تحقيق هدفك،

وتجدين لديك الهمّة كي تقومي، وتتعافي بسرعة، ولا يهبط مؤشر
ثقتك بنفسك قيد أملة.

إنّ من رحمة الله بنا أختي أنه طالبنا بالعمل والالتزام، ولم يطالبنا
بتحقيق النتائج، وما أجمل قول شاعرنا العربي:
على المرء أن يسعى إلى المجد جهده
وليس عليه أن تتم الرغائب

ويحكى لنا رسول الله ﷺ خبر أنبياء يأتون يوم القيامة، وأيديهم
خاوية من أي إنجاز، فلم يُصدق بهم أو يتجاوب معهم، ولو شخص
واحد!

بالرغم من أنهم أنبياء، إلا أن نجاحهم لم يتحقق، والله سبحانه
وتعالى سيفتح لهم باب الجنة على مصراعيه بالرغم من عدم تحقيقهم
نتائج.. لماذا؟!

لأنهم فعلوا ما كانوا مكلفين به.. دعوا قومهم، وقدموا تكاليف
دعوتهم، لكن التوفيق لم يحالفهم طوال مشوارهم، هنا يحاسبهم الله
بمقدار الجهد المبذول، لا بمقدار النتيجة المتحققة.

وهذا درس لي.. ولك.. ولكل من يستوحش طريق النجاح.

أن اعمل بإخلاص وجهد.. وكافح بعزيمة وجهاد.. والله لا
يضيع أجر العاملين.

- حسناً.. سأحاول.

- بل تعهدي لنفسك بالنجاح، صممي على تحقيق أهدافك، الالتزام والإصرار على الوفاء بالتزامات هو الذي سيأخذ بيدك إلى دنيا التميز، لا تجعلي التزامك رخوًا، بل ازرعِي فيه الحماسة المترنة، والهمة الواعية، واستخيري الله، واستشيري مَنْ هم أهل ثقة لديك، وستجدين النصر حليفك بإذن الله.

سؤال أخير.. هل تعرف كم عمري؟!

- إن لم تتخطي السادسة عشرة؛ فكلامي لك، وإن تجاوزت الستين؛ فأنا لم أكتب إلا إليك!.

نعم هذا الكتاب يصلح لسن من ٩:٩٠ عامًا!!.

يصلح للأطفال نقرأه، ونحكي لهم أن مذاق الحياة في تحقيق الأهداف، وأن السعادة فيها لا تأتي إلا ببذل الخير للناس، والارتقاء، وعلو الهمة.

كما يصلح للكهول، أخبرهم فيه أن القلب مادام ينبض، فالعطاء لا زال ممكنًا، والسعادة والفرح والسرور لا زالوا ممكنين أيضًا.

قطار النجاح لا يفتأ يمرُّ عليك مادام فيك حياة، فقط يتوقف عن زيارتك عندما تقررِين أنتِ أنه سيتوقف عن المرور عليك.

أطمئنك أختي أن الوقت لا زال متسع لمزيد من النجاح.. والسعادة.



مسألة.. للتأمل

* لا يجب أن نزحف عندما نشعر بشيء يدفعنا للطيران...

هيلين كيلر

* ما يبدو قمة السخافة في عصر ما، يصبح عادةً قمة الحكمة في العصر الذي يليه...

جون ستيوارت ميل

* إنه الصعود إلى أعلى الجبل ما يجعل المنظر رائعاً...

ريتشارد ميلر

* العطر يظل دائماً في اليد التي تُعطي الزهرة...

هادا بيجار

* الهمُّ، الأفكار السوداء، الانتظار، تعب الناس أكثر مما تتعبهم مواجهة المصاعب...

عبد الرحمن منيف

* لسنا بحاجة لزيادة ثرواتنا بقدر حاجتنا لخفض احتياجاتنا...
فالاستغناء عن الشيء كامتلاكه...

دونالد هريان

* من الأخطاء الشائعة أن نظن أن حدود قدراتنا على الإدراك هي حدود ما يمكننا إدراكه...

شارلز ليد بيتر

* إن الألفاظ هي الثياب التي ترتديها أفكارنا... فيجب ألا تظهر أفكارنا في ثياب بالية...

لورد تستر فيلد

• الماء إذا دام انحداره على الحجر، لم يلبث حتى يثقبه، ويؤثر فيه، وكذلك القول في الإنسان...

بيدبا الهندي

• الأغنياء العاديون يمكن سرقتهم، أما الأغنياء الحقيقيون فلا... فبداخلك يوجد ما لا نهاية له من الأشياء الثمينة التي لا يمكن أخذها منك...

أوسكار وايلد

* لا زلت أرى اليوم قصيرًا جدًا على كل الأفكار التي أود أن أفكر فيها، وكل الطرق التي أود أن أمشي فيها، وكل الكتب التي أود أن أقرأها، وكل الأصدقاء الذين أود أن أراهم...

جون بوروف

* الإنسان قادر دائمًا على تعديل أفكاره، وإعادة فرزها ومراجعتها، ونبذ الخاطئ منها بالإرادة القوية، والعقل المفتوح، والرغبة الملحة في التغيير والإصلاح.

عبد الوهاب مطاوع

* لا ينمو العقل إلا بثلاث: إدامة التفكير، ومطالعة كتب المفكرين، واليقظة لتجارب الحياة.

مصطفى السباعي

* عندما يبدو أن كل شيء يعاندك، ويعمل ضدك، تذكر أن الطائفة تقلع عكس الريح، لا معه.

هنري فورد

* التغييرات العظيمة تُصنع ببطء..

* مهما كثر الخير لدى الناس، وعمَّهم الرخاء؛ فإنهم سيظلون يتوقعون اللمسة الإنسانية من قريب وصديق وجار وزميل، حيث إن في هذه الحياة أشياء كثيرة لا يمكن الحصول عليها عن طريق المال..

د. عبد الكريم بكار

* كلُّ مَنْ حقق نجاحًا ماليًا وعمليًا سيخبرك أنه عليك في بداية حياتك العملية أن تعمل بذكاء وشقاء، عليك أن تدفع ثمن النجاح مقدمًا وكاملًا، وليس هناك طريق مختصر.

ستيفن كوفي

* إنني أعتقد أن هناك حقيقة أساسية غائبة عن أذهان الكثيرين منا، هي أننا لا نستطيع أن نوجد مجتمعًا أقوى من مجموع أفراده؛ ولذا فإن النهوض بالأمة يقتضي على نحو ما أن ينهض كل واحد منا على صعيده الشخصي، وما لم نفعل ذلك؛ فإنَّ الغد لن يكون أفضل من اليوم.

عبد الكريم بكار

* ما يميز المحترفين هو أنهم دومًا يطالبون بما يساندتهم، فيطلبون الوقت والمساعدة والإرشاد والتوجيه.

جاك كانيفل

* ليس المهم هو الرغبة في النجاح فكلنا - بلا استثناء - لدينا الرغبة لذلك، المهم هو الرغبة في الإعداد الحقيقي للنجاح.

بوني نيت

* إذا انتظرت إلى أن تصبح الرياح والجو مواتيين؛ فلن تزرع أبدًا، ولن تحصد أبدًا.

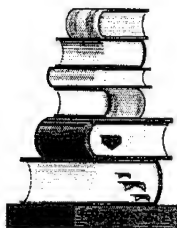
الإنجيل

* الأساسيات الثلاثة العظيمة لتحقيق أي شيء هي، أولاً: العمل الجاد، ثانيًا: التمسك بالهدف، ثالثًا: التفكير المنطقي.

توماس أديسون

* إن لدى الإنسان قدرات هائلة جدًا غير مستغلة لدرجة أنك في الغالب لن تستغلها أبدًا، وذلك لأن معظم الناس لا يقطعون الشوط الأول كي يعرفوا أن هناك شوطًا ثانيًا.

وليم جيمس



أهم المراجع

- العادات السبع للأشخاص الأكثر فاعلية، ستفن كوفي.
- قوة الذكاء الاجتماعي، توني بوزان.
- سحر الشخصية، بول جاغو.
- الشخصية الساحرة، كريم الشاذلي.
- طريق الشخصية الجذابة، جيمس بندر.
- مائة طريقة لتحفيز نفسك، ستيف تشاندلر.
- مقدمات للنهوض بالعمل الدعوي، عبد الكريم بكار.
- إدارة الوقت، طارق السويدان - أكرم العدلوني.
- وأخرى أدرجتها في هامش الكتاب..

E-mail!

هل أعجبك هذا الكتاب؟

هل تودين التعليق أو الاستفسار أو تصحيح شيء فيه؟

هل لديك اقتراح أو مساهمة..؟

حسنًا.. الأمر جد سهل..

أشرف أختي بسماع رأيك.. نقدك.. مساهمتك.. عبر البريد الإلكتروني..

والمؤمن ضعيف بنفسه.. قوي بإخوانه..

أودعكم والله يعلم أنني

أحبُّ لقاكم والخلود إليكم

وما عن قلبي كان الرحيل وإنما

دواعي تبدت فالسلام عليكم

Karim1924@hotmail.com



- إلى حبيبين.. (كيف تسيطر على حياتك العاطفية، وتسعد شريك عمرك؟).
 - جرعات من الحب. (كيف ترفع من مستواك العاطفي؟).
 - الآن أنت أب (متعة التربية).
 - قرع على بوابة المجد.
 - الشخصية الساحرة. (أسرار الجاذبية الشخصية).
 - امرأة من طراز خاص.
 - سلسلة عن الحب أتكلم.
 - الذكاء الاجتماعي (ألبوم صوتي).
- تحت الطبع والإعداد:
- أفكار صغيرة لحياة كبيرة.
 - لغات الحب الخمس.

وانظري الجزء الثاني من..

امراة من طراز خاص

(مهارات.. وأفكار)

لنتعلم.. مبادئ القراءة المثمرة..

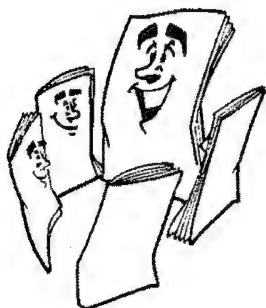
الخرائط الذهنية طريقة

لتفكير مبدع..

المرأة القيادية..

ومهارات ترفع من مستوى

إجادتك في الحياة.





بوطة الكتاب

- في الطريق... قصة المرأة..... ٥
- أنا.. والحلم ١٢
- لا تخش الحلم ١٤

(١) المبادرة

- قصة أشهر (لا) في التاريخ الحديث!! ٢٣
- نقطة البداية ٢٧
- الطريق إلى المبادرة ٣٠
- نحن من نبني الحياة ونصنع أحداثها..... ٣٢
- السلوك والمبادرة ٤٠
- استمعي إلى لغتك! ٤١
- حواجز في طريق المرأة المبادرة ٤٥
- مباراة حياتك ٤٧
- قصة نجاح النجاح قد يأتي في حلم! ٥٠
- الحكمة طائر والقلم صياد..... ٥٤

(٢) الثقة بالنفس

- معنى الثقة بالنفس ٥٩
- صفات المرأة الواثقة من نفسها ٦٠
- هل أنا واثقة من نفسي؟ ٦٣
- اختبري ثقتك بنفسك ٦٤
- ثمرات الثقة بالنفس ٦٦
- انعدام الثقة وعقدة النقص ٦٨
- صفات المرأة المصابة بعقدة النقص ٧١
- عوامل لزيادة ثقتك بنفسك ٧٣
- شمري ساعد الجد، وابدئي العمل!! ٧٣
- اطرقي الباب الصحيح!! ٧٤
- كوني شاكراً.. راضية.. مؤمنة!! ٧٥
- تقبلي ذاتك!! ٧٥
- سامحي نفسك!! ٧٦
- أوقفني من يحاول هدمك!! ٧٦
- اصنعي سجلاً لنجاحاتك!! ٧٦
- تحملني المسؤولية!! ٧٧
- غيري قناعاتك السلبية!! ٧٧

- الثقة بالنفس والكبر..... ٨٠
- أقوال الناجحين عن الفشل!!..... ٨١
- الحكمة طائر والقلم صياد!!..... ٨٣

(٣) رسم الأهداف

- أهمية رسم الأهداف..... ٨٨
- التركيز على الهدف..... ٩٠
- مواصفات الأهداف..... ٩١
- ١- مشروعة واضحة..... ٩٢
- ٢- طموحة.. وواقعية أن ترتبط بزمان محدد..... ٩٣
- تعرفي على أنواع الأهداف..... ٩٥
- نصائح حول الأهداف..... ١٠٧
- قصة نجاح جمهورية القهوة..... ١٠٩
- الحكمة طائر والقلم صياد..... ١١٦

(٤) الذكاء الاجتماعي (التواصل مع الآخرين)

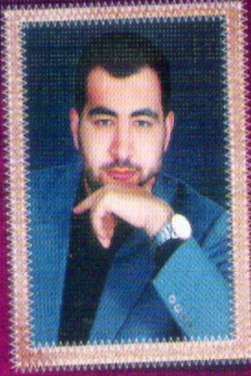
- استبيان الذكاء الاجتماعي..... ١٢٣
- مسلمات يجب الاعتراف بها..... ١٢٧
- تنبيهات هامة على صاحبة الشخصية الساحرة..... ١٢٩
- الشخصية الساحرة تحمل قلباً ساحراً..... ١٢٩

- ساحرة القلوب أنتِ... ١٣٠.....
- قيمة الأخلاق..... ١٣١.....
- كيف أهذب أخلاقي؟؟ ١٣١.....
- التحكم في انفعال الغضب..... ١٣٣.....
- قبول النقد..... ١٣٨.....
- التواضع..... ١٣٩.....
- لغة الجسد..... ١٤٢.....
- فن الإصغاء..... ١٤٤.....
- الهدوء الجميل..... ١٥١.....
- صاحبة العين الساحرة..... ١٥٦.....
- ألوان العيون!..... ١٥٧.....
- تدريبات العين..... ١٥٩.....
- الانطباع الأول هام جداً..... ١٦١.....
- نتائج اختبار الذكاء الاجتماعي..... ١٦٤.....
- الحكمة طائر والقلم صياد..... ١٦٥.....

(٥) إدارة الأولويات

- مصفوفة إدارة الوقت..... ١٧١.....
- الأجندة اليومية..... ١٧٤.....

- لصوص الوقت ١٧٦
- مبادئ في إدارة أولوياتك ١٧٨
- أين يذهب وقتك؟! ١٨٠
- قاعدة ٢٠ / ٨٠ ١٨٣
- قالوا عن الوقت ١٨٨
- الحكمة طائر والقلم صياد ١٩١
- كلمة أخيرة قبل الرحيل ١٩٣
- فنجان قهوة ١٩٨
- مساحة.. للتأمل ٢٠٣
- أهم المراجع ٢٠٧
- بوصلة الكتاب ٢١١



كريم الشاذلي

الكاتب والباحث في مجال العلوم الإنسانية
www.karimalshazley.com

لمن هذا الكتاب؟

إن لم تتخطي السادسة عشرة، فكلامي لك،
وإن تجاوزت الستين، فأنا لم أكتب إلا إليك!
نعم هذا الكتاب يصلح لسن من ٩٠٠٩ عامًا!!
يصلح للأطفال نقرأه،
ونحكي لهم أن مذاق الحياة في تحقيق
الأهداف، وأن السعادة فيها لا تتأتى إلا ببذل
الخير للناس، والارتقاء، وعلو الهمة.

كما يصلح للكهول، أخبرهم فيه أن القلب
مادام بنيع، فالعطاء لا زال ممكنًا، والسعادة
والفرح والسرور لا زالوا ممكنين أيضًا.
قطار النجاح لا يفتأ يمر عليك مادام فيك حياة،
فقط يتوقف عن زيارتك عندما تقرر إن أنت أنه
سيتوقف عن المرور عليك.

امرأة من طراز خاص

هل ترغبين في تحسين حياتك وإضفاء جوانب مشرقة عليها ؟
أن تكوني أكثر ثقة بنفسك، وتتقنين فن المبادرة الايجابية،
وتحدددين هدفك في الحياة ؟
هل ترغبين في تنظيم وقتك، وتحسنين مهاراتك الاجتماعية
في علاقاتك الشخصية ومحيط عملك ؟
إن كانت إجابتك بنعم فهذا الكتاب قد جاء في وقته بكل تأكيد !
بأسلوبه الجذاب، وقصصه الممتعة المفيدة، وطرحه الشيق الرائع ..
أنت على موعد كي تحصلي على لقب " امرأة من طراز خاص "

منتدى مجلة الإبتسامة

www.ibtesama.com

مايا شوقي

دار الفجر
للنشر والتوزيع

هاتف : ٠٢٢٥٥٢٤١ جوال : ٠١٥٧٥٥٥٢

البريد الإلكتروني : elyakeen@hotmail.com



حصرياً



www.ibtesama.com